

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 46 (204)
13 лістапада 1996 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кшт у розніцу 9000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

НАЛОГОВАЯ РЕФОРМА

Проекты оценивают эксперты

Как известно, подготовлены два проекта Налогового кодекса. Один создан исполнительской властью, другой — Верховным Советом. Фонд поддержки парламентаризма провел на минувшей неделе семинар, на котором состоялась дискуссия разработчиков этих документов с участием независимых экспертов страны.

Семинар открылся докладом "О концепции налоговой политики в Республике Беларусь на современном этапе", с которым выступил председатель Комиссии Верховного Совета по бюджету, налогам, банкам и финансам В. Башаримов. Налоговая реформа, сказал он, это ключ к выживанию белорусского государства. История свидетельствует, что мудрость государственной налоговой политики состоит в том, чтобы найти "золотую середину" между объемами собираемых налогов и сохранением эффективной деятельности налогоплательщиков. По мнению В. Башаримова, налоговая политика в современных условиях должна обеспечивать выгодность производства на предприятиях независимо от форм собственности, стимулировать их технический прогресс, ресурсосбережение, конкурентоспособность. Поэтому в основу проекта ВС положено множество организационных принципов, направленных на снижение налоговой нагрузки на хозяйствующие субъекты, сокращение количества используемых в настоящее время налогов и сборов, исключение возможностей вольного толкования налогового законодательства, четкое регулирование налоговых отношений субъектов и государства, введение упрощенной системы налогообложения для малого предпринимательства и т.д.

О некоторых особенностях проекта Налогового кодекса, созданного Верховным Советом, рассказал на семинаре один из его разработчиков, сотрудник Белорусского института государственного строительства и законодательства В. Тележников. При подготовке документа, сказал он, учитывалась современная тенденция международной экономической интеграции, характеризующаяся унификацией законодательства, в том числе и налогового.

Проект Налогового кодекса, подготовленный правительственной командой, представляла на семинаре начальник управления Министрства экономики Т. Образ-

кова. Она подчеркнула, что документ создавался на основе проекта Налогового кодекса Российской Федерации. При этом правительственные разработчики, отметила г-жа Образкова, попытались также решать двуединую задачу: обеспечить бюджетные поступления и нейтральную роль налогов по отношению к экономике. Ибо, по ее мнению, налоги не играют стимулирующей роли в экономической жизни страны, поскольку они отбирают часть доходов хозяйствующих субъектов. Поэтому разработчики правительственного проекта, в отличие от творческой группы Верховного Совета, не стремились к приоритетному учету интересов налогоплательщиков. По словам выступающей, их приоритет направлен на формирование правового поля отечественной налоговой системы. Авторы правительственного документа решали проблему исключения, с одной стороны, возможности незаконного уклонения от уплаты налогов и, с другой — произвола налоговых органов. Т. Образкова сделала вывод, что в профессиональном плане правительственный проект Налогового кодекса сильнее, нежели проект Верховного Совета, в силу чего в дальнейшем следует продвигать для окончательного утверждения на сессии ВС документ исполнительной власти.

Однако с таким мнением не согласились принявшие участие в семинаре "арбитры" из числа специалистов в области налогового законодательства. Представитель Белорусского союза налогоплательщиков С. Дрейзеншток, комментируя правительственный проект Налогового кодекса, заявил, в частности, что "в нем вводятся позиции, от которых волосы становятся дыбом". Как пример он назвал предложение облагать акцизами продукцию из давальческих материалов. С. Дрейзеншток предложил создать рабочую группу из двух соперничающих команд, взяв при этом за формальную основу парламентский проект Налогового кодекса.

(Окончание на с. 3)

НА ПЕРЕКРЕСТКЕ МНЕНИЙ

Как известно, "Основные направления социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996—2000 годы" получили одобрение Всебелорусского народного собрания. Однако возникает вопрос: что же дальше? Время задуматься над реализацией разработанной стратегии. Иначе намечаемые, в целом достаточно прогрессивные, преобразования останутся благими пожеланиями.

Из плена концентрации...

Без поставок извне национальное хозяйство Беларуси может произвести 6% конечного продукта. И, когда нарушились с распадом Союза хозяйственные связи, итог не замедлил сказаться: за последние шесть лет потеряна почти половина ВВП. Падение объемов производства началось сразу же с 1991г. Инвестиции сократились за это время в 4 раза, что пагубно отразилось на техническом уровне: износ основных производственных фондов достиг 60%, а в отдельных отраслях — 80%, их выбытие в 11 раз выше обновления.

Ориентированные на потребность огромной страны предприятия не оправданно проектировались в гигантских масштабах. Концентрация промышленности в республике на 27% превзошла среднеевропейский уровень, в 13 раз превысила этот показатель в западноевропейских странах и Японии, в 19 раз — в США. Такая экономическая стратегия, конечно, обладает не только недостатками: в числе ее положительных черт значительные производственные мощности, более высокая производительность труда, качество, крупный промышленный капитал, большая наукоемкость. Но при этом терялась способность адаптации к изменяющейся конъюнктуре, снижалась конкурентоспособность. В США, к примеру, еще в 1953г. приняли закон о малом бизнесе. Крупным считается предприятие, имеющее 500—999 человек, больше 1000 человек — крупнейшим. Применительно к этим критериям наши параметры выглядят гипертрофированными.

Многие наши предприятия, например, Минский камвольный комбинат, объединения тонкосуконное, "Инте-

рал", по производству игрушек, БелаЗ, подшипниковый завод и ряд других никогда не знали конкуренции. Только промышленность белорусской столицы обеспечивала потребность огромной страны в тракторах и грузовых автомобилях на 90%, телевизорах и радиоприемных устройствах, холодильниках — на 80—90%, в электронных вычислительных машинах — на 75%. За этим стоит такое явление, как монополизм. А монополизм — это застой. Не случайно мы сильно отстали в организации материального производства.

Еще в 1985 году Беларусь на 20 лет отставала в технологии от развитых европейских предприятий; в 1990г. на долю наукоемкого сектора приходилось более 50% промышленного производства, однако экспорт составлял 20—25% (а это показатель технического состояния мощностей). В прошедшем 1995 году рынки сбыта расширились, но главным образом за счет малоразвитых стран — Мозамбика, Намибии, Конго.

Материалоемкость изделий была и остается очень высокой — в 2—2,5 раза выше европейских затрат на единицу продукции. При снижении в 1995 году потребления топливно-энергетических ресурсов на 2,6% промышленное производство сократилось на 11,5%. Допущено серьезное отставание производства высоких технологий. Например, инвестиции в электронику, приборостроение, связь уменьшились за последние четыре года в 26 раз.

Результаты не замедлили сказаться. Еще два года назад, по оценке вид-

ИНСТИТУТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА



Лиц. МНО №82
от 7.12.94г.
г. Минск, ул. Сухая, 7
Тел. (017) 220-93-41, 220-92-70

- Перерегистрация и регистрация предприятий "под ключ".
- Экспертиза неденежных вкладов в уставные фонды.
- Представление в госудах.

ЮРАТЭ
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

ул. Платонова 12-6
(017) 239-98-79
232-24-86

Реформам нужен взвешенный подход

ных западных экспертов, реальная конкурентоспособность белорусских товаров, и без того невысокая, снизилась в 2 раза. Стремительно теряются рынки сбы-

та. За первое полугодие текущего года реализовано всего 83,8% произведенной продукции, почти на 11 трлн. руб. (десятая часть всего валового продукта) ее осталось на складах. Резко ухудшилась экономическая эффективность промышленного производства: с 20% до 29% (третья часть работающих предприятий) возросло число убыточных субъектов хозяйствования, доходы государства за прошедшее полугодие составили только 76,4% планируемых.

Как следствие произошло резкое снижение жизненного уровня населения. Если в начале 90-х годов на среднестатистическую душу у нас приходилось чуть более 3 тыс. долл. в год против 22 и еще больше в США, ФРГ, то нынче этот разрыв увеличился в 10—15 раз.

Конечно же, экономический кризис зрел десятилетиями. Так, с 1971г. по 1991г. фондотдача в народном хозяйстве республики ежегодно падала в среднем на 3,0—3,5%, материалоемкость возрастала на 0,2—0,5%, обновление производственных основных фондов не превышало 4,5% в год. Сокращался прирост продукции на 1 руб. капиталовложений — за двадцать лет он снизился примерно наполовину.

К началу 90-х годов оказался устаревшим парк оборудования всех отраслей экономики, что привело к потере производительности труда, она оказалась в 1,5—2,0 раза ниже, чем в развитых странах мира. Высокие темпы роста производства в 80-е годы (3,5—4,5% в год) достигались главным образом на экстенсивной основе.

(Окончание на с. 8)

Редакция "НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКАНАМІЧНАЙ ГАЗЕТЫ" и агентство "ЭКОИНФОРМ" организуют

НОВЫЙ СЕМИНАР

по теме: "БУХГАЛТЕРСКИЕ СПОСОБЫ РАЗРЕШЕНИЯ КРИЗИСА НЕПЛАТЕЖЕЙ. КАК ПОЛУЧИТЬ АМНИСТИЮ ИЛИ ОТСРОЧКУ ПО НАЛОГОВЫМ ИЛИ ИНЫМ ПЛАТЕЖАМ".

Семинар пройдет 15 ноября 1996 года по адресу: г. Минск, пр-т Машерова, 23; с 10 до 16 часов.

Справки по телефонам в Минске: (017) 253-05-78, 226-97-87.

Вниманию бухгалтеров!

Редакция Национальной Экономической газеты предлагает постоянно пополняемую

информационную базу данных

по публикуемым в "НЭГ" нормативным и другим документам.

Подписавшись на информационную базу данных, вам не нужно вспоминать, в каком номере "НЭГ" опубликован интересующий вас документ или комментарий к нему. Это сделает за вас компьютер.

С условиями подписки вы можете ознакомиться по тел. (017) 226-88-05



специальная
скидка

10%

по договорам заключенным до 22 ноября

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



Приглашаем посетить
выставку
"Современный
офис и банк"

с 12 по 15 ноября по адресу
пр-т Машерова 14

Тел. (0172) 596-770, факс: (0172) 543-248.

ОТ СРЕДЫ СОБЫТИЯ ФАКТЫ МНЕНИЯ ДО СРЕДЫ

«Факел Бирмингема» — могилевским химикам

Могилевское ПО «Химволокно» удостоено престижной международной награды «Факел Бирмингема». Ее ежегодно вручает Международная неправительственная организация РТРИ, основанная 40 лет назад американским президентом Эйзенхауэром.

Могилевские химики получили свою награду в рамках международного проекта «За успешное экономическое выживание и развитие». В письме, приложенном к почетному диплому, исполнительная дирекция РТРИ пригласила белорусских лауреатов стать полноправным членом всех акций, приуроченных к празднованию 40-летия РТРИ, проводимых по всему миру.

Виктор АЗАРОВ

Каковы перспективы энергосбережения?

Сегодня на базе научно-исследовательского и проектно-технологического института стройиндустрии начала работу трехдневная научно-практическая конференция, посвященная тепловой санации зданий жилого фонда. Ее организаторами выступили Министерство архитектуры и строительства Беларуси и институт жилища и охраны окружающей среды Германии. Участники конференции обсудят основные требования к конструктивным и технологическим решениям по теплоизоляции наружных ограждающих конструкций, вопросы, связанные с преобразованием, тепловой защитой существующих жилых зданий и практическим внедрением наружной теплоизоляции, перспективными направлениями энергосбережения и др.

Владимир ХРАМЕНКОВ

Международная конференция по проблемам бухгалтера и налогов

22—23 ноября 1996 года в Минске проводится международная научно-практическая конференция по проблемам бухгалтерского учета, контроля и налогообложения страховых, лизинговых, финансовых и игровых компаний, инвестиционных фондов и ломбардов.

Организаторы конференции — Министерство финансов, Главная государственная налоговая инспекция, Министерство статистики и анализа, Национальный банк и другие.

С докладами выступают ведущие ученые и специалисты-практики РБ, стран СНГ и дальнего зарубежья.

По вопросам участия в конференции обращаться по тел. (017) 223-49-13.

Евгения БЕЛОВА

Плюс биотелевизоры

Торгово-сервисный центр бытовой электротехники производства фирмы «Самсунг» со всем комплексом обслуживания, включая и послегарантийный ремонт, открыт в столичном микрорайоне «Восток». В новом магазине представлен практически весь ассортимент «Самсунга» — от наушников до музыкального центра с CD-проигрывателем. Особенно широк выбор телевизоров, а также видео- и аудиосистем.

Открыт магазин благодаря совместным усилиям компании «Самсунг», фирмы «Электра-СК» — ее официального дилера в РБ — и сервисного центра «АС-ПРС».

Олег ЧЕРНОВ

ПРОФСОЮЗЫ

Нам не нужна статья в такой редакции

В Федерации профсоюзов рассмотрен проект закона «О внесении изменений в статью 91 Кодекса законов о труде Республики Беларусь». Этим законопроектом предлагается снизить зарплату за период простоя не по вине работника до 50% тарифной ставки (оклада). Ныне действующей статьей 91 КЗоТ этот размер определен в две трети тарифной ставки, и при этом он не обеспечивает необходимого прожиточного минимума. Еще большее снижение поставит работника и его семью на грань биологического выживания. Именно поэтому ФПБ выразила категорическое несогласие с предложенным вариантом статьи 91, мотивируя это и тем, что новация вступает в противоречие с международными правовыми стандартами, применяемыми при регулировании соответствующих аспектов социально-трудовых отношений.

Профсоюзы настаивают на сохранении статьи 91 КЗоТ в том виде, в каком она закреплена в Кодексе.

Против бреши

в социальном партнерстве

Федерацией профсоюзов вынесено заключение по проекту закона «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь «О коллективных договорах и соглашениях». Положительно оценен тот факт, что в проекте устанавливаются конкретные виды ответственности сторон в сфере коллективно-договорного регулирования, на чем настаивала и Федерация профсоюзов.

Вместе с тем некоторые из предлагаемых изменений и дополнений, по мнению профсоюзов, не содействуют улучшению закона и даже вступают в противоречие с его концептуальными основами.

Свое принципиальное несогласие ФПБ выразила с предлагаемым исключением Кабинета Министров из числа субъектов социального партнерства на общереспубликанском уровне. По мнению профсоюзов, это противоречит сложившейся в республике и оправдавшей себя практике регулирования трудовых и социальных вопросов, Указу Президента от 15 июля 1995 года N 278 «О развитии социального партнерства в Республике Беларусь». Поэтому предлагается трактовать социальное партнерство статью 5 Закона «О коллективных договорах и соглашениях» оставить в прежней редакции.

Эти и другие предложения ФПБ направлены в Верховный Совет.

Галина АКУЛОВА,
пресс-секретарь Совета ФПБ

ФИНАНСЫ

Где вы, «сознательные» банкиры?

4 ноября, выступая на МВБ перед биржевыми дилерами, первый заместитель председателя правления Национального банка РБ Николай Кузьмич заявил, что, несмотря на реанимирование Нацбанком межбанковского валютного рынка (см. «НЭГ» N 44, с.28), ряд коммерческих банков продолжает выставлять небольшие по размерам заявки на биржевые торги. Николай Кузьмич сообщил, что он дал указание представителям Нацбанка на МВБ впредь вычеркивать подобные заявки из реестра, отметив, что при необходимости он будет заниматься этим лично.

Видимо, неудовольствие Национального банка вызывает тот факт, что коммерческие банки неохотно продают клиентам валюту из собственных запасов, а если уж и продают, то почему-то не по официальному курсу Нацбанка. Как заявил Николай Кузьмич, «в Нацбанке есть баланс каждого банка, и мы знаем сколько у кого валюты и по какой цене она была куплена». По словам г-на Кузьмича, банки не должны думать о сверхприбылях, имея возможность продавать своим клиентам валюту по курсу, ниже официального курса НБ.

Здесь уместно вспомнить о том, что о сверхприбылях в банковской системе речь уже давно не идет, а проблемой скорее являются грозящие значительной части банков убытки. Скорее всего подобные устные призывы, не подкрепленные изданием соответствующих нормативных актов, не окажут сильного воздействия на поведение коммерческих банков. Являясь именно коммерческими учреждениями, они продают свои услуги по той цене, по которой клиенты банка готовы их купить.

Даже если предположить, что «сознательные» банки начнут активно продавать своим клиентам доллары США по 15500 белорусских рублей, то запасы банков очень скоро истощатся, а вот купить валюту по такому «справедливому» курсу они уже не смогут, поскольку на сегодняшний день реальный курс доллара США на «межбанке», названный Николаем Кузьмичом «спекулятивным», составляет порядка 22000—23000 BYB/USD. Альтернатива, конечно, идея хорошая, но в отношении к коммерческим банкам она все-таки мало применима.

Михаил СУББОТИН

ГКО-48: спрос превысил объем выпуска

Довольно спокойно прошел 5 ноября аукцион по размещению 48-го выпуска государственных краткосрочных облигаций. Однако и по общему объему поданных на аукцион заявок, и по предлагаемым ценам покупки ГКО явно чувствовалось влияние «острого» 46-го выпуска ГКО, где был минимальный за последние семь аукционов спрос (в 1,6 раза меньше объявленного объема выпуска), но установлена максимальная доходность — 50,08% номинальной стоимости облигаций. Эта доходность, по-видимому, и обусловила достаточно высокую активность среди инвесторов на аукционе по размещению ГКО-48, в котором приняло участие 15 первичных инвесторов.

На аукционе объем спроса по номиналу в 1,5 раза превысил объем выпуска и достиг 507,7 млрд. рублей, по фактически предложенным ценам он составил 436,6 млрд. рублей. Спрос был удовлетворен на 69,4%, т.е. продано облигаций было на сумму 302,9 млрд. рублей, или 349,1 млрд. рублей по номиналу. При этом минимальная цена продажи облигаций на аукционе составила 85,75% от номинала, средневзвешенная цена — 86,77%. Учитывая срок обращения, доходность по облигациям при такой цене была достаточно выгодна для инвесторов и составила по минимальной цене 40,98% годовых, по средневзвешенной — 37,6%. Погашение этого выпуска состоится 2 апреля 1997 года.

Следующий выпуск ГКО Минфин планирует провести 10 декабря.

Ирина НЕЧАЕВА,
начальник отдела выпуска и обращения ГЦБ Минфина РБ

Центральный депозитарий получил лицензии

В Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ состоялось вручение лицензий на право осуществления депозитарной и консультационной деятельности Республиканскому центральному депозитарию ценных бумаг (РЦДЦБ).

Этому институту фондового рынка отводится существенная роль в процессе учета и хранения ценных бумаг. Общепринятой на данном этапе является двухуровневая концепция депозитарной сети, в которой РЦДЦБ со временем должен связать все действующие депозитарии республики посредством корреспондентских отношений.

По мнению директора РЦДЦБ Андрея Доронкевича, выполнение обязанностей держателя реестра ОАО с государственной долей собственности помимо ведения общей республиканской базы данных по ценным бумагам позволит трансформировать титулы собственности из реестров предприятий в единую депозитарную сеть. Агенты РЦДЦБ на данном этапе будут выполнять функции связующего звена между эмитентами и депозитарной системой. Таким образом и эмитент, и частный инвестор будут обслуживаться на втором уровне.

Непосредственно РЦДЦБ будет работать лишь с крупными эмитентами, например обслуживать выпуски правительственных ценных бумаг, важных государственных программ и муниципальных займов. Центральный депозитарий сможет производить учет экспорта и импорта ценных бумаг, налаживать взаимоотношения с фондовыми рынками других стран, в первую очередь — с российским.

В ближайшее время на коллегию Кабинета Министров выносятся вопросы, связанные с утверждением временного положения о РЦДЦБ и развитием республиканской депозитарной сети.

Игорь ИЛЬЕНКО

Приглашение к сотрудничеству

По информации, полученной из Посольства Республики Беларусь в Великобритании, фирма DUPLE METSEC, являющаяся одним из лидеров в области проектирования, производства и поставки комплектов кузовов автобусов для последующей сборки заказчиком, заинтересована в сотрудничестве с Беларусью и готова рассмотреть и обсудить предложения белорусской стороны.

Фирма имеет большой опыт работы в развивающихся странах. Типы кузовов и комплектность поставки определяются заказчиком и варьируются от простейших моделей облегченного типа для Африки до двухэтажных комфортабельных автобусов с кондиционированием воздуха. Цены в зависимости от типа кузова — от 8 тыс. фунтов стерлингов (около 12 тыс. USD) до 38 тыс. фунтов стерлингов (около 54 тыс. USD). Кузова проектируются для различных типов шасси.

Координаты фирмы:
DUPLE (METSEC) LIMITED
Garratts Lane,
Cradley Heath, Warley,
West Midlands B64 9RE, England
Tel. 0121 559 0888
Fax 0121 559 0333/0222/0777

Информация о рынке упаковок. Бесплатно

По сообщению, полученному МВЭС из посольства Беларуси в Польше, тамошняя торгово-промышленная палата упаковки заинтересована в сотрудничестве с белорусскими предприятиями и фирмами. Она предлагает в одном из ежемесячных журналов «Упаковка» разместить информацию относительно требований белорусского рынка упаковок. Имеются в виду потребности белорусского рынка в упаковках; контакты с белорусскими организациями и фирмами, занятыми вопросами упаковки; возможные направления сотрудничества с нашей страной по данной проблеме.

Информация в польском журнале будет напечатана бесплатно.

Адрес: 02-942 WARSZAWA, ul. Kanstancinska, 11, fax: 42-23-03
Prezes mgr.inz. Jan Lekszycki

Поддержите, бизнесмены!

С просьбой принять участие в создании культурно-делового и духовно-просветительского центра при костеле Симеона и Елены в Минске обратился к бизнесменам республики президент Белорусского союза предпринимателей, ректор Академии парламентаризма и предпринимательства Владимир Карягин.

Предполагается, что этот центр будет включать в себя театральный зал и галерею. Кроме того, он может стать первым белорусским центром органной музыки. Значительная часть работ уже выполнена. Для завершения комплекса необходима сумма, эквивалентная 200 тыс. USD.

Эта благородная идея, отмечается в обращении Владимира Карягина, будет способствовать стремлению людей к высоким духовным идеалам, рождению и осуществлению новых идей.

Алина КИРЬЯЦКАЯ

Коллектив «Национальной экономической газеты» выражает глубокое соболезнование заместителю главного редактора ЗНАТКЕНИЧУ Ивану Александровичу в связи с постигшим его горем — трагической смертью отца.

Проекты оценивают эксперты

(Окончание. Начало на с.1)

Доцент кафедры финансов Белорусского государственного экономического университета Т.Василевская прежде всего не согласилась с одной из концептуальных позиций авторов варианта кодекса исполнительской власти, согласно которой налоги не играют стимулирующей роли в экономике страны. Подавление деловой активности хозяйствующих субъектов путем больших налогов она назвала грубой ошибкой нынешней налоговой политики, которую следует исправить в будущем. Т.Василевская не поддержала также предложение Кабинета Министров о введении сбора на содержание городского и пригородного пассажирского транспорта общего пользования, так как проблемы дотирования отдельных отраслей экономики, по ее мнению, должны решаться в общем порядке.

Из двух вариантов Налогового кодекса более совершенным и проработанным назвал парламентский проект и профессор кафедры бухгалтерского учета БГУУ М.Снитко.

Независимые эксперты, анализируя правительственный документ, как правило, отмечали, что в нем заложены нормы, больше направленные на достижение цели, связанной с собираемостью налогов. В то же время экономическая перспектива отечественных субъектов хозяйствования как бы отошла для разработчиков этого варианта на второй план.

В заключение эксперты призвали альтернативные команды объединить свои творческие усилия для создания компромиссного варианта.

Емельян МИХАЛИЧ

В МИНГОСИМУЩЕСТВЕ

В целях оживления работы с именными приватизационными чеками "Имущество" и в соответствии с поручением Кабинета Министров N 11/212-397 от 21 октября 1996г. о проведении чековых аукционов для специнвестфондов, аккумулирующих ИПЧ "Имущество", принято решение (приказ N 271 от 25 октября 1996г.):

— поручить комиссии по проведению конкурсов и аукционов по продаже объектов республиканской собственности провести 29 ноября 1996 года аукцион по продаже акций, принадлежащих государству в капитале акционерных обществ, за именными приватизационными чеками "Имущество".

В соответствии с Указом Президента N 526 от 30.12.95г. "Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год" областные комитеты по управлению государственным имуществом и приватизации издали приказы о начале работ по созданию ОАО в процессе приватизации государственных объектов собственности на следующих объектах:

Гродноблмушество — на Волковыском заводе металлоизделий, Слонимском межрайонном автотранспортном предприятии;

Гомельблмушество — на гомельском предприятии по обеспечению нефтепродуктами "Гомельнефтепродукт".

СЕМИНАРЫ

ViewSonic — возможность увидеть разницу

Компания Summit Technologies — производитель персональных компьютеров Summit Systems — в столичном Доме прессы провела семинар-презентацию мониторов известной американской корпорации ViewSonic.

Второй год подряд ViewSonic входит в список лучших компаний США — Fortune 500. И, по словам директора Европейского офиса этой компании г-на Майкла Коммера, является сегодня вторым крупнейшим поставщиком высококачественных мониторов в США.

Витебскоблмушество готовит пакет документов для продажи с аукциона незавершенных строительством объектов:

— гостиницы "Лучеса" (г.Витебск), гаражей управления местной промышленности в д.Билево Витебского района, целлюлозного модуля ВПП "Химпласт" (г.Витебск).

Зарегистрированы предложения по созданию ОАО в процессе приватизации государственной собственности: Оршанского комбината хлебопродуктов, Мировского комбинаторного завода, завода "Лантан" (г.п.Ореховск).

Комитет Гомельблмушество издал приказы о создании ОАО "Жлобинский комбикормовый завод" и "Красный Мозырянин".

Комитет Минскоблмушество готовится к повторному проведению аукциона по продаже незаконченной строительством производственной мастерской в г.Дзержинске (двухэтажное кирпичное здание общей площадью 150 кв.м.). Цена объекта снижена на 20% и составляет 600 млн.рублей (прежняя цена продажи — 740,6 млн.руб.).

Согласно поступающей в Мингосимущество информации о ходе приватизации в республике (по состоянию на 25.10.96г.) в территориальные комиссии подано 164 предложения от коллективов преобразуемых предприятий на создание ОАО, что составляет 29,9% от количества объектов, приватизация которых должна быть осуществлена в 1996 году.

Девиз компании: "See the Difference", что в буквальном переводе означает "видеть разницу". И ее действительно можно почувствовать, увидев продукцию корпорации в работе. Тем более понять, что предназначена она для решения практических задач в любой области компьютерных приложений. Может быть, именно поэтому в ответах Майкла Коммера на вопросы журналистов и гостей семинара так часто звучала фраза: "Мы делаем просто компьютеры, и они должны быть лучшими!"

Ангела ЖИЛАЧ

БЛАНКИ СТРОГОЙ ОТЧЕТНОСТИ (НОМЕРНЫЕ)

	руб.
1. Товарная накладная ТН-2 (пачка — 75 шт. по 3 шт. под одним номером)	27500
2. Товарно-транспортная накладная ТТН-1 (пачка — 75 шт. по 3 шт. под одним номером)	33000
3. Товарная накладная ТН-2 для компьютера (1 номер — 3 листа)	1600
4. Товарно-транспортная накладная ТТН-1 для компьютера (1 номер — 3 листа)	1800
5. Книга расхода и прихода бланков строгой отчетности	30000
6. Малая ТН-2 (100 шт. по 2 под номером)	20000

КНИГИ БУХУЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ

1. Главная книга	20000
2. Кассовая книга	20000
3. Книга складского учета	20000
4. Книга кассира-операциониста	20000
5. Канцелярская книга	20000
6. Книга учета выданных доверенностей	20000
7. Инвентарная книга учета основных средств	20000
8. Книга регистрации приходных и расходных кассовых документов	20000
9. Книга регистрации счетов фактур	60000
10. Книга регистрации платежных поручений	60000

БУХГАЛТЕРСКИЕ БЛАНКИ

1. Плат.поручение, плат.треб., ПКО, счет-фактура, командир.удостовер., авансовый отчет, доверенность 100 штук	10000
2. Товарный отчет	1000
3. Инвентарная карточка	1000
4. Журнал-ордер (N 1; 2; 3; 4; 6; 7; 8; 10; 11; 15)	1300
5. Группировочная ведомость	1000
6. Оборотная ведомость по ТМС	1000
7. Расчетная ведомость по зарплате	1000
8. Бланки налоговых отчетов (дор.фонд, соцзащита, ДДУ, налог на прибыль, налог на доходы, пожарный, НДС, чрезвычайный, недвижимый, сельскохозяйственный, акцизы, вневедомственное жилье, налог на выбросы загрязняющих веществ в окружающую среду с передвижных источников)	600

Наш р/с 3012202180017 в ГД Белбизнесбанка г. Минска, код 764; получатель — ЗАО "Белбизнеспресс". Адрес: ул. Октябрьская, 5-114 (район стадиона "Динамо"), проезд до станции метро "Первомайская".

Тел./факс: (017) 227-78-65

Банк для бизнеса и накоплений



Отдел трастовых и брокерских операций Rietumu Banka, 4 июля 1996 года, 2.20 p.m.

ИНФОРМАЦИЯ: МИНСК — (017) 2661311, 2367298; ВИТЕБСК — (0212) 377125

Rietumu Banka 7 VESELES STREET, RIGA, LV-1013, LATVIA, PHONE 377165, FAX 372897, PHONE/FAX +371 7820069, TELEX 161234 RIET LV, TELETYPE 161771 ESHO LV, S.W.I.E.T. RTMBLV2X, REUTERS DEALING CODE: RIET

Управление ресурсов Rietumu Banka предлагает

брокерские, трастовые, консалтинговые услуги на рынке государственных ценных бумаг: Латвии - ГДО; Литвы - ГДО; Украины - ОГВЗ; Белоруссии - ГКО; России - ГКО, ОФЗ, ОСЗ; США - Treasury Bills, Treasury Bonds.

Управление ресурсов работает с корпоративными ценными бумагами Латвии и СНГ.

Формируем надежные портфели инвестиций.

ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ

31 октября 1996г. на заседании национального Совета по трудовым и социальным вопросам рассмотрены итоги выполнения Генерального соглашения между Кабинетом Министров, республиканскими объединениями нанимателей и профсоюзов.

Отмечено, что предусмотренные Генеральным соглашением основные социально-экономические показатели в январе-сентябре с.г. выполнены.

Среднемесячная заработная плата рабочих, служащих и колхозников по сравнению с соответствующим периодом прошлого года возросла на 64,2% и составила 1134 тыс.рублей, в том числе в сентябре — 1289 тыс.рублей.

Вместе с тем в сельском и лесном хозяйствах, здравоохранении и социальном обеспечении, образовании, культуре и искусстве уровень средней зарплаты по-прежнему не превышает уровня минимального потребительского бюджета.

Постановлением Кабинета Министров N 707 от 30 декабря 1995г. «О повышении размера минимальной заработной платы и усилении стимулирования труда» с 1 января 1996 года установлена тарифная ставка первого разряда в размере 110 тыс.рублей, которая на момент введения составляла 12% от МПБ, а с учетом фиксированной надбавки (70 тыс.рублей) — 19,5%.

В истекшем периоде в соответствии с Законом «Об индексации доходов населения с учетом инфляции» проводилась индексация заработной платы. За счет индексации доходов на 13% тарифная ставка первого разряда составляет сегодня 124,3 тыс.рублей, или 11%, а с учетом фиксированной надбавки — 18,2% от минимального потребительского бюджета.

В целях усиления социальной поддержки работников бюджетной сферы Указом Президента Республики Беларусь N 340 от 29.08.96г. начиная с III квартала введена материальная помощь в размере до 500 тыс.рублей на одного занятого в ней. За счет этого доход рабочих первого разряда (без учета премий за текущие результаты труда, других видов доплат и надбавок) увеличился на 167 тыс.рублей в месяц и составляет 370 тыс.рублей, или 33,2% минимального потребительского бюджета.

По состоянию на 1 сентября 1996г. в республике было 2087 убыточных предприятий, или 22,4% из числа обследованных. В сентябре с.г. размер минимального потребительского бюджета семьи из четырех чело-

век составил 1116,1 тыс.рублей в месяц на одного человека, а размер бронирования средств на выплаты заработной платы и погашение ее задолженности — 669,7 тыс.рублей на каждого работника.

В 1996г. сохранялось договорное регулирование форм, систем и размеров оплаты труда на предприятиях, в объединениях и организациях промышленности и других отраслей материального производства на основе заключения коллективных договоров и тарифных соглашений. В республике осуществлен комплекс мер по совершенствованию регулирования оплаты труда, обеспечению ее связи с результатами финансово-хозяйственной деятельности, повышению ответственности руководителей за своевременность выплаты заработной платы. Он определен указами Президента

сацией вкладов, бесплатным проездом на пригородном транспорте.

Обеспечено выполнение комплекса мер по кредитной поддержке граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий, государственному субсидированию строительства и приобретения жилья, возмещению населению затрат на содержание жилья и коммунальные услуги, а также субсидированию расходов на содержание жилья и коммунальные услуги ведомственного жилого фонда за счет бюджетных и внебюджетных фондов.

В целях улучшения социально-экономического положения населения Указом Президента Республики Беларусь N 345 от 30 августа 1996г. «О некоторых мерах по упорядочению ценообразования на территории Республики Беларусь» определена

кредит на сумму 0,6 трлн.рублей, отсрочены ссуды, подлежащие погашению в 1995 году на сумму 849 млрд.рублей, и товарный кредит на 273 млрд.рублей.

За 9 месяцев 1996г. на мероприятия по оздоровлению населения республики фонду «Здоровье» Федерации профсоюзов перечислено 406,1 млрд. рублей, при плане 515,8 млрд. рублей. На эти же цели для пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС из государственного бюджета выделено 509,1 млрд.рублей.

Осуществлены меры в разработке нормативно-правовой базы по персонификации медицинского и социального страхования. Принято постановление Кабинета Министров N 603 от 12 сентября 1996г. «О подготов-

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ

«1С:Бухгалтерия», «Элит-Бухгалтерия»

«Турбо-Бухгалтер»

«1С:Торговля»

«Торговый Дом»

«1С:Торговля»

Системы Управления

Документами

Системы

автоматического

ввода текста

«РОСВАН»

(017) 268-76-44 (45)

Цифры впечатляют, но не радуют

N 483 от 27 ноября 1995г. «Об обеспечении своевременной выплаты заработной платы», N 344 от 30 августа 1996г. «О своевременной выплате заработной платы, пенсий, стипендий и пособий», а также постановлениями Кабинета Министров N 700 от 21 декабря 1995г. «О регулировании оплаты труда на государственных предприятиях и в организациях, имеющих неудовлетворительное финансовое положение», N 521 от 8 августа 1996 года «О состоянии работы в отраслях экономики по государственному регулированию заработной платы», постановлением Кабинета Министров и Национального банка N 666/10 от 15 октября 1996г. «О погашении задолженности по заработной плате» и другими. Это дало возможность существенно уменьшить задолженность по заработной плате.

По состоянию на 25 октября 1996 года общая сумма задолженности по заработной плате составила 237,1 млрд.рублей, в то время как по состоянию на 25 сентября — 846,1 млрд.рублей. В системе Минсельхозпрода она равна 180,4 млрд.рублей, Минпрома — 8,5, Минстройархитектуры — 26,1, Минтранс — 3,2 (млрд.рублей).

Значительные суммы израсходованы на оказание помощи пенсионерам, инвалидам, семьям погибших военнослужащих, участникам войны и другим социальным группам. Социальная поддержка осуществлялась предоставлением безналличных жилищных субсидий, компен-

сация за жилищно-коммунальные услуги в размере не более 50% затрат на них жилищно-коммунальных предприятий. При этом обеспечивается государственное регулирование цен не только на эти услуги, но и на газ, топливо, электроэнергию, отпускаемую населению, а также медикаменты.

В целях уменьшения перекоса в ценах на промышленную и сельскохозяйственную продукцию в истекшем периоде осуществлялась дальнейшая либерализация цен в сельскохозяйственном секторе. Были увеличены закупочные цены на молоко на 23%, крупный рогатый скот — 11%, овец — 30%, свиней — 34%, птицу — 36%, яйцо — 11%, зерно — в 2,4 раза.

Аграрному сектору правительством регулярно оказывалась финансовая поддержка. В январе-сентябре с.г. из республиканского бюджета профинансированы плановые мероприятия Минсельхозпрода на сумму 767,9 млрд.рублей, выделено из внебюджетного фонда поддержки производителей сельхозпродукции и продовольствия 1549,1 млрд.рублей. Эти средства направлены в основном на закупку сельскохозяйственной техники; на авансирование колхозов, совхозов и др. сельскохозяйственных предприятий в счет предстоящей закупки у них зерна; на выплату компенсаций расходов на приобретение минеральных удобрений.

Кроме того, сельскому хозяйству предоставлен товарный

кредит на сумму 0,6 трлн.рублей, отсрочены ссуды, подлежащие погашению в 1995 году на сумму 849 млрд.рублей, и товарный кредит на 273 млрд.рублей. За 9 месяцев 1996г. на мероприятия по оздоровлению населения республики фонду «Здоровье» Федерации профсоюзов перечислено 406,1 млрд. рублей, при плане 515,8 млрд. рублей. На эти же цели для пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС из государственного бюджета выделено 509,1 млрд.рублей.

Осуществлены меры в разработке нормативно-правовой базы по персонификации медицинского и социального страхования. Принято постановление Кабинета Министров N 603 от 12 сентября 1996г. «О подготов-

ке к организации персонифицированного учета застрахованных лиц в системе государственного социального страхования», которым предусмотрено в первом квартале 1997г. представить на рассмотрение правительства правила учета застрахованных лиц в системе государственного социального страхования. Подготовлены также проекты указа Президента «О проведении эксперимента по добровольному и обязательному медицинскому страхованию граждан на территории Республики Беларусь»; постановления Кабинета Министров «Об отчислениях на развитие здравоохранения»; Закона «О медицинском страховании граждан и финансировании здравоохранения».

В республике осуществлялись меры по предотвращению массовой безработицы.

Исходя из ситуации, прогнозируемой на рынке труда, политика использования трудовых ресурсов строилась на упреждающих мерах, включающих и переподготовку безработных. Однако, несмотря на это, январь-сентябрь текущего года характеризовался дальнейшим ростом безработицы, уровень которой на 1 октября составил 3,33%.

За 9 месяцев с.г. в Государственную службу занятости обратилось 232,2 тыс.человек, что в 1,4 раза больше, чем за соответствующий период прошлого года, 197,3 тыс.человек, или 86% из них зарегистрировано в качестве безработных. Помощь в трудоустройстве оказана 79,3

тыс.безработных, что составляет 24,2% от числа состоявших на учете. Эта проблема усугубляется сокращением рабочих мест. Потребность в кадрах на 1 октября с.г. составила 18,6 тыс.человек, или уменьшилась к соответствующему периоду прошлого года на 7,5%. Если на 1 октября 1995 года на одно свободное рабочее место приходилось в целом по республике 6 безработных, то на этот же период 1996 года — 10. Для сохранения существующих и создания новых рабочих мест предприятиям и организациям, осуществляющим структурную и технологическую перестройку производства, из средств Государственного фонда содействия занятости оказана финансовая помощь в сумме 24,4 млрд.рублей, или 33%, предусмотренных Программой.

За 9 месяцев 1996 года на переподготовку направлено 15,4 тыс.человек (86,5% к заданию на год). Около 70% из них составляет молодежь в возрасте от 16 до 29 лет. В их числе выпускники школ, ПТУ, средних специальных учебных заведений и вузов. Из числа обучаемых безработных 66% составляют женщины. Профессиональное обучение осуществляется по 150 специальностям.

В целях совершенствования нормативной базы в области охраны труда разработаны и утверждены: программа первоочередных мер по обеспечению охраны и безопасности труда на производстве на 1996—1997 годы, в которой предусмотрены мероприятия по разработке нормативных документов по предельным нормам подъема и перемещения тяжестей женщинами, несовершеннолетними и другие, а также Типовое положение об обучении, инструктаже и проверке знаний работников по вопросам охраны труда.

До конца года предстоит завершить намеченные мероприятия, сконцентрировав особое внимание на осуществлении мер, направленных на повышение жизненного уровня населения, обеспечение социальных гарантий.

Дмитрий СКИПЧЕНКО,
начальник управления
Минэкономики
Татьяна БЕНЬКО,
консультант Минэкономики

ЭКСПО-2000

должна

вселять

веру

в будущее

Германия приступила к подготовке Всемирной выставки ЭКСПО-2000, которая пройдет в Ганновере с 1 июня по 31 октября 2000 года. Ведущая тема выставки — «Человек — природа — техника».

С одной стороны, ЭКСПО-2000 должна представить полный спектр информационных и развлекательных мероприятий, привлекающих многомиллионную публику, с другой — поставить в центр внимания посетителей основные проблемы развития общества, экологии, экономики и технологии, а также послужить стимулом для конструктивного диалога с целью поиска решений глобальных проблем. Министр экономики ФРГ Гюнтер Рекердт убежден в том, что «ЭКСПО-2000 послужит вдохновляющим сигналом для нового тысячелетия».

Тема «Человек — природа — техника» наглядно демонстрируется в 12 ключевых разделах, вокруг которых сгруппированы все проекты и экспонаты всемирной выставки. Это здравоохранение и продовольственное снабжение, жилищные условия и трудоустройство, окружающая среда и развитие, коммуникация и информация, свободное время и мобильность, образование и культура. Сердцем ЭКСПО-2000 будет тематический парк. Здесь на рубеже тысячелетий посетители получат возможность активно выжить в идеи ЭКСПО-2000 и получить импульсы для их будущего сосуществования. При участии представителей науки, экономики и культуры тематический парк должен составить платформу для дискуссий с гостями из Германии и зарубежных стран о неотложных проблемах нашего времени.

Всемирные выставки имеют давнюю традицию. Почти 150 лет отделяют первую выставку «Great Exhibition», состоявшуюся в лондонском Хрустальном дворце, и ганноверскую ЭКСПО-2000. За это время в 13 государствах мира прошла 61 всемирная выставка, и, наконец, впервые организатором ее является Германия. В прошлом задачей всемирных выставок была демонстрация достижений технического прогресса. Некоторые из этих выставок символизируют начало новой эры промышленного развития. ЭКСПО-2000 должна стать символом служения технического прогресса новой цели. Это будет ЭКСПО нового типа, представляющая собой не традиционный смотр новейших технических достижений, а, наоборот, демонстрирующая способность человека при помощи поставленной ему на службу техники установить новое равновесие с природой. Данная тема имеет непосредственное отношение к культуре, поэтому культурный контекст в отношении человек — природа — техника будет занимать в выставочных мероприятиях особое

место. И, наконец, ЭКСПО-2000 должна «возбуждать интерес к будущему».

ЭКСПО-2000 планируется расположить на площади в 160 гектаров. Место, ежегодно используемое в Ганновере для проведения крупнейшей в мире промышленной ярмарки и не менее знаменитой ярмарки компьютерной техники, занимающее площадь в 90 гектаров, составит более половины территории ЭКСПО. Имеющиеся выставочные павильоны будут частично реконструированы или дополнены новыми.

Скоро состоится ряд международных конгрессов, симпозиумов и конференций, посвященных ключевым темам ЭКСПО-2000. В Нижней Саксонии утверждено международным жюри 45 проектов, в других федеральных землях открываются соответствующие конкурсы.

В течение пяти месяцев на ЭКСПО запланировано провести около 1500 мероприятий. Важную роль в этой богатой событиями программе будут играть посетители выставки. Они не должны быть пассивными зрителями, а иметь возможность активно участвовать во многих мероприятиях.

Для проведения ЭКСПО-2000 предусмотрена сумма, составляющая около 2,78 млрд. немецких марок. С другой стороны, ожидаемый от выставки доход оценивается, по предварительным данным, в 2,84 млрд. DM. Из них 1,6 млрд. принесет продажа входных билетов, если число посетителей составит не менее 40 млн., и 1 млрд. DM ожидается от спонсорства, концессий и бытовых услуг. Первые контракты в пределах нескольких миллионов уже заключены с такими спонсорами, как Deutsche Lufthansa, Siemens, Deutsche Bahn и Deutsche Telekom.

Наряду с этим немецкое федеральное правительство намеревается выделить 337,5 млн. DM, 200 млн. из которых пойдет на оформление немецкого павильона, 100 млн. — на поддержку деятельности развивающихся стран во время выставки и 37,5 млн. DM — на финансирование Генерального комиссариата. Дополнительные 100 млн. DM, необходимые для содержания павильона Германии, вносят немецкие федеральные земли.

Карл ЗАВАДСКИЙ

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ: период активных действий

85% потребляемых топливно-энергетических ресурсов Беларусь покупает. Их использование за один сутки обходится республике примерно в 100 млрд. руб. Расчет простой: экономия только одного процента составляет миллиард рублей.

— Именно поэтому правительство сегодня рассматривает энергосбережение как еще один самый дешевый источник энергии и определяет его как приоритетное направление государственной экономической политики, — отметил председатель Комитета по энергосбережению Лев ДУБОВИК. — По итогам работы за прошлый год в республике был спад производства продукции к предыдущему году на 10%, а потребление энергоресурсов уменьшилось на 12%. Значит, мы решаем поставленную задачу.

— Минувшая зима была достаточно холодной: средняя температура на 5—6 градусов ниже обычной. Возможно ли в этих условиях достичь экономии топлива и энергоресурсов?

— В первом квартале мы действительно увеличили расход топливно-энергетических ресурсов по сравнению с анало-

гичным периодом предыдущего года на 1,2 млн. т условного топлива. Поэтому при том же уровне развития народного хозяйства нам надо не только покрыть перерасход, но и обеспечить дальнейшее снижение. Если страны Европейского союза ставят задачу экономии в течение года 1% энергоресурсов, то мы планируем при росте производства достичь снижения на 3 и более процентов. И удерживать такие темпы как минимум 5—6 лет. Это нам по силам, потому что в целом расход энергоресурсов на единицу валового продукта в 2—3 раза выше, чем в странах с развитой экономикой.

— Какие конкретно меры предполагает энергосбережение?

— В течение нынешнего года произошло принципиальное изменение в отношении к энергосбережению в республике. Сегодня потенциал энергосбере-

жения оценивается в 38% к уровню 1994 года без серьезных капиталовложений и изменения существующих технологий. При внедрении новых современных разработок потенциал энергосбережения превышает 60%. То есть мы вдвое можем увеличить эффективность использования топливно-энергетических ресурсов. Поэтому вполне реально каждый год экономить 1—1,5 млн. т топлива.

— Какие льготы предусмотрены для тех, кто целенаправленно и эффективно проводит работу по энергосбережению?

— В основе эффективного хозяйствования лежит норма использования топлива на единицу продукции. Если предприятие, его отрасль достаточно хорошо работают, мы полагаем, им будут снижены тарифы. Уже сейчас принято решение, что цена продукции определяется нормой расхода энергоресурсов. Если используется ресурсов больше, чем по определенной и согласованной норме, то предприятие компенсирует затраты за счет собственной прибыли. Если же работает более эффективно, чем согласованная норма, то, соответствен-

но, получает и большую прибыль.

Программой энергосбережения определены более 30 направлений, семь из них позволяют окупить вложенные средства быстрее чем за год, а 14 — менее чем за 2 года. Приведу пример. В одной из школ Заславля установлен комплект оборудования, регулирующий подачу тепла в зависимости от расположения учебных помещений и погодных условий. Его установка обошлась в 88 млн. руб., а за год работы компенсация затрат достигла 200 млн. руб.

— Каким образом будет осуществляться финансирование мероприятий энергосбережения?

— Для нормального финансирования энергосбережения необходимо 1,2—1,4 трлн. руб. В текущем году на эти цели предусмотрено 600 млрд. руб. и мы надеемся, что к концу года все они в основном будут освоены.

Разрабатывается и механизм возврата денег. Вложение средств в бюджетные организации планируется безвозвратным, а хозяйственным субъек-

там они будут выдаваться на возвратной основе.

Мы вступили сейчас в период активных действий по энергосбережению. В прогнозе социально-экономического развития республики на следующий год предусмотрен специальный раздел энергосбережения по отраслям, ведомствам, территориям. Повернулись лицом к этой проблеме и ряд министерств — промышленности, строительства и архитектуры, которые активно начинают осваивать новые энергосберегающие материалы и технологии.

В прогнозе социально-экономического развития на 1997 год отмечено, что «общее потребление топливно-энергетических ресурсов в условном исчислении по сравнению с 1996 годом предусматривается увеличить на 3,1% при росте валового продукта на 5% и объема промышленного производства на 6%». Ожидается, что за счет эффективной энергетической политики в народном хозяйстве республики будет сэкономлено 1,1 млн. т условного топлива. Это вполне достижимо.

Тереза ХАЮТИНА

ВЫ ПРОСИЛИ РАССКАЗАТЬ

Коллективные договоры и соглашения — это законодательно признанные нормативные акты, регулирующие трудовые отношения между нанимателем и работниками без участия законодателя, когда это не идет вразрез с интересами государства и общества.

В сферу коллективных трудовых отношений вовлечено 99,8% государственных предприятий. Субъекты хозяйствования, основанные на других формах собственности, используют коллективно-договорные формы регулирования трудовых отношений значительно реже. Вне отношений социального партнерства оказываются работники сферы малого бизнеса.

К настоящему времени заключено около 470 соглашений на уровне республики, области, города и района.

Работники как сторона коллективного договора, соглашения, выступают не как отдельные обособленные личности, а в качестве самостоятельного субъекта. При этом они не участвуют непосредственно в заключении коллективного договора, а действуют через своих представителей — органы профсоюзов и общественной самодеятельности.

Законодательство допускает возможность заключения у одного нанимателя нескольких коллективных договоров. Однако практика доказала несостоятельность такого подхода. Есть примеры, когда малочисленная группа работников, объединившись в профсоюз, в силу всевозможных амбиций, зачастую политических, способна парализовать работу всего предприятия. Поэтому, если на заключение коллективного договора в организации претендует одновременно несколько представительных органов, разрешение проблемы единого коллективного договора должно быть отдано на усмотрение самих работников. Общее собрание (конференция) в таких случаях вправе поручить заключение договора от своего имени одному из представительных органов или сформировать единый из общего числа.

Законодательство обязывает стороны вести коллективные переговоры, но при этом не требует обязательного заключения договора, соглашения, которые могут быть приняты лишь на основе совместного решения об этом обеих сторон.

При ведении переговоров представители работников имеют право проводить в поддержку своих требований собрания, митинги, демонстрации, но только в нерабочее время и без нарушения правовых норм. Следует также помнить, что

при отсутствии в ходе переговоров согласия нельзя допустить проведение забастовки. В соответствии с Законом Республики Беларусь «О порядке разрешения коллективных трудовых споров (конфликтов)» забастовка в порядке исключительной меры допускается только после проведения примирительных процедур, предусмотренных законом.

Анализ претензий, предъявляемых сторонами коллективных трудовых споров показывает, что серьезной проблемой этого порядка является формальное заключение договоров и соглашений, многочисленные случаи включения в них заведомо невыполнимых обязательств.

Экономической основой заключения и выполнения коллективного договора должен быть бизнес-план предприятия. Но оба этих документа не должны дублировать друг друга. Коллективный договор должен дополнять бизнес-план нормами по использованию труда и воспроизводству рабочей силы.

Нормативные положения колдоговора призваны решать три группы правовых вопросов:

- 1) реализацию требований законодательства, т.е. когда законодательство предусматривает колдоговорный порядок их разрешения;
- 2) уточнение правовых норм с учетом особенностей предприятия;
- 3) восполнение пробелов в законодательстве.

Содержание коллективного договора, соглашения определяется сторонами в пределах их компетенции, но по общему правилу эти акты не должны ухудшать положение работников по сравнению с действующим законодательством.

Коллективный договор, соглашение должны предусматривать взаимные обязательства нанимателя и работников по вопросам:

- форма, система и размер

оплаты труда, денежные вознаграждения, пособия, компенсации, доплаты;

— механизм регулирования оплаты труда, исходя из роста цен, уровня инфляции, выпол-

нения показателей, определенных коллективным договором, соглашением;

— занятость, переобучение, условия высвобождения работников;

— продолжительность рабочего и времени отдыха, отпусков;

— улучшение условий и охраны труда работников;

— охрана здоровья;

— льготы для работников, совмещающих работу с обучением;

— контроль за выполнением обязательств;

— ответственность сторон;

— порядок внесения изменений и дополнений;

— порядок разрешения коллективных трудовых споров и др.

При заключении, изменении и применении коллективных договоров и соглашений нередко возникают разногласия между работниками и нанимателями, иногда перерастающие в споры и конфликты.

Коллективный трудовой спор — это разногласия между субъектами (сторонами) коллективных трудовых отношений (нанимателем и работниками) по поводу установления либо изменения существующих социально-экономических условий труда и быта. В текущем году в республике зарегистрировано 139 таких споров. Разногласия главным образом касались вопросов оплаты труда, гарантий и компенсаций, связанных с охраной труда и занятостью.

Эти споры были разрешены в соответствии с законодательством и не переросли в крупные конфликты, которые чреваты огромными экономическими потерями. Республиканский трудовой арбитраж, призванный рассматривать коллективные трудовые споры, проанализировал имевшие место разногласия субъектов партнерских отношений.

Основной причиной трудовых конфликтов является экономический кризис, переживаемый республикой. Мы не раз были свидетелями, когда падение уровня жизни граждан вызывало акции протеста. В момент

обострения таких противоречий трудящиеся и объединяются для защиты своих интересов. Вместе с тем мировая практика свидетельствует, что споры и конфликты возможны даже в условиях относительного благополучия. Социальное партнерство предполагает не отсутствие конфликта интересов вообще, а их мирное разрешение с использованием определенных правил и процедур для поиска компромиссного решения.

С принятием Закона «О порядке разрешения коллективных трудовых споров (конфликтов)» была создана система примирения, посредничества и арбитража, позволяющая устранять разногласия между субъектами трудовых отношений.

Сегодня с уверенностью можно констатировать жизнеспособность созданной системы. Нормы закона работают, социальное партнерство продолжает развиваться и положительно влияет на стабилизацию трудовых отношений. Вместе с тем практика разрешения трудовых споров свидетельствует о наличии серьезных недостатков в действующем законодательстве.

Отсутствие понятия «коллективный трудовой спор» зачастую приводит к отождествлению его с индивидуальным.

Разрешение трудовых споров, возникающих в связи с коллективной защитой индивидуальных трудовых прав работников, не является предметом данного закона. Это означает, что одинаковые по содержанию (предмету) индивидуальные трудовые споры в сумме не составляют коллективного и должны рассматриваться в порядке, установленном статьями 205—227 Кодекса законов о труде. Например, претензия каждого конкретного работника по случаю задержки заработной платы должна рассматриваться в порядке разрешения индивидуального трудового спора, несмотря на то, что с заявлением

обращается группа работников. Однако, поскольку сроки выплаты заработной платы определены локальным нормативным актом, т.е. коллективным договором, спор по поводу соблюдения обязательств нанимателем может принять коллективный характер, как это было в случаях с электродепо «Московское» Минского метрополитена, могилевским опытным заводом «Зенит» и др.

В законодательстве недостаточно четко выражена роль собственника в случае возникновения трудового конфликта, особенно когда требования профсоюза выходят за пределы компетенции нанимателя. Так, например, претензии трудового коллектива профсоюзной организации рефрижераторного депо Молодечно к администрации предприятия об установлении доплат за подвижной и разъездной характер работы выходил за рамки компетенции нанимателя. Республиканский трудовой арбитраж рассмотрел спор и своим решением обязал Министерство транспорта и коммуникаций, Белорусскую железную дорогу разработать порядок покрытия расходов на подвижной и разъездной характер работы отдельным категориям работников, осуществляющим междугородные перевозки.

В этой связи и по многим другим причинам возникает потребность в расширении статуса Республиканского трудового арбитража. Малочисленный государственный орган, созданный в центре, едва ли сможет своевременно и достаточно эффективно рассматривать трудовые конфликты во всех регионах, если арбитры арбитража будут работать на нештатной основе. Понимая важность и сложность задач, возложенных на арбитраж, его руководство, не дожидаясь изменения закона о порядке разрешения коллективных трудовых споров, совместно с исполнительными комитетами начали проработку вопроса о создании трудовых арбитражей в областях за счет местных бюджетов.

Практика также доказывает необходимость законодательной разработки механизма обеспечения выполнения обязательных решений арбитража, установления ответственности должностных лиц, не принимающих необходимых мер к выполнению таких решений.

Игорь ДИКОВИЧ,
председатель
Республиканского трудового арбитража

КОЛЛЕКТИВНЫЙ ДОГОВОР: поиск компромиссов

? **Справочное**



бюро "НЭГ"!

«В декабре 1995 года мною была получена лицензия на осуществление оптовой торговли алкогольными и табачными изделиями. За выдачу лицензии взимался сбор в размере восьми миллионов рублей. Однако согласно Указу Президента Республики Беларусь от 2 февраля 1996 года N 45 «О государственном регулировании производства, реализации, хранения алкогольных и табачных изделий» моя лицензия утрачена с 1 марта 1996 года, хотя была выдана сроком на пять лет. Я обратился с письмом к министру предпринимательства и инвестиций Республики Беларусь г-ну Сазонову А.Ю., но мне лишь посоветовали обратиться в хозяйственный суд за компенсацией причиненного ущерба. По моему мнению, подобный подход не способствует развитию среднего и малого бизнеса в республике, о чем в последнее время так много говорится.

КАТЮК А., частный предприниматель, г.Гродно

Предложенная жизнью ситуация является очень показательной в плане иллюстрации тех возможностей, которыми обладают предприниматели для восстановления своего нарушенного права или возмещения убытков, причиненных им в результате издания органами государственной власти нормативных актов.

Несколько абстрагируясь от правовых реалий, вообразим, что в нашей республике теоретически возможно возникновение процесса — «частный предприниматель Катюк против Президента Республики Беларусь». Этот факт никоим образом не задел бы достоинства главы государства, а лишь стал бы доказательством той стадии демократического развития общества, когда конституционные права гражданина могут быть реализованы на практике. Кстати, ст.61 действующей Конституции гарантирует каждому защиту его прав и свобод компетентным, независимым и беспристрастным судом в определенных законом сроки.

Теперь попробуем проанализировать, каким образом «каждый гражданин» может попытаться в суде восстановить свое право, если его нарушило высшее должностное лицо государства.

Для начала необходимо разобраться, были ли в принципе нарушены права предпринимателя указом Президента N 45. Ответ однозначен: нет. Документ не противоречит Конституции, законам, международно-правовым актам, ратифицированным Республикой Беларусь, постановлениям Верховного Совета, не дополняет и не изменяет их. Почему так получилось? К сожалению, действующими в республике законами именно для предпринимателей без образования юридического лица конкретно не определен государственный орган, к компетенции которого отнесено право устанавливать перечень видов деятельности, подлежащих лицензированию. Для предприятий (юридических лиц) подобным органом является Кабинет Министров в соответствии с частью второй ст.3 Закона «О предприятиях в Республике Беларусь». Достаточно курьезным фактом является то, что в законе прямого действия о Кабинете Минис-

тров страны разработчики забыли оговорить данное право Кабинета Министров. Упущение не самое значительное в нашем законодательстве, однако очень показательное. Оно лишний раз демонстрирует отсутствие стройной системы в регламентации полномочий органов государственной власти. По логике вещей невозможно нарушить то, что не предусмотрено законодательством. Вот и получается, что Президент не превысил своих полномочий изданием комментируемого указа.

А причинил ли он своими действиями убытки предпринимателю и если да, то обязан ли их возместить?

Определения вреда (ущерба, убытков) даются действующим законодательством только в общих чертах. В большинстве случаев законодатель говорит об убытках и отсылает нас к определению, данному ст.211 Гражданского кодекса, где под убытками понимаются расходы, произведенные кредитором, утрата или повреждение его имущества, а также неполученные им доходы. В соответствии со ст.4 ГК гражданские права и обязанности могут возникать не только из сделок, но и вследствие причинения вреда другому лицу. Очевидно, что в результате издания органами государственной власти нормативных актов субъектам хозяйствования может причиниться вред. Если внимательно перечитать текст указа N 45, то можно заметить, что плата за выдачу новых лицензий в нем не предусматривалась. Указом отнято лишь право предпринимателя осуществлять лицензируемую деятельность в течение срока действия прежней лицензии. Плата за выдачу новых лицензий на оптовую торговлю алко-

ПИСЬМО КОММЕНТИРУЕТ ЮРИСТ

гольными и табачными изделиями появилась в постановлении Кабинета Министров Республики Беларусь N 159 от 29 февраля 1996г. «О порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на производство, оптовую реализацию и хранение алкогольных и табачных изделий», принятое в развитие данного указа. Соответственно убытки возникают в результате издания двух актов: указа Президента и постановления Кабинета Министров.

Если предположить, что судебный процесс возникнет, то в историю он должен войти под наименованием «частный предприниматель Катюк против

республики от 16 октября 1991г. N 386, действие лицензии может быть приостановлено в случае нарушения субъектом хозяйствования указанных в лицензии особых условий и правил осуществления данного вида деятельности. А аннулирована она может быть только органом, ее выдавшим, по собственной инициативе либо по представлению соответствующих служб надзора, обоснованных претензий иных юридических лиц, граждан при повторном или грубом нарушении правил осуществления деятельности, на которую выдана лицензия. Если бы Президент своим указом не отменил действие ранее выданных лицен-

зий, то предприниматель пользовался бы ею все пять лет, т.е. фактически Президент нарушил право предпринимателя осуществлять данный вид деятельности.

Президент как глава исполнительной власти в соответствии с правами, предоставленными ему Конституцией и статьями 15, 16 Закона о Президенте Республики Беларусь, «осуществляет функции главы государства и исполнительной власти в рамках Конституции Республики Беларусь, других законов Республики Беларусь и несет ответственность за правильность и полноту их реализации перед гражданами Республики Беларусь в сферах деятельности государства, отнесенных к его компетенции». Как видно из приведенной цитаты, Президент обязан в пределах предоставляемых ему полномочий и в установленных законодательством формах принимать меры по обеспечению соблюдения прав и свобод граждан.

Наиболее сложной задачей является оценка подведомственности данного спора. Если дословно руководствоваться ст.14 Хозяйственного процессуального кодекса и пунктом 7 пункта 4 совместного постановления пленума Верховного суда и пленума Высшего хозяйственного суда N 2/7 от 23.03.95г. «О разграничении подведомственности дел между общими и хозяйственными судами», то спор о возмещении убытков, причиненных принятием указа Президента N 45 и постановления Кабинета Министров N 159 должен рассматриваться хозяйственным судом Минской области (по месту нахождения ответчиков — Президента и Кабинета Министров). Если придержи-

ваться иной точки зрения, то данный спор не подведомствен никому. Получается достаточно парадоксальная картина. Конечно, Высший хозяйственный суд имеет право прийти на помощь суду Минской области и пользоваться правом, предоставленным ему ст.15 Хозяйственного процессуального кодекса, принять к своему производству и разрешить данный спор.

В любом случае необходимо просто подать исковое заявление и пусть суд решит, подведомствен или нет ему данный спор. Если ответ будет отрицательным, то будет интересно узнать, какими законодательными актами Президенту и правительству страны предоставлен «судебный иммунитет» по хозяйственным спорам. Но если все-таки суд примет иск, то при его рассмотрении суду будет необходимо дать оценку части второй ст.9 Закона о предпринимательстве в Республике Беларусь и указать, подлежат ли возмещению убытки, причиненные правомерными действиями должностных лиц, и почему. И если выяснится, что права предпринимателя спокойно заниматься бизнесом были нарушены и он понес имущественные убытки, то в соответствии с правилами ст.454 ГК суд должен обязать лицо, ответственное за вред, возместить его согласно ст.211 ГК.

На практике скорее всего хозяйственный суд откажет в принятии дела к своему рассмотрению, ссылаясь на различные коллизионные нормы. Что же, в утешение всем пострадавшим от данного указа можно привести слова одного известного юриста:

«Для нас все в области хозяйства есть публично-правовое, а не частное». В.И.Ульянов (Ленин), ПСС, т.44, с.398.

Подытожим сказанное. Во-первых, любое неосторожное вторжение в действующую систему законодательства сопряжено с неизбежным ее нарушением и возникновением спорных ситуаций.

Во-вторых, при разработке конкретного указа можно было избежать возможных конфликтов, если бы аппарат Президента или Кабинета Министров предусмотрел бесплатную выдачу новых лицензий. В таком случае у предпринимателя отсутствовали бы прямые убытки, а доказательство иного вреда было бы сопряжено с большими трудностями.

В-третьих, в законодательстве о Президенте и Кабинете Министров Республики Беларусь должны быть нормы, которые бы четко регламентировали основания и порядок возмещения имущественного вреда, причиненного гражданам либо организациям их действиями. Ведь очевидно, что от любой деятельности может быть не только польза, но и вред.

Ростислав СТРЕЛКОВ,
юрист

Частный предприниматель Катюк против...

Надбавки за стаж в учреждениях науки

Постановлением Министерства труда N 57 от 1 августа 1996г. «О порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физической культуры и спорта, культуры, искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения за указанный стаж» продублированы ранее действовавшие постановления и дополнения к ним 1994 года.

Известно, что оплата труда в научных учреждениях раньше была очень низкая, а какова она сейчас, и говорить не приходится. Когда в 1994г. начали применять это постановление, наука была довольна: хоть небольшая, но прибавка к окладу появилась. Однако инженерные работники продолжают возмущаться и сегодня. Ведь работают в одной лаборатории бок о бок и выполняют подчас одну и ту же работу (выезды на полевые, обработка материалов и т.д.), а одним положена доплата за стаж, другим — не положена. Все время

старший инженер по оплате труда приравнивался к младшему научному сотруднику, а сейчас тарифная сетка инженера на 3—5 разрядов меньше, чем у младшего научного сотрудника. Таким образом, обобрали бедного инженера «как липку».

Если посмотреть любую другую отрасль по этому постановлению, то там надбавка за стаж дается даже по должности со средним специальным образованием, а здесь люди работают по специальности с высшим образованием и им доплата за стаж не предусмотрена.

Почему надбавка за стаж в научных учреждениях для инженерно-технического персонала не предусмотрена?

Этот же вопрос волнует и работников аппарата управления: бухгалтерии, планового и материально-технического отделов, оплата которых в два раза ниже среднереспубликанской.

Ольга МАКАРОВА, ведущий экономист планового отдела Института леса АН РБ, г.Гомель

алистов здравоохранения, социального обеспечения, образования, культуры, искусства, науки,

физической культуры и спорта учреждений и организаций, финансируемых из бюджета.

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 481 от 30.06.94г. с 1 августа

1994 года введены надбавки за стаж работы по специальности для основных категорий специ-

Постановлением Министерства труда Республики Беларусь N 57 от 01.08.96г. утвержден Перечень основных категорий специалистов указанных учреждений и организаций, которым по отрасли «наука» предусмотрены должности научных работников и руководителей научных учреждений.

Должности инженерных и экономических служб относятся к межотраслевым, т.е. они имеются в здравоохранении, образовании, науке, культуре и других бюджетных отраслях, и действие указанного постановления Совета Министров на них не распространяется.

Анна ЗАГОРОДНЯЯ,
главный экономист

Норвежские уроки школьного предпринимательства

Сейчас у нас стало модным создавать курсы, где обучают предпринимательству. Чаще всего на них попадают люди, оставшиеся без работы. Но сокращают-то в первую очередь не лучших...

Нет чтобы в школе с самых первых классов приучали молодых к такой деятельности. Если бы эта учеба велась не на пальцах, а, как производственное обучение, конкретно, думаю, толку было бы больше.

Интересно, а за рубежом с какого возраста начинают приобщать к предпринимательству?

И.САКОВИЧ, пенсионер, г.Минск

Во многих странах уже в рамках начального и среднего образования учитывают необходимость повышения значения предпринимательства как одного из вариантов карьеры. Причем осуществляется это не только в теоретическом, но и в практическом плане.

В Норвегии, например, в системе начального и среднего образования весьма поощряется создание школьниками собственных «ученических предприятий». Ими управляют сами ученики начиная с развития деловой идеи до организации производства и сбыта продукции. Учителя и местные бизнесмены выступают в качестве консультантов. Всячески поощряется объединение таких предприятий, созданных в разных местных школах, с целью взаимного обмена опытом и развития умения решать масштабные задачи в бизнесе.

В системе специального образования норвежские власти учредили в 1994 г. центры ресурсов, в деятельности которых активно участвуют и средние школы. Возраст учащихся, привлеченных к этой работе, составляет от 16 до 19 лет. Цель таких центров — обеспечить тесные контакты школьников и студентов с местными деловыми кругами. Такой подход, как показывает практика, во многом себя оправдывает и, бесспорно, мог бы послужить примером для наших учебных заведений.

Возможно, это могло бы обеспечить и определенный приток средств, пусть даже и небольших, для пополнения скудного бюджета самих школ.

Александр МОСКАЛЕНКО, начальник управления международных связей Минтруда

Какой применять индекс

Согласно договору с ПСК «БЛИК» от 17.12.91г. о долевом участии в строительстве 3-комнатной квартиры ДЭУ-1 РГПП «Белавострада» взяло обязательство оплатить в ценах декабря 1991г. стоимость квартиры в сумме 41924 руб. и внести в фонд развития производства 30 тыс.руб.

Платежи были внесены в следующие сроки (без учета дееноминации): 13.03.92г. — 100000 руб., 2.09.92г. — 300000 руб., 20.09.93г. — 5609610 руб. и 4.10.93г. — 11108589 руб. Итого — 17118199 руб.

Как правильно привести вышеуказанные перечисления к ценам декабря 1991г.? как произвести перечисление средств в фонд развития производства к ценам декабря 1991г. — по индексу потребительских цен или по индексу строительно-монтажных работ?

В.БУШЕВ, начальник ДЭУ-1, г.Брест

В данном случае речь идет о денежном обязательстве ДЭУ-1 перед ПСК «Блик», которое в ценах 1991 года и с учетом дееноминации составляет 7192,4 рубля (3 тыс. + 4192,4). Сумма зафиксирована в абсолютном значении применительно к конкретной дате — декабрю 1991 года. Поэтому расчет произведен с использованием индекса потребительских цен (индекса инфляции).

Первый платеж был сделан в марте 1992 года в размере 10000 рублей (с дееноминацией). Индекс потребительских цен марта 1992г. по отношению к декабрю 1991 года составляет 464,67. Таким образом, долг ДЭУ-1, не платившего до марта 1992г., равен 33419 рублей (7192 x 464,67 : 100). Оплата была произведена в сумме 10000 рублей, следовательно, долг по состоянию на март 1992 года остался в размере 23419 рублей (33419 - 10000 = 23419 рублей).

Следующий платеж был осуществлен в сентябре 1992 года. Индекс сентября 1992г. по отношению к марту 1992г. равен 200,4. Поэтому долг ДЭУ-1, который в марте 1992 года был равен 23419 рублей, в сентябре уже составил 46931 руб. Оплата произведена в размере 30000 рублей. Таким образом, на сентябрь 1992 года долг ДЭУ-1 перед ПСК «Блик» оставался в размере 16931 руб. (46931 - 30000 руб.).

Третий платеж ДЭУ-1 сделал в сентябре 1993 года. На этот момент его долг, кото-

рый в сентябре 1992 года был 16931 рубль, составил 210039 рублей (16931 x 1240,5 : 100, где 1240,5 — индекс сентября 1993 года по отношению к сентябрю 1992г.). Вместе с тем ДЭУ-1 перевело на счет ККФ «Блик» 560961 рубль. Следовательно, уже в сентябре 1993г. оно выполнило все денежные обязательства перед ПСКФ «Блик», переплатив 350920 рублей (560961 - 210041 = 350920).

В октябре 1993г. ДЭУ-1 произвело последний платеж в размере 1110859 рублей. С учетом проиндексированной переплаты (507430 руб.) общая сумма переплаты составила по отношению к октябрю 1993 года 1618289 руб. (507130 + 1110859).

Итак, ДЭУ-1 выполнило свои денежные обязательства перед ПСКФ «Блик» по оплате квартиры и перечислению в ФРП еще в 1993 году, переплатив по состоянию на октябрь 1993 года 1618289 рублей.

Денежные средства, предназначенные для перечисления в фонд развития производства, необходимо индексировать в соответствии с уровнем инфляции, применяя индексы потребительских цен.

Татьяна ЗАТУРЕНСКАЯ, начальник управления государственных и инвестиционных программ и рыночной инфраструктуры Министра архитектуры и строительства РБ

...И медсестре по массажу — тоже

С 1.04.96г. в детских яслях-саду открыта круглосуточная группа для детей с медицинскими диагнозами умственно отсталых и поражением центральной нервной системы с нарушением психики.

Просим дать ответ о возможности предоставления дополнительного отпуска за работу с вредными условиями труда работникам яслей-сада: воспитателям, учителям-дефектологам, медсестре по массажу, помощнику воспитателя и няне-санитарке.

Л.ЛЮХНЕВИЧ, г.Минск

В соответствии со Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденным постановлением Госкомтруда Республики Беларусь N 89 от 29 июля 1994г., зарегистрированным в Реестре Государственной регистрации 30 сентября 1994г. за N 565/126 (раздел XI. «Здравоохранение, подраздел «Детские психиатрические (психоневрологические) лечебно-профилактические учреждения, отделения, палаты и кабинеты (кроме предназначенных для лечения детей с поражением центральной нервной системы без нарушения психики); учреждения (отделения) социального обеспечения, школы (классы), школы-интернаты (классы), детские дома (группы), детские сады (группы), ясли-сады (группы), ясли (группы) и дома ребенка (группы) для умственно отсталых детей и детей с поражением центральной нервной системы с поражением психики, детские дома-интернаты для слепоглохлых детей») средний медицинский персонал (кроме лаборантов) имеет право на дополнительный отпуск в количестве 30 рабочих дней. Продолжительность рабочего дня 6 часов.

Согласно приложению N 2 к приказу Министерства здравоохранения N 14 от 14.01.94г. должность «медсестра по массажу» принадлежит к среднему медицинскому персоналу системы здравоохранения Республики Беларусь.

В соответствии с «Общесоюзным классификатором профессий, должностей служащих и тарифных разрядов» профессия «няня-санитарка» отсутствует. Есть профессия «няня», для которой предусмотрен дополнительный отпуск в количестве 30 рабочих дней и продолжительность рабочего дня 6 часов. Для воспитателей предусмотрен сокращенный рабочий день продолжительностью 6 часов.

Что касается дополнительного отпуска за работу с вредными условиями труда для воспитателей, помощников воспитателей и учителей-дефектологов, то он вышеуказанным Списком не предусмотрен.

Одновременно сообщаем, что дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда присоединяется к 12 дням ежегодного основного отпуска.

Леонид БУЛАШ, специалист Минтруда

Надбавки за мастерство

Правильно ли были установлены в 1993г. надбавки к тарифным ставкам за профессиональное мастерство (постановление Министерства труда Республики Беларусь N 16 от 14 февраля 1995г., приложение 1, пункт 4.4) рабочему по обслуживанию здания и переплетнице, если им взамен тарифной ставки назначили месячный оклад согласно пункту 4.2 названного постановления, и водителю легкового автомобиля, если ему производилась доплата за классность?

М.СИДОРЕНКО, г.Могилев

В соответствии с постановлением Министерства труда N 16 от 14 февраля 1995г. (приложение 1, пункт 4.4) руководителям министерств, государственных комитетов, предприятий, учреждений и организаций в пределах средств, направленных на оплату труда, предоставлено право применять дифференцированные надбавки к тарифным ставкам и окладам рабочих за профессиональное мастерство (кроме 1—2 разрядов) и рабочих, не тарифицируемых по разрядам и тарифные коэффициенты которых превышают установленные для 3-го разряда, в размере до 50% соответствующей тарифной ставки (оклада).

В случае, если согласно указанному постановлению (приложение 1, пункты 3.3 и 4.2) высококвалифицированным рабочим, занятым на особо важных и ответственных работах, взамен месячной тарифной ставки установлены месячные оклады, а также водителям

грузовых и легковых автомобилей, автобусов производится ежемесячная надбавка за классность, дифференцированные надбавки за профессиональное мастерство не применяются. Это обусловлено тем, что надбавки, выплачиваемые в соответствии с пунктами 3.3 и 4.2, подразумевают повышение оплаты труда работников за высокий профессиональный уровень.

Постановлением Министерства труда N 6 от 30 января 1996г. с 1 января 1996г. введена в действие Единая тарифная сетка Республики Беларусь и приведены в соответствие с ней условия оплаты труда работников бюджетной сферы. На основании данного постановления дифференцированные надбавки за профессиональное мастерство могут устанавливаться только работникам, тарифицируемым по разрядам.

Игорь РЯБЦЕВ, ведущий экономист Минтруда

Если пострадавший виновен

Оплачиваются ли дни временной нетрудоспособности работника вследствие несчастного случая на производстве, если это произошло по причине грубого, умышленного нарушения правил техники безопасности пострадавшим?

Ю.ЮКОВСКИЙ, г.п.Октябрьский

Основным нормативным актом, регулирующим порядок назначения и выплаты пособий по временной нетрудоспособности являются «Основные условия обеспечения рабочих и служащих пособиями по государственному социальному страхованию», утвержденные в 1984 году правительством бывшего СССР. Этот акт действует в части, не противоречащей законодательству Беларуси. В соответствии с п.24 этого документа пособие по временной нетрудоспособности вследствие трудового увечья или профессионального заболевания выдается в размере 100% заработка. При этом не имеет значения продолжительность непрерывного стажа.

Следовательно, на размер оплаты листа временной нетрудоспособности степень вины потерпевшего не влияет. Но в случае обращения потерпевшего за возмещением вреда размер возмещения должен быть уменьшен либо в возмещении вреда должно быть отказано, если будет установлено, что грубая неосторожность самого потерпевшего содействовала возникновению или увеличению вреда. В данном случае размер возмещения вреда находится в прямой зависимости от степени вины потерпевшего.

Инеса ЧИСТЯКОВА, начальник юридического управления Минтруда

... А рабочий день — полный

Дает ли право работа на ПЭВМ на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск?

Н.ТЕЛЕЖЕВИЧ, Минская область

Да, работники, занятые на персональных электронных-вычислительных машинах (ПЭВМ) подвержены воздействию негативных факторов. Поэтому в соответствии с п.126 раздела XLIII «Общие профессии всех отраслей народного хозяйства с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск (утвержден постановлением Госкомтруда Республики Беларусь от 29 июля 1994 года N 89) работникам, постоянно работающим на вычислительных машинах, в том числе на персональных электронных-вычислительных машинах (ПЭВМ), предоставлено право на 6 дней дополнительного отпуска.

Порядком применения указанного Списка, утвержденного постановлением Минтруда Республики Беларусь от 20 марта 1995г. N 28, определено, что при записи в Списке «постоянно занятый» или постоянно работающий в счет времени, проработанного в производственных, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда, предусмотренных в Списке, засчитываются дни, в которые работник фактически был занят в этих условиях полный рабочий день, установлен-

ный для работников данного производства, цеха, профессии или должности. При этом под полным рабочим днем понимается выполнение работы в условиях, предусмотренных Списком, не менее 80% времени.

Дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска, за исключением инвалидов и работников моложе 18 лет, у которых он суммируется с основным удлиненным отпуском установленной законодательством продолжительности, а также работников, занятых в зонах радиоактивного загрязнения, у которых он присоединяется к ежегодному отпуску, предусмотренному ст.23 (п.12), 24 (п.2), 25 (п.5) Закона «О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС», соответственно в размере 44, 37 и 30 календарных дней.

Работники, постоянно занятые на вычислительных машинах, в том числе на ПЭВМ, права на сокращенную продолжительность рабочего времени не имеют.

Евгений ЕГЕРЕВ, главный специалист Минтруда

И снова — о субсидиях на жилье

Семья, состоящая на квартирном учете, обратилась в райисполком за субсидией на строительство жилья. В исполкоме ответили, что желающих получить безвозмездную помощь государства много, а средства, отпущенные на эти цели в местном бюджете, уже практически использованы. Будут ли выделяться в текущем году средства на субсидирование из республиканского бюджета?

В соответствии с Законом «О государственном бюджете Республики Беларусь на 1996 год» бюджетные ассигнования на субсидирование строительства (реконструкции) и покупки жилья предусмотрены в сумме 497,1 млрд. рублей. В республиканском бюджете на эти цели предусмотрено 250 млрд. рублей и в местных бюджетах — 247,1 млрд. рублей (расчетные показатели).

По сообщению Минфина, выделение средств из республиканского бюджета на выплату однократных безвозмездных субсидий будет производиться по заявкам облисполкомов после полного использова-

ния сумм, предусмотренных на эти цели в местных бюджетах. По состоянию на 1 октября 1996г. такие заявки в Минфин не поступали.

Виктор САВИЦКИЙ



Реформам нужен взвешенный подход

(Окончание. Начало на с. 1)

Подытоживая краткий технико-экономический анализ, можно сделать следующие выводы:

1. Избранный путь развития экономики республики, основанный на государственной собственности, с директивными методами управления, преимущественно посредством кооперирования, комбинирования и концентрации промышленности, оказался ошибочным. В этом основная причина нынешнего экономического кризиса.

2. Сложившаяся структура промышленного производства республики не соответствует требованиям суверенного государства.

3. При наличии научно обоснованной программы реформирования национального хозяйства потребует длительного периода времени. Поспешное провозглашение рыночных отношений без соответствующего изменения и развития макро- и микроэкономической среды, без учета менталитета населения способно привести в конечном итоге к экономической катастрофе.

4. Неизбежной моделью социально-экономического развития Беларуси может быть только смешанная экономика, поскольку невозможен, да и недопустим, переход лишь к частной собственности.

Роль государства как главного субъекта макросреды в переходный период не уменьшается, а резко возрастает. Прямыми (в том числе) и косвенными методами (налогами, кредитно-денежной политикой, ценообразованием) именно государство обязано формировать рыночные условия хозяйствования: в кризисное время общество спасает сильное централизованное управление. В этом убеждает и практика мирового хозяйственного строительства. В частности, в период великой депрессии в американской экономике (63 года назад) были почти такие же проблемы, как сейчас у нас. Что же было сделано? По инициативе президента Рузвельта конгресс США принял свыше 70 законов, важнейшим из которых был закон о восстановлении национальной промышленности путем государственного контроля над производством и торговлей. А в 1942г. установлены сроки эксплуатации и нормативы списания основных фондов — через каждые 10 лет. Вполне конкретные задания получили и банки.

... К рынку!

Острота и глубина кризиса требуют обоснованного, взвешенного подхода к решению таких ключевых проблем переходного периода, как приватизация государственной собственности и обеспечение оптимального соотношения между непосредственно рыночными механизмами управления и государственным регулированием экономики.

На наш взгляд, активное включение регулирующих функций государства в механизм реформирования экономики должно предусматривать в первую очередь альтернативные способы оценки имущества. Следует ввести принципиально новые параметры в оценочную стоимость основных фондов.

Именно неправильная методика расчета цен по нашим исследованиям уже в начальной стадии тормозит разгосударствление и приватизацию.

Имущество оценивается до настоящего времени по балансовой стоимости. Сложилась парадоксальная ситуация: основные фонды изнашиваются, а их ценность растет... в сотни раз! Только на текущий год Минстат установил такие коэффициенты переоценки имущества, что общая остаточная стоимость фондов увеличится более чем в 2,5 раза, или на сумму свыше 200 трлн.руб. (расчеты Белорусского союза предпринимателей и арендаторов). Кстати, заме-

требуют совершенствования активно применяемые сейчас акционирование, аренда с выкупом, преобразование в коллективные (народные) предприятия, бесплатная передача половины госимущества и другие формы приватизации.

По меньшей мере можно определить три направления действий:

- изменение (дополнение) методов и форм приватизации;
- концепция большой приватизации;
- концепция малой приватизации.

Предлагаются следующие способы реализации права собственности (схема 1):

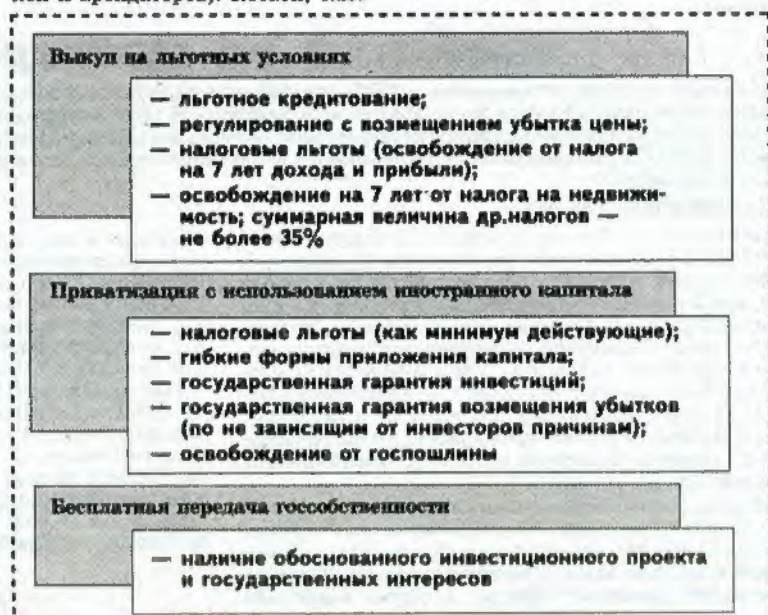


Схема 1

тим, именно оценочный фактор не позволил осуществить проект (даже пилотный) между заводом «Лидсельмаш» и немецкой фирмой «Машиненфабрик Нивенер»: фирма обязывалась вложить в предприятие около 5 млн. марок, но отказалась из-за возросшей в 21 раз (!) цены акций за неполные два года.

На наш взгляд, цену объекта приватизации должен определять рынок. Ценообразующими слагаемыми могут быть:

- а) рентабельность приватизированного предприятия;
- б) приоритетность выпускаемой продукции, ее перспектива;
- в) местонахождение предприятия;
- г) социальная значимость предприятия;
- д) техническая вооруженность и финансовое состояние объекта.

С течением времени с учетом износа оборудования рассчитанная бухгалтерским методом стоимость приведет просто к абсурду: предпринимателю надо заплатить за металлолом по цене действующего оборудования, затем выбросить его, далее изыскать капиталовложения на приобретение, установку и запуск новых мощностей. Таким образом, применяемый все шесть лет оценочный механизм если и сохраняется, то лишь в качестве базового. Изменения окончательной цены продажи (как в большую, так и в меньшую сторону) должны быть узаконены.

Как видно из схемы, составляющие инноваций базируются в процессе приобретения у государства предприятий и имущественных комплексов главным образом на налоговых, ценовых и кредитных льготах, льготной продаже предприятия на основе конкурса концепций предпринимателей, привлечения иностранного предпринимательского капитала. Намечаемые меры ставят основной целью способствовать решению коренного вопроса рыночной экономики — гарантированную государством приближенную к рынку реализацию права собственности. Такая система приватизации и разгосударствления может иметь место в случаях значительной отсталости отрасли, ее низкой технической оснащенности, социальной значимости работы приватизируемого предприятия, отсутствия средств у государства на финансирование хозяйственной деятельности и нецелесообразности действия субъекта в статусе государственного. Т.е. льготы должны носить строго избирательный, индивидуальный характер и применяться, как правило, к начинающему хозяйственную деятельность субъекту.

Из проблем большой приватизации наиболее сложной и спорной является необходимость реформирования крупных промышленных комплексов: БелАЗа, Минского тракторного завода, объединения «Горизонт» и др. Радаются предложения об их деинтеграции, соз-

дании малых производств, переориентировании. Нет сомнений, что в этом случае мы из одной крайности ударимся в другую, экономически бессмысленную. Минский тракторный завод сегодня экспортирует изделия в 66 стран мира, сумел пробиться даже на американский рынок. БелАЗ налаживает сотрудничество с 80 крупными потребителями, а всего их насчитывается 1000. В прошлом году объем производства вырос на 10%. Сегодня на 85% знаменитый МАЗ состоит из узлов и деталей, произведенных предприятиями России, а рынок сбыта с ней связан на 95%. Единственно правильный выход из тупика, в котором оказались гиганты, подсказывает сама жизнь: совместные предприятия, финансово-промышленные группы, концерны. И это не шаг назад: международное разделение труда успешно культивируется мировой экономикой многие десятилетия.

Стимулирование деловой активности субъектов хозяйствования различных форм собственности требует разработки и проведения рыночной кредитно-денежной политики. Тем не менее за годы переходного периода действительность этого сильнейшего экономического средства государственного регулирования экономики значительно ослабла. Взаимодействие банковского и промышленного капитала складывается сложно и неэффективно. Между тем огромная важность долгосрочных кредитов как источника инвестиций. Возможность функционирования кредита как совокупности определенных экономических отношений подорвана: потребность производителей в дополнительных денежных ресурсах на цели технического перевооружения и производственного строительства растет в геометрической прогрессии, а временное высвобождение денежных средств и возвратность кредитов резко уменьшились. Величина кредитной массы по отношению к валовому внутреннему продукту стремительно сокращается (схема 2).

Сокращение кредитной массы за неполные три года почти в 5 раз, в т.ч. долгосрочных кредитов — 3,5 раза — может означать только одно: кредитование в основных фондах, несмотря на исключительную необходимость, прекратилось еще в 1994 году. И не только по объективным экономическим причинам. Наибольшее падение ВВП (31%) пришлось на первое полугодие 1994 года, а выпуск промышленной продукции сократился на 31,5% (!). Прибыль банков, тем не менее, возросла в 25,1 раза (!) и составила 1004,6 млрд.руб.

Не в далеком прошлом и 1995 год. Номинальная ставка в январе была 40% (!), в декабре — 5,5%, но с учетом инфляции она выросла в 2,5 раза с 0,6 до 1,5%. Из полусотни коммерческих банков только 7 работали с народным хозяйством.

Банковская система превратилась фактически в самообеспечивающуюся. Кредиторы, создавая впечатление, не руководствуются интересами общества, а «делают деньги», в то же время и нерентабельно работающий капитал в природе не должен быть. Назрела реформа и банковской системы с созданием надлежащих макроуровней ее деятельности. Работа банков с народным хозяйством должна строиться на взаимовыгодных началах. Трудно представить в ином случае крепкую банковскую систему и слабую материальную сферу. Организация экономически грамотного денежного обращения является первейшей обязанностью государства.

Важнейший аспект становления рыночной экономики — предпринимательство. Остановимся на важнейших факторах развития этой сферы — создании и функци-

онировании предпринимательской среды (схема 4).

Потребность мер государственного реагирования на становление мелкотоварного сектора обуславливается рядом соображений.

Во-первых, предпринимательство является главным инструментом приватизации, в ином случае реформирование просто невозможно.

Во-вторых, предприниматели — главные субъекты рыночной экономики. Как агенты рыночного хозяйствования они чутко улавливают потребительские запросы и оперативно на них реагируют, создают конкурентную среду.

В-третьих, малое предпринимательство в переходный период обеспечивает занятость населения, смягчает социальную напряженность.

В-четвертых, таковы тенденции мировой экономики. Во всем мире малые и средние предприятия доминируют в пошиве одежды, обуви, изделий из текстиля, бытовом обслуживании.

Предидущие публикации по названному разделу освобождают от необходимости его детализации. Подчеркнем, что из всех элементов структуры среды решающее значение (и не только для предпринимательства, но и для рыночной экономики) имеет стабильная государственная экономическая политика, неизменность цели, характер создаваемой экономики, механизм реализации такой политики.

Государственная поддержка предпринимательства должна носить активный характер и включать в себя экономически обоснованную налоговую и кредитно-денежную политику, обеспечение прав собственности, наличие свободных цен, формирование рыночной инфраструктуры.

Осуществление подобных мер диктуется, как мы уже отмечали, исключительной важностью предпринимательства в создании рыночной экономики, развитии конкуренции, проведении приватизации, коренном (рыночном) преобразовании системы ценообразования. Отраслевое регулирование должно, наконец, стать экономически обоснованным. Тем не менее совершенно недопустимо противопоставлять его крупному машинному производству, а последнее сплошь и рядом делить на малые и средние предприятия. Мы обязаны четко представлять, что в мире существует не только малый, но и крупный бизнес. В США, по некоторым источникам, крупных фирм насчитывается 500, менее 0,1% их общего количества, но реализуют они около 70% всей произведенной продукции, объединяя 75% всех работников. Речь, следовательно, идет о тщательно взвешенном, оптимальном соотношении крупного государственного и мелкого (среднего) негосударственного секторов экономики. Иначе мы придем к деиндустриализации, резкому обнищанию населения при глубокой его дифференциации по уровню доходов и даже разрушению генофонда общества.

В настоящей статье рассмотрены всего лишь три рыночных аспекта: собственность, кредитно-денежные отношения, предпринимательство. Сами экономические реформы представляют, несомненно, более широкий и глубокий пласт. При этом хотелось бы особо подчеркнуть, что сам по себе рынок ничего не изменит, он всего лишь инструмент, которым нужно воспользоваться.

Александр РУДЕНКО,
доктор экономических наук, профессор БГЭУ
Виктор ПЫКО,
кандидат экономических наук, доцент БГЭУ



Схема 2. Уровень кредитной массы

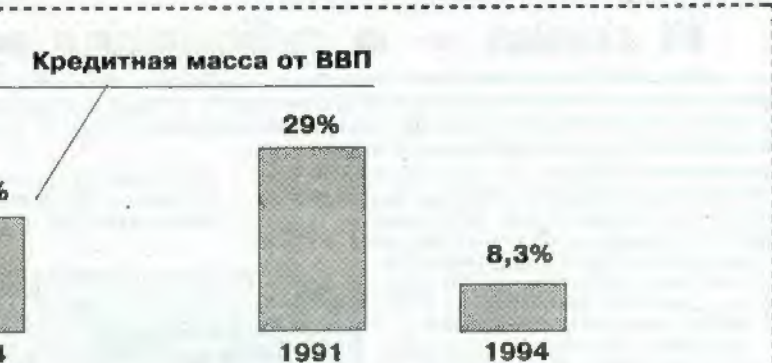


Схема 3. В т.ч. долгосрочные кредиты

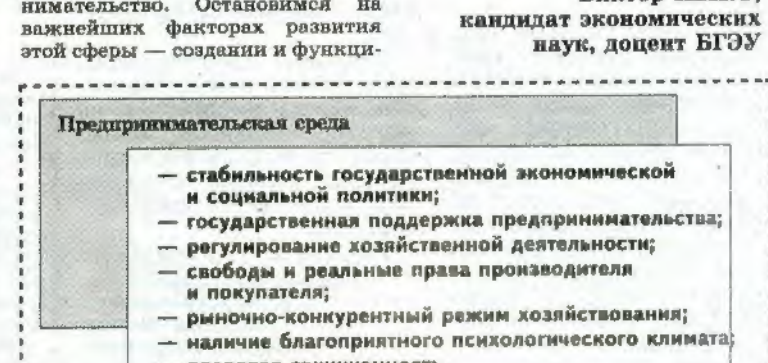


Схема 4. Структура предпринимательской среды

ИНФОРМБАНК

№ 45

Ноябрь '96

НЭГ

документы

комментарии

реклама

Отдел
рекламы

(017)

223-63-62

В ВЫПУСКЕ:

10 с.

Положение о Совете по банкротству и финансовому оздоровлению субъектов хозяйствования при Кабинете Министров Республики Беларусь

11 с.

Положение о порядке и условиях оказания финансовой помощи предприятиям и организациям для создания новых рабочих мест

12 с.

Положение о порядке разработки проектов создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности

13 с.

Постановление КМ РБ "Об освобождении от оплаты таможенных платежей и налога на добавленную стоимость вещей, имеющих характер гуманитарной помощи либо предназначенных для благотворительных целей"

14—15 с.

Методические указания о порядке исчисления и уплаты в бюджет подоходного налога с фонда оплаты труда колхозников в 1996 году

19—21 с.

Таможенный вестник

17, 18, 22,
23 с.

Рекламные объявления, информация для деловых людей

О реструктуризации государственных объединений и предприятий, находящихся в республиканской собственности

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь № 676 от 23 октября 1996 г.

В целях активизации экономических реформ и обеспечения их эффективности Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить прилагаемое Положение о реструктуризации государственных объединений и предприятий, находящихся в республиканской собственности.

2. Реструктуризацию государственных предприятий торговли, общественного питания, бытового обслуживания, в состав которых входят структурные подразделения, проводить в процессе приватизации в соответствии с законодательством.

3. Министерству экономики совместно с Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации, Министерством финансов до 1 января 1997 г. разработать и утвердить основные условия реструктуризации государственных объединений и предприятий, находящихся в республиканской собственности.

4. Министерству образования и науки с участием Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации, Министерства финансов, Министерства экономики начиная с 1 января 1997 г. организовать подготовку и повышение квалификации специалистов по реструктуризации государственных объединений и предприятий.

5. Рекомендовать облисполкомам и Минскому горисполкому при проведении реструктуризации объединений и предприятий, находящихся в коммунальной собственности, установить порядок проведения реструктуризации в соответствии с Положением о реструктуризации государственных объединений и предприятий, находящихся в республиканской собственности, утвержденным настоящим постановлением.

Заместитель премьер-министра
Республики Беларусь С.ЛИНГ

ПОЛОЖЕНИЕ о реструктуризации государственных объединений и предприятий, находящихся в республиканской собственности

1. Настоящее Положение определяет порядок реструктуризации государственных объединений и предприятий, находящихся в республиканской собственности (далее — предприятия).

2. Реструктуризация предприятий включает мероприятия по организационной, управленческой, имущественной, финансовой и технической адаптации предприятия к условиям экономики, а также по изменению номенклатуры выпускаемой продукции в целях повышения эффективности производства.

3. Реструктуризация предприятия проводится на основе программы реструктуризации (далее — программа), разрабатываемой предприятием.

Предприятие может приглашать для разработки программы специалистов министерств, других центральных органов управления, государственных объединений (концернов), созданных по решению правительства Республики Беларусь, а также независимых экспертов.

4. Программа должна включать:

сведения о предприятии и анализ его производственно-хозяйственной деятельности за последние 3 года, предшествующие разработке программы;

обоснование необходимости проведения реструктуризации предприятия;

данные о возможных рынках сбыта товаров (работ, услуг);

предложения по реструктуризации предприятия с планом и сроками ее проведения;

информацию о потребности в необходимых для реструктуризации предприятия средствах и источниках их получения;

другие сведения.

5. Программа представляется предприятием соответствующему министерству, другому центральному органу управления, государственному объединению (концерну), созданному по решению правительства Республики Беларусь, которые рассматривают данную программу и в двухмесячный срок принимают решение по ее реализации.

6. Контроль за выполнением программы осуществляет отраслевое министерство, другой центральный орган управления, государственное объединение (концерн), созданный по решению правительства Республики Беларусь.

КОММЕНТАРИЙ

Наибольшую сложность в разработке такой программы будет, безусловно, представлять обоснование рыночной перспективности объекта. Это, пожалуй, не только самая трудоемкая, но и самая ответственная часть программы, так как на основании ее будет разрабатываться стратегия проведения реструктуризации предприятия. И только опираясь на нее, можно будет вести переговоры о получении инвестиций.

Программа реструктуризации, разработанная предприятием, рассматривается министерством или другим центральным органом управления в двухмесячный срок, которые и принимают решение о ее реализации. На них возложен и контроль за ее выполнением.

Кроме того, в постановлении также указано, что реструктуризация предприятий торговли, общественного питания и бытового обслуживания осуществляется в соответствии с законодательством. Это положение особенно важно, так как для названных отраслей под реструктуризацией понимается выделение структурных подразделений в качестве объектов приватизации.

Постановлением поручено:

Минэкономки, Мингосимущество, Минфину разработать и утвердить основные условия реструктуризации государственных предприятий, которые и будут определять, какие предприятия, при каких экономических и других условиях и в каком порядке будут реструктуризоваться;

Минобразования и названным ранее министерствам организовать подготовку и переподготовку специалистов по вопросам реструктуризации.

Александр ВЛИНКОВСКИЙ,
начальник управления
реструктуризации Мингосимущества

БУМАГА, КАРТРИДЖИ

- Для принтера 210, 240, 390, 420 мм, стопа;
- Офисная А4, А3, белая, цветная, Финляндия;
- Самокопирующая 2, 3, 4, 5-слойная;
- Термобумага для факса;
- Бланки накладных ТН-2 для выписки на ПЭВМ;
- Чековая лента для кассовых аппаратов;
- Картриджи для всех видов принтеров.



МЕДХОП

г. Минск, ул. Короля, 49-1
(017) 220-23-56, 210-43-16

Об освобождении Головного специализированного конструкторского бюро по комплексу кормоуборочных машин производственного объединения "Гомсельмаш" от уплаты налогов и платежей в бюджет

Указ

Президента Республики Беларусь
№ 441 от 28 октября 1996 г.

В целях создания отечественной конкурентоспособной сельскохозяйственной техники ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Освободить Головное специализированное конструкторское бюро по комплексу кормоуборочных машин производственного объединения "Гомсельмаш" от уплаты:

в сентябре—декабре 1996 г. налогов на прибыль, на недвижимость, за пользование природными ресурсами, чрезвычайного налога, платежей за землю, сбора на содержание государственной пожарной службы;

в 1996—1998 годах таможенных пошлин и налога на добавленную стоимость при ввозе материалов, комплектующих изделий, запасных частей и единичных образцов сельскохозяйственной техники, необходимых для разработки зерноуборочного комплекса "Полесье-Ротор", в соответствии с перечнем, утвержденным Кабинетом Министров Республики Беларусь.

В случае реализации ввезенных вещей таможенные пошлины и налог на добавленную стоимость взимаются в соответствии с законодательством.

2. Настоящий Указ вводится в действие со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

О внесении изменений в Примерную структуру областного, Минского городского, городского (городов областного подчинения), районного исполнительных комитетов

Указ

Президента Республики Беларусь
№ 439 от 24 октября 1996 г.

1. Внести в Примерную структуру областного, Минского городского, городского (городов областного подчинения), районного исполнительных комитетов, утвержденную Указом Президента Республики Беларусь от 27 февраля 1995 г. № 89¹ (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., № 6, ст.133; 1996 г., № 15, ст.358), следующие изменения:

1.1. в абзаце четвертом пункта 1 слова: "пять заместителей" заменить словами: "до шести заместителей";

1.2. в абзаце четвертом пункта 8 слова: "семь заместителей" заменить словами: "до восьми заместителей";

1.3. в абзаце четвертом пункта 20 слова: "три заместителя" заменить словами: "до четырех заместителей".*)

2. Необходимые изменения структуры областного, Минского городского, районного исполнительных комитетов произвести в пределах установленной численности их работников.

*) Кроме районов с административными центрами в городах областного подчинения, не пострадавших вследствие аварии на Чернобыльской АЭС.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

¹ См. "НЭГ" № 12 за 1995 г., с.19

О внесении изменений в порядок проведения аттестации рабочих мест по условиям труда

Постановление
Кабинета Министров Республики Беларусь
№ 680 от 24 октября 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

Внести в Порядок проведения аттестации рабочих мест по условиям труда, утвержденный постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 2 августа 1995 г. № 409* (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., № 22, ст. 524), следующие изменения:

1. Из пункта 3 слова: "и республиканскими объединениями профсоюзов" исключить.
2. Из пункта 4 абзац второй исключить.
3. Абзац четвертый пункта 5 изложить в следующей редакции:
"исследование санитарно-гигиенических факторов производственной среды, тяжести и напряженности трудового процесса".
4. Абзац третий пункта 6 изложить в следующей редакции:
"Один экземпляр указанного перечня должен быть представлен в территориальные органы государственной экспертизы условий труда, второй экземпляр — в органы социальной защиты по местонахождению предприятия".
5. В абзаце первом пункта 9 слово "сферы" заменить словом "среды".
6. Пункт 14 изложить в следующей редакции:
"14. Контроль за качеством проведения аттестации, правильностью применения Списков № 1 и № 2 возлагается на органы государственной экспертизы условий труда Республики Беларусь".

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

* См. "НЗГ" № 36 за 1996г., с.16

ПОЛОЖЕНИЕ

о Совете по банкротству и финансовому оздоровлению субъектов хозяйствования при Кабинете Министров Республики Беларусь

Утверждено постановлением Кабинета Министров
Республики Беларусь № 656 от 8 октября 1996г.

1. Совет по банкротству и финансовому оздоровлению субъектов хозяйствования при Кабинете Министров Республики Беларусь (далее — Совет) создан в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 26 апреля 1996 г. № 286. В своей деятельности Совет руководствуется законодательством Республики Беларусь и настоящим Положением.

Состав Совета утверждает Кабинет Министров Республики Беларусь. Возглавляет Совет, осуществляет руководство его деятельностью и подписывает принимаемые решения председатель Совета — министр экономики.

2. Цель Совета — координация деятельности по созданию условий для осуществления санации и реструктуризации субъектов хозяйствования до признания должников — субъектов хозяйствования экономически несостоятельными в процессе применения законодательства Республики Беларусь о банкротстве.

3. Основными задачами Совета являются:

разработка организационных мер по вопросам проведения реструктуризации и санации неплатежеспособных субъектов хозяйствования, имеющих неудовлетворительную структуру баланса;

рассмотрение предложений и проектов программ по проведению реструктуризации (санационных проектов) неплатежеспособных субъектов хозяйствования;

согласование действий государственных и иных органов по разработке методической и законодательной базы в области банкротства, санации и реструктуризации неплатежеспособных субъектов хозяйствования;

координация деятельности государственных органов, осуществляющих контроль за соблюдением требований законодательства о банкротстве;

организация работы по формированию принципов и критериев оценки эффективности предложений участников санации, а также разработка методов этой оценки;

координация работы по привлечению отечественных и зарубежных инвесторов для участия в санационных процедурах и реструктуризации субъектов хозяйствования Республики Беларусь;

согласование действий государственных органов по разработке и выполнению республиканских и региональных программ, направленных на предотвращение банкротства предприятий государственной формы собственности;

другие задачи, возлагаемые на Совет Кабинетом Министров Республики Беларусь.

4. Совет в соответствии с возложенными на него задачами имеет право: заслушивать отчеты и сообщения министерств и других центральных органов управления по проблемам разработки программ реструктуризации (санационных проектов) подведомственных им субъектов хозяйствования, имеющих неудовлетворительную структуру баланса, и разрабатывать предложения по оказанию им финансовой поддержки;

привлекать в установленном порядке для участия в работе Совета специалистов министерств, других центральных органов управления, предприятий, учреждений и организаций;

создавать из специалистов министерств, других центральных органов управления, а также заинтересованных предприятий и организаций группы и комиссии под руководством председателя Совета или его заместителей;

запрашивать и получать от министерств, других центральных органов управления, предприятий, учреждений и организаций, а также должностных лиц информацию и материалы, необходимые для решения возложенных на Совет задач;

разрабатывать и вносить в установленном порядке в Кабинет Министров Республики Беларусь проекты решений Правительства по вопросам санации и банкротства субъектов хозяйствования;

принимать участие в формировании республиканских и межгосударственных программ в части, предусматривающей выделение средств на оказание финансовой помощи государственным предприятиям или выделение им дотаций государством.

5. Работа Совета осуществляется в соответствии с планами, утвержденными на его заседаниях.

6. Заседания Совета проводятся по мере необходимости, но не реже одного раза в квартал и оформляются протоколами.

7. Решения Совета принимаются большинством голосов членов Совета, присутствующих на заседании. В случае равенства голосов решающим является мнение председателя Совета.

Об утверждении Положения "О порядке и условиях оказания финансовой помощи предприятиям и организациям для создания новых рабочих мест"

Постановление Министерства труда Республики Беларусь
№ 66 от 18 сентября 1996г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 30.09.96г., рег. № 1598/12

Министерство труда Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить согласованное с Министерством финансов и Национальным банком Положение "О порядке и условиях оказания финансовой помощи предприятиям и организациям для создания новых рабочих мест" (прилагается).

2. Установить, что право на беспроцентную ссуду не распространяется на договорные отношения, возникшие между органами Государственной службы занятости и предприятием (организацией) по вопросу предоставления финансовой помощи для сохранения или создания рабочих мест до вступления настоящего постановления в силу.

3. Признать утратившими силу:

постановление Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальным вопросам от 26 ноября 1992г. № 58а "О коммерческой (предпринимательской) деятельности органов Государственной службы занятости Республики Беларусь";

постановление Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальной защите населения от 25.02.1994г. № 29 "Об утверждении Временного положения о порядке и условиях оказания финансовой помощи предприятиям и организациям для сохранения и создания дополнительных рабочих мест, обеспечения занятости безработных" (регистрационный № 247/12 от 1.03.1994г.);

постановление Министерства труда Республики Беларусь от 1 июня 1995г. № 50 "О внесении изменений во Временное положение о порядке и условиях оказания финансовой помощи предприятиям и организациям для сохранения и создания дополнительных рабочих мест, обеспечения занятости безработных, утвержденное постановлением Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальной защите населения от 25.02.1994г. № 29" (регистрационный № 918/12 от 1.06.1995г.).

Первый заместитель

министра труда

В.ПАВЛОВ

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке и условиях оказания финансовой помощи предприятиям и организациям для создания новых рабочих мест

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение разработано на основании Положения "О Государственной службе занятости Республики Беларусь", утвержденного постановлением от 11.10.1995г. № 562 (Сбор указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., № 29, ст. 709) и регламентирует порядок и условия предоставления органами Государственной службы занятости предприятиям и организациям (далее — нанимателям) финансовой помощи для создания рабочих мест.

1.2. Финансовая помощь нанимателям оказывается в виде беспроцентной ссуды управлениями областных служб (Минским городским центром) занятости населения (далее — Управления) в пределах средств, предусмотренных на эти цели их бюджетами.

1.3. Право на получение финансовой помощи предоставляется нанимателям, создающим рабочие места в соответствии с решениями местных исполнительных и распорядительных органов для обеспечения дополнительных гарантий занятости гражданам, не способным на равных условиях конкурировать на рынке труда, и (или) создающим дополнительные рабочие места согласно специальным государственным программам.

1.4. Финансовая помощь, оказываемая Государственной службой занятости, может быть использована нанимателями для покрытия затрат на закупку сырья, приобретение, монтаж и наладку оборудования, специальных устройств и приспособлений.

Предоставление финансовой помощи на цели, не связанные с созданием новых рабочих мест, не допускается.

1.5. Финансовая помощь может быть оказана любому нанимателю независимо от форм собственности, если он в году, предшествующем обращению за этой помощью, своевременно и в полном объеме осуществлял уплату обязательных отчислений в Государственный фонд содействия занятости, а также выполнял иные требования законодательства о занятости.

В исключительных случаях по согласованию с Главным управлением Государственной службы занятости Министерства труда Республики Беларусь финансовая помощь может быть оказана вновь создаваемым предприятиям и организациям.

1.6. Размер финансовой помощи устанавливается управлением с учетом предоставленного технико-экономического обоснования (бизнес-плана), количества создаваемых рабочих мест, состояния рынка труда в регионе, целесообразности создания рабочих мест и не может превышать десять тысяч минимальных заработных плат одному нанимателю.

Финансовая помощь может быть оказана нанимателю на срок не более одного года.

В исключительных случаях, по ходатайству местного исполнительного и распорядительного органа, с согласия правления Государственного фонда содействия занятости и Главного управления Государственной службы занятости Министерства труда Республики Беларусь размер финансовой помощи и срок ее предоставления (возврата) могут быть увеличены.

1.7. Финансовая помощь оказывается путем перечисления Управлениями денежных средств на открытые в установленном порядке специальные целевые субрасчетные счета нанимателей в обслуживающих их банковских учреждениях.

2. Порядок предоставления финансовой помощи

2.1. За финансовой помощью наниматель письменно обращается в центр занятости населения по месту создания новых рабочих мест (далее — центр занятости населения) с предоставлением технико-экономического обоснования (бизнес-плана), в котором должны быть отражены:

— цель получения финансовой помощи, численность и категории безработных, занятость которых будет обеспечена, период обеспечения занятости на создаваемых рабочих местах;

— график ввода в эксплуатацию рабочих мест;

— период, на который необходима финансовая помощь, ее размер, сроки и график возврата;

— предполагаемое конкретное использование финансовой помощи;

— экономическое обоснование возврата финансовой помощи (получение дохода, прибыли);

— обеспечение возврата финансовой помощи.

В письме указываются также реквизиты банковского учреждения, обслуживающего нанимателя.

2.2. В случае, если место создания рабочих мест не совпадает с местом регистрации нанимателя в качестве плательщика в Государственный фонд содействия занятости, наниматель обязан приложить справку центра занятости населения по месту своей регистрации об уплате обязательных отчислений в этот фонд за 12-месячный период, предшествующий обращению за финансовой помощью.

2.3. Центр занятости населения рассматривает поступившие документы, готовит справку об уплате нанимателем обязательных отчислений в Государственный фонд содействия занятости за 12-месячный период, предшествующий обращению за финансовой помощью, рекомендацию о целесообразности создания новых рабочих мест, подготовленную с учетом состояния рынка труда в регионе, и в семидневный срок со дня поступления документов направляет их в управление для рассмотрения экспертным советом управления.

2.4. Деятельность экспертного совета управления по рассмотрению обращения нанимателя организуется в соответствии с постановлением Министерства труда Республики Беларусь от 27.02.1996г. № 17 "Об утверждении Положения об экспертном совете управления областной службы занятости (Минского городского центра занятости населения)". На основании заключения экспертного совета Управление в месячный срок со дня поступления последнего документа нанимателя, предусмотренного настоящим Положением, принимает решение по данному вопросу.

2.5. В решении Управления (приложение 1) о предоставлении финансовой помощи нанимателю указываются:

наименование и полный юридический адрес нанимателя;

цель выделения финансовой помощи;

размер, сроки, обеспечение возврата финансовой помощи, другие условия предоставления финансовой помощи;

наименование банковского учреждения, через которое будет оказана финансовая помощь.

2.6. Управление в пятидневный срок со дня принятия решения письменно информирует нанимателя и центр занятости населения о принятом решении.

2.7. При принятии решения о предоставлении финансовой помощи нанимателю Управление в 7-дневный срок со дня принятия решения заключает с нанимателем договор о создании рабочих мест (приложение 2) и ходатайствует об открытии в банковском учреждении, обслуживающем нанимателя, целевого суб-

расчетного счета на финансирование создания новых рабочих мест в сроки, оговоренные заключенным договором.

Договор с нанимателем должен содержать указания о целях выделения финансовой помощи, ее размерах, сроках предоставления, ответственности сторон, оформленных в установленном порядке гарантиях возврата и других условиях предоставления финансовой помощи.

Копию оформленного договора Управление направляет в адрес центра занятости населения для сведения и осуществления контроля за целевым использованием финансовой помощи.

2.8. Целевой субрасчетный счет открывается банковским учреждением в соответствии с Положением о безналичных расчетах в Республике Беларусь и предназначен для финансирования только мероприятий по созданию новых рабочих мест в соответствии с настоящим Положением.

2.9. Перечисление финансовой помощи на целевой субрасчетный счет производится Уп-

равлением в соответствии с подписанным договором о создании рабочих мест.

2.10. После создания новых рабочих мест, предусмотренных договором между Управлением и нанимателем, наниматель письменно информирует об этом Управление и центр занятости населения.

Управление или уполномоченный им центр занятости населения в 5-дневный срок со дня получения информации нанимателя организует проверку наличия созданных нанимателем рабочих мест и составляет соответствующий акт о выполнении договорных обязательств по созданию рабочих мест, являющийся основанием для направления центром занятости безработных на созданные рабочие места.

3. Контроль за целевым использованием финансовой помощи

3.1. Контроль за целевым использованием нанимателем полученной финансовой помощи осуществляется:

управлением;

центром занятости населения; при необходимости Главным управлением Государственной службы занятости Министерства труда Республики Беларусь.

3.2. По результатам проверки целевого использования финансовой помощи составляется акт в 2-х экземплярах (один экземпляр остается у нанимателя, другой — в органе Государственной службы занятости, проводившем проверку).

С актом должен быть ознакомлен наниматель. При несогласии с выводами проверяющих наниматель в однодневный срок вправе приложить к акту свои письменные возражения или объяснения.

3.3. Наниматель обязан беспрепятственно допускать к проверке уполномоченных работников Государственной службы занятости, Государственного фонда содействия занятости и представлять по их требованию всю необходимую для осуществления проверки документацию.

3.4. В случае невозврата фи-

нансовой помощи в установленный в договоре срок Управление реализует право по взысканию финансовой помощи по условиям предоставленной гарантии либо в судебном порядке в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь.

3.5. В случае обнаружения нецелевого использования нанимателем финансовой помощи Управление имеет право отозвать из банковского учреждения средства финансовой помощи досрочно.

При нецелевом использовании финансовой помощи наниматель уплачивает Управлению штрафные санкции в размере, оговоренном заключенным договором о создании рабочих мест.

3.6. Отказ в предоставлении финансовой помощи может быть обжалован в 10-дневный срок в Главное управление Государственной службы занятости Министерства труда Республики Беларусь, решение которого является окончательным.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

РЕШЕНИЕ о выделении финансовой помощи

от " " 199 г. №

На основании заключения экспертного совета

указать управление

и в соответствии с Положением о порядке и условиях оказания финансовой помощи предприятиям и организациям для сохранения и создания новых рабочих мест предприятию (организации):

полное наименование

руководитель

юридический адрес

финансовые реквизиты

выделить финансовую помощь в размере _____ рублей

на срок _____ месяцев с _____ по _____

через банковское учреждение _____

с целью _____

Другие условия предоставления финансовой помощи _____

В _____ дневный срок заключить предприятием (организацией) договор о создании рабочих мест.

В _____ дневный срок со дня принятия настоящего решения и при условии заключения договора о создании рабочих мест перечислить сумму финансовой помощи в банковское учреждение.

Отказать в выделении финансовой помощи

(заполняется при отказе в выделении)

по следующим причинам _____

Начальник управления _____

службы занятости

М.П.

Подготовил _____

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

ПРИМЕРНАЯ ФОРМА ДОГОВОРА о создании рабочих мест

г. " " 199 г.

управление областной службы занятости, именуемое в дальнейшем "Управление", в лице начальника _____ действующего на основании Положения, с одной стороны, и _____, именуемое в дальнейшем "Наниматель", в лице _____, действующего на основании _____, заключили договор о нижеследующем:

1. Предмет договора

1.1. Создание рабочих мест Нанимателем за счет финансовой помощи, предоставленной Управлением через банковское учреждение.

2. Права и обязанности сторон

2.1. Управление обязуется:

2.1.1. ходатайствовать об открытии в банковском учреждении _____ целевого субрасчетного счета на срок до _____ и направить в _____ дневный срок финансовую помощь на этот счет для нанимателя в размере _____ рублей;

2.1.2. направить в _____ дневный срок после подписания _____ о выполнении договорных обязательств по созданию рабочих мест на указанные рабочие места безработных, состоящих на учете в _____ центра занятости;

2.1.3. принять участие в составлении акта о выполнении договорных обязательств по созданию новых рабочих мест

2.2. Управление имеет право:

2.2.1. требовать и получать от Нанимателя подробную информацию о его финансово-хозяйственном состоянии;

2.2.2. в целях контроля за целевым использованием финансовой помощи периодически осуществлять проверки финансово-хозяйственной деятельности Нанимателя;

2.2.3. в случае нецелевого использования Нанимателем финансовой помощи отозвать ее из банковского учреждения.

2.3. Наниматель обязуется:

2.3.1. создать новые рабочие места в количестве _____ до _____ по следующим специальностям согласно графику ввода новых рабочих мест, являющемуся обязательным приложением к настоящему договору, использовав сумму предоставленной Управлением финансовой помощи следующим образом _____;

2.3.2. принять на созданные по пункту 2.3.1. настоящего договора новые рабочие места безработных по направлениям _____ центра занятости населения, о чем проинформировать в течение 3 дней после издания приказа о приеме на работу;

2.3.3. сохранить созданные по пункту 2.3.2. настоящего договора рабочие места в течение не менее года после их создания, а именно: _____;

2.3.4. без согласования Управления не увольнять принятых на работу согласно пункту 2.3.2. настоящего договора;

2.3.5. принять на работу направленных _____ центром занятости взамен уволенных по пункту 2.4.2.;

2.3.6. в целях обеспечения своевременного возврата Управлению суммы финансовой помощи предоставить оформленные в установленном порядке гарантии возврата (договор залога, страховое свидетельство и др.) в виде обязательного приложения к настоящему договору;

2.3.7. возратить Управлению в срок до _____ финансовую помощь в размере, указанном в п.2.1.1.;

2.3.8. предъявлять по требованию Управления необходимую документацию для проверки финансово-хозяйственного состояния, целевого использования финансовой помощи, обеспечить условия проведения проверок на месте создания рабочих мест.

2.4. Наниматель имеет право:

2.4.1. в случае невыполнения _____ центром занятости пункта 2.1.2. настоящего договора принять на созданные рабочие места граждан по своему усмотрению;

2.4.2. с согласия Управления отказаться от трудоустройства направленных _____ центром занятости безработных в случае явного несоответствия специальности, квалификации, других качеств указанных граждан требованиям создаваемых рабочих мест, приняв на эти места других, вновь направленных центром занятости, соответствующих требованиям;

2.4.3. уволить в случае нарушения работником трудового законодательства, обнаружившего несоответствия выполняемой работе из числа направленных на трудоустройство к нанимателю согласно пункту 2.1.2. с сообщением об этом Управлению;

2.4.4. досрочно возратить финансовую помощь Управлению, в последующем выполнив принятые по настоящему договору обязательства по созданию новых рабочих мест и их сохранению.

3. Ответственность сторон

3.1. За невозврат Управлению финансовой помощи в срок, указанный в п.2.3.7., наниматель уплачивает пеню в полutorном размере учетной ставки Национального банка за каждый день просрочки от суммы финансовой помощи, включая день уплаты.

3.2. За неисполнение пункта 2.3.1. настоящего договора в полном объеме Наниматель уплачивает Управлению в срок, указанный в п.2.3.1. настоящего договора, а штраф в размере 100 процентов суммы финансовой помощи.

3.3. За частичное невыполнение пункта 2.3.1. настоящего договора Наниматель уплачивает Управлению штраф, указанный в пункте 3.2. настоящего договора, в процентном соотношении числа несозданных рабочих мест к числу новых рабочих мест, предусмотренных по пункту 2.3.1. настоящего договора.

3.4. За несоблюдение п.2.3.3. настоящего договора Наниматель уплачивает Управлению не позднее указанного в данном пункте срока штраф в размере _____ минимальных заработных плат за каждое несохраненное рабочее место (за каждый день, оставшийся до срока, указанного в пункте 2.3.3.).

4. Прочие условия

4.1. После создания рабочих мест согласно договору сторонами составляется акт о выполнении договорных обязательств по созданию рабочих мест, являющийся основанием для выполнения Управлением п.2.1.2. настоящего договора.

5. Срок действия договора, его изменение и расторжение

5.1. Настоящий договор вступает в силу с _____ и действует по срок, указанный в п.2.3.3.

5.2. По обоюдному согласию сторон договор может быть изменен или дополнен в период его действия путем подписания дополнительного соглашения.

5.3. Договор может быть расторгнут Нанимателем в одностороннем порядке до срока, указанного в пункте 2.3.1., и в случае несоздания рабочих мест в количестве и номенклатуре по плану-графику при уплате Нанимателем Управлению штрафа в порядке, определенном пунктами 3.2. и 3.3. настоящего договора.

5.4. Договор может быть расторгнут Нанимателем в одностороннем порядке после выполнения пункта 2.3.1. до окончания срока своего действия при уплате штрафа Нанимателем Управлению в порядке, определенном пунктом 3.4. настоящего договора.

Юридические адреса сторон

Наниматель _____

Управление _____

Форма договора является примерной и может дополняться Управлениями

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке разработки проектов создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности

(Утверждено приказом Мингосимущества N 126 от 27.05.96г. Гос.Рег. N 1442/12 от 29.05.96г.)

Изменения и дополнения внесены приказом Мингосимущества N 204 от 14.08.96г., Гос.Рег. N 1550 от 21.08.96г.)

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение разработано в соответствии с Законом Республики Беларусь «Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью» (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992, N 35, ст.552; 1994, N 6, ст.72; 1995, N 19, ст.233), Законом Республики Беларусь «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь по вопросам разгосударствления и приватизации государственной собственности» N 450-ХІІІ от 21 июня 1996г., указами Президента Республики Беларусь N 101 от 3 марта 1995г. «О мерах по совершенствованию реформирования государственного имущества» и N 526 от 30 декабря 1995г. «Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности», на 1996 год» (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995, N 8, ст. 163; N 36, ст.886) и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 310 от 6 мая 1996г. «О порядке создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности».

1.2. Настоящее Положение определяет:

порядок подачи и рассмотрения предложений на создание открытых акционерных обществ (далее — ОАО) при преобразовании государственных и арендных предприятий, относящихся к республиканской собственности;

порядок создания, задачи и функции комиссий по преобразованию предприятий в ОАО, отраслевой комиссии по преобразованию предприятий в ОАО и комиссии по приватизации;

порядок согласования проектов создания ОАО и принятия окончательного решения о создании ОАО.

1.3. Местным Советам депутатов, органам местного управления рекомендуется осуществлять подготовку проектов создания открытых акционерных обществ при преобразовании государственных и арендных предприятий, относящихся к коммунальной собственности, в порядке, предусмотренном настоящим Положением.

2. Порядок подачи и рассмотрения предложения на создание ОАО

2.1. Реорганизация государственного или арендного предприятия путем его преобразования в открытое акционерное общество осуществляется органом приватизации по предложению трудового коллектива на основании решения его высшего органа управления.

2.2. Инициатор подает предложение на создание ОАО по установленной форме в двух экземплярах в министерство или иной центральный орган управления, государственное объединение, созданное по решению правительства Республики Беларусь (далее — орган управления), который в течение 10 дней проверяет устав, договор аренды, заверяет баланс и регистрирует предложение.

Орган управления в установленном Мингосимуществом порядке представляет необходимые документы для включения предприятия в Перечень объектов республиканской собственности, подлежащих разгосударствлению и приватизации в текущем году.

Один экземпляр предложения, согласованный с органом управления, инициатор подает в территориальный орган Мингосимущества по месту нахождения предприятия.

2.3. До подачи предложения на создание ОАО в территориальный орган Мингосимущества государственное или арендное предприятие обязано:

представить в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 296 от 12 июня 1995г. данные для включения в Реестр имущества, находящегося в республиканской собственности, и получить регистрационный номер.

2.4. Территориальный орган Мингосимущества в течение 10 дней:

2.4.1. рассматривает предложение на

создание ОАО и регистрирует его в специальном журнале;

2.4.2. принимает решение о начале работ по созданию ОАО по предприятиям, включенным в Перечень объектов республиканской собственности, подлежащих разгосударствлению и приватизации в текущем году, издает приказ и направляет его копии;

Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации (с копией зарегистрированного предложения);

инициатору, подавшему предложение на создание ОАО;

органу управления;

антимонопольному органу (в случае, если преобразуемое предприятие занимает доминирующее положение на товарных рынках республики или области).

2.5. Отказ в принятии предложения на создание ОАО в процессе приватизации государственной собственности возможен только в случаях, если имеются установленные ограничения или запрещения на разгосударствление и приватизацию объекта.

3. Порядок создания, задачи и функции комиссии по преобразованию предприятия в открытое акционерное общество

3.1. Комиссия по преобразованию предприятия в открытое акционерное общество (далее — комиссия по преобразованию) создается приказом руководителя предприятия в пятидневный срок с момента получения приказа территориального органа Мингосимущества о начале работ по созданию ОАО в процессе приватизации государственной собственности преобразуемого предприятия.

3.2. В состав комиссии по преобразованию включаются работники экономической, финансовой, юридической и других служб предприятия, представители трудового коллектива, профсоюзной организации, а также представители органа управления по согласованию.

На арендных предприятиях в состав комиссии по преобразованию в обязательном порядке включаются представители арендодателя.

3.3. Председателем комиссии по преобразованию назначается руководитель предприятия, который имеет право давать указания, обязательные для исполнения членами комиссии, и выносить на рассмотрение органа управления или органа приватизации вопросы, выходящие за пределы компетенции комиссии.

3.4. Комиссия по преобразованию организует проведение инвентаризации, выявляет дебиторов и кредиторов предприятия, принимает меры для расчетов с ними, готовит предложения об условиях использования объектов социальной инфраструктуры, находящихся на балансе предприятия, определяет стоимость государственного имущества и величину уставного фонда создаваемого ОАО.

Комиссия по преобразованию несет ответственность за полноту инвентаризации, правильность оценки стоимости имущества и определения величины уставного фонда ОАО.

3.5. Основной задачей комиссии по преобразованию является разработка проекта создания ОАО, которая включает:

3.5.1. подготовку предложений:

по условиям использования объектов социальной инфраструктуры, находящихся на балансе предприятия, по одному из следующих вариантов: включение в уставный фонд общества (кроме случаев, когда имеются установленные ограничения или запрещения на приватизацию); передача создаваемому акционерному обществу безвозмездно без права распоряжения с условием гарантии сохранения их целевого использования по договору с органом управления;

по условиям использования имущества, относящегося к мобилизационным мощностям, и имущества, не подлежащего разгосударствлению и приватизации;

по структуре управления преобразуемого предприятия с целью выявления

целесообразности и возможности ее изменения, в том числе выделения структурных подразделений в самостоятельные юридические лица;

по созданию холдинга на базе акционерных обществ, созданных путем выделения структурных подразделений в процессе преобразования;

по привлечению иных учредителей к созданию ОАО;

по персональному составу (из числа работников преобразуемого предприятия) органов управления и контроля создаваемого ОАО;

3.5.2. определение величины уставного фонда создаваемого открытого акционерного общества, определение долей учредителей ОАО;

3.5.3. разработку плана предпринимательских намерений (бизнес-плана);

3.5.4. подготовку проекта устава ОАО;

3.5.5. подготовку проекта договора о совместной деятельности по созданию ОАО (в случае участия иного (иных) учредителя (учредителей));

3.5.6. подготовку предложений по размещению акций создаваемого ОАО;

3.5.7. разработку проекта проспекта эмиссии и решения о выпуске акций ОАО;

3.5.8. подготовку списка лиц, имеющих право на приобретение акций ОАО на льготных условиях, и сбор заявлений на приобретение акций;

3.5.9. разработку проектов договоров безвозмездного пользования, проекта договора на обязательное проведение работ по созданию и хранению государственных ресурсов и резервов хлебобулочных изделий (для предприятий хлебобулочных изделий).

3.6. Комиссия по преобразованию вправе на договорной основе привлекать к своей деятельности экспертов, аудиторов и специализированные организации по отдельным направлениям работ.

3.7. Комиссия по преобразованию готовит и публикует сведения об объекте республиканской собственности, подлежащем разгосударствлению и приватизации в специальном республиканском информационном бюллетене и органах местной печати.

3.8. Заседание комиссии по преобразованию является правомочным, если в нем участвует не менее двух третей от общего числа членов комиссии. Для участия в заседаниях комиссии без права голоса могут привлекаться специалисты и эксперты министерств, органов приватизации и других организаций.

3.9. Все решения комиссии по преобразованию оформляются протоколами и подписываются председателем и членами комиссии. Протоколы заседаний комиссии хранятся на предприятии.

3.10. Персональную ответственность за работу комиссии по преобразованию несет руководитель предприятия.

3.11. Комиссия по преобразованию прекращает работу со дня государственной регистрации акций ОАО в Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь.

4. Порядок создания, задачи и функции отраслевой комиссии по преобразованию предприятий в открытые акционерные общества

4.1. Отраслевая комиссия по преобразованию предприятий в ОАО (далее — отраслевая комиссия) создается приказом органа управления.

4.2. В состав отраслевой комиссии включаются работники экономической, финансовой, юридической и других служб органа управления.

К работе отраслевой комиссии могут, по согласованию, привлекаться представители Мингосимущества или его территориальных органов.

4.3. Председателем комиссии назначается заместитель руководителя органа управления, который имеет право давать указания, обязательные для исполнения членами комиссий по преобразованию предприятий и отраслевой комиссии, и вносить на рассмотрение других министерств и ведомств, органов приватизации вопросы, находящиеся в их компетенции.

4.4. Основными задачами отраслевой комиссии являются:

координация деятельности комиссий

по преобразованию подведомственных предприятий;

контроль за полнотой инвентаризации, правильностью определения стоимости государственного имущества и величины уставного фонда создаваемого ОАО, достоверностью опубликованного информационного сообщения о преобразуемом предприятии;

организация проведения ревизии с целью обеспечения сохранности государственного имущества (до начала работ по созданию ОАО);

осуществление оценки финансового состояния преобразуемого предприятия и структуры его баланса;

принятие решений по:

условиям использования объектов социальной инфраструктуры, находящихся на балансе предприятия; условиям использования имущества, относящегося к мобилизационным мощностям и запасам, и имущества, не подлежащего разгосударствлению и приватизации;

структуре управления преобразуемого предприятия с целью выявления целесообразности и возможности ее изменения, в том числе выделения структурных подразделений в самостоятельные юридические лица в соответствии с законодательством Республики Беларусь;

созданию холдингов на базе акционерных обществ, созданных путем выделения структурных подразделений в процессе преобразования;

подготовку заключения о целесообразности привлечения иных учредителей, в том числе иностранных;

согласованию проекта создания ОАО, предложений по размещению акций создаваемого ОАО; проектов договоров безвозмездного пользования; проекта договора о совместной деятельности по созданию ОАО с участием иных учредителей; предложений по персональному составу органов управления и контроля создаваемого ОАО, кандидатур представителей государства в них;

подготовку заключения о возможности создания ОАО в процессе приватизации государственной собственности.

4.5. Защиту проекта создания ОАО на заседании отраслевой комиссии осуществляет руководитель предприятия.

4.6. Заседание отраслевой комиссии является правомочным, если в нем участвует не менее двух третей от общего числа членов комиссии. Для участия в заседаниях комиссии без права голоса могут привлекаться специалисты и эксперты министерств, органов приватизации и других организаций.

4.7. Все решения отраслевой комиссии оформляются протоколами и подписываются председателем и членами комиссии. Протоколы хранятся в органе управления.

4.8. Персональную ответственность за создание отраслевой комиссии и своевременность представления проекта создания ОАО в территориальный орган приватизации несет руководитель органа управления.

5. Порядок согласования проекта создания ОАО

5.1. В месячный срок от даты начала работ по созданию ОАО, определенной приказом территориального органа Мингосимущества, комиссия по преобразованию предприятия обязана представить для согласования в отраслевую комиссию проект создания ОАО с приложениями.

5.2. Отраслевая комиссия в двухнедельный срок готовит заключение комиссии, согласовывает проект создания ОАО и возвращает его комиссии по преобразованию.

5.3. Комиссия по преобразованию в недельный срок брошюрует первый том проекта создания ОАО и совместно с документами, входящими во второй том проекта создания ОАО, проектами учредительных документов создаваемого ОАО и договорами безвозмездного пользования представляет в территориальный орган Мингосимущества.

5.4. Территориальный орган Мингосимущества в течение 12 дней:

5.4.1. регистрирует проект создания ОАО;

(Окончание на с. 18)

Республики Беларусь с целью их промышленной переработки за пределами таможенной территории республики.

Не требуется разрешения на перемещение товаров через таможенную границу Республики Беларусь с целью их промышленной переработки за пределами таможенной территории при вывозе товаров иностранного происхождения, ранее ввезенных на таможенную территорию республики для свободного обращения, а также для товаров, временно вывозимых за пределы таможенной территории республики с целью их ремонта или технического обслуживания.

6.2. Порядок выдачи разрешений на перемещение товаров через таможенную границу Республики Беларусь с целью их промышленной переработки за пределами таможенной территории республики и порядок согласования целесообразности переработки товаров за пределами Республики Беларусь, а также порядок их аннулирования аналогичны установленным в пунктах 2.2—2.8 настоящего Положения.

При этом вместо технологической карты процессов переработки заинтересованным лицом представляется обоснование норм выхода продуктов переработки, технологических потерь, отходов и брака.

6.3. Разрешение на перемещение товаров через таможенную границу Республики Беларусь с целью их промышленной переработки за пределами таможенной территории республики также не выдается в случаях, если в результате процессов переработки таких товаров могут быть получены:

- алкогольные напитки;
- табачные изделия.

6.4. Государственный таможенный комитет Республики Беларусь по согласованию с Министерством экономики Республики Беларусь и другими заинтересованными министерствами и ведомствами устанавливает перечень товаров и видов их промышленной переработки, по которым выдаваемые разрешения на перемещение товаров через таможенную границу Республики Беларусь с целью их промышленной переработки согласовываются с Министерством экономики.

7. Порядок установления таможенного режима пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории)

7.1. Таможенный режим пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории) устанавливается таможенными органами в отношении товаров, временно вывозимых за пределы таможенной территории Республики Беларусь по заявлению резидента республики, являющегося заказчиком по договору подряда с нерезидентом Республики Беларусь (подрядчиком).

7.2. Таможенный режим пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории) может быть установлен только в отношении товаров, находящихся в свободном обращении на таможенной территории Республики Беларусь.

Таможенный режим пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории) не может быть установлен в отношении товаров, для которых ранее был установлен таможенный режим свободного обращения (выпуска для свободного обращения) с предоставлением льгот.

7.3. Заявление таможенного режима пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории) для целей таможенного оформления производится путем предъявления

товаров и представления таможенной декларации таможенному органу, в зоне деятельности которого находится заявитель.

7.4. Вместе с таможенной декларацией подлежат представлению следующие документы:

разрешение на перемещение товаров через таможенную границу Республики Беларусь с целью их промышленной переработки за пределами таможенной территории республики, согласованное с Министерством экономики Республики Беларусь;

разрешения (лицензии) соответствующих государственных органов экспортно-импортного контроля в случаях, когда товары подлежат контролю этих органов;

платежные документы, подтверждающие уплату таможенных платежей либо гарантии уплаты таких платежей;

счет-фактура (инвойс) или счет-проформа, подтверждающие заявленную таможенную стоимость.

Таможенный орган вправе требовать представления и иных документов, имеющих отношение к перемещению товаров через таможенную границу и необходимых для выдачи разрешения на использование вывозимых товаров в таможенном режиме пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории).

7.5. Форма таможенной декларации и порядок ее заполнения устанавливаются Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь.

8. Порядок снятия с таможенного надзора товаров, в отношении которых установлен таможенный режим пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории)

8.1. По окончании процессов переработки вещей, в отношении которых был установлен таможенный режим пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории), заинтересованное лицо обязано заявить таможенный режим обратного ввоза в измененном состоянии или свободного обращения по отношению к продукции совершенствования, технологическим отходам и браку.

8.2. Таможенное оформление продукции переработки может производиться только тем пунктом таможенного оформления, на котором был установлен таможенный режим пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории).

8.3. Таможенное оформление производится при условии предъявления товаров таможенному органу и представления таможенной декларации на продукцию переработки, технологические отходы и брак с заявлением таможенного режима:

обратного ввоза в измененном состоянии, если стоимость товаров подрядчика, используемых при получении продукции переработки, указанной в разрешении на перемещение с целью промышленной переработки за пределами таможенной территории республики, составляет менее 10% от стоимости товаров заказчика, временно вывезенных за пределы таможенной территории Республики Беларусь с целью переработки;

свободного обращения, если стоимость товаров подрядчика, используемых при получении продукции переработки, указанной в разрешении на перемещение с целью промышленной переработки за пределами таможенной территории республики, составляет 10% и более от стоимости товаров заказчика, временно вывезенных за пределы таможенной территории Рес-

публики Беларусь с целью переработки.

8.4. Форма таможенной декларации и порядок ее заполнения устанавливаются Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь.

8.5. Заявление таможенного режима обратного ввоза в отношении продукции переработки производится лицом, по заявлению которого был установлен таможенный режим пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории) в отношении таких товаров.

8.6. С разрешения начальника таможи или лица, его замещающего, допускается поставка эквивалентных товаров взамен продукции переработки, если данные эквивалентные товары:

относятся к тем же тарифным подпозициям, что и продукция переработки;

обладают характеристиками (физическими, техническими и т.д.), идентичными продукции переработки;

обладают одинаковыми потребительскими свойствами с продукцией переработки.

8.7. Вместе с таможенной декларацией подлежат предъявлению следующие документы:

разрешение на размещение товаров в режиме пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории), выданное таможенными органами при вывозе данных товаров из Республики Беларусь с целью их промышленной переработки за пределами таможенной территории республики;

разрешения соответствующих государственных органов экспортно-импортного контроля в случаях, когда продукция переработки подлежит контролю этих органов;

платежные документы, подтверждающие уплату таможенных платежей либо финансовые гарантии уплаты таких платежей таможенным гарантом;

счет-фактура (инвойс) или счет-проформа.

Таможенный орган вправе требовать представления и иных документов, имеющих отношение к перемещению товаров через таможенную границу и необходимых для производства таможенного оформления и контроля.

8.8. Предъявленный для таможенного оформления товар не может рассматриваться как продукция переработки, если таможенное исследование проб и образцов такого товара не подтверждает наличия в предъявленном товаре материалов, вывозившихся на переработку.

8.9. По решению таможенного органа товары, в отношении которых установлен таможенный режим пассивного совершенствования (переработки вне таможенной территории) и которые не были подвергнуты процессам переработки, могут быть сняты с таможенного надзора в случае установления в отношении таких товаров по заявлению заинтересованного лица таможенных режимов: экспортной поставки, вывоза для потребления резидентами и обратного ввоза в неизменном состоянии в соответствии с порядком установления таких режимов.

8.10. Обязательство об обратном ввозе временно вывезенного для переработки товара считается выполненным в случаях:

возвота продукции переработки в полном соответствии с расчетным количеством и в течение срока, указанным в разрешении на перемещение товаров через таможенную границу Республики Беларусь с целью их переработки за пределами таможенной территории республики;

в случаях, предусмотренных пунктом 8.9 настоящего Положения.

Управление организации таможенного контроля

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

РАЗРЕШЕНИЕ на перемещение товаров через таможенную границу Республики Беларусь с целью их промышленной переработки

1. Заявитель: _____ (Наименование, юридический адрес, УНН)
2. Заказчик: _____ (Наименование, адрес)
3. Подрядчик: _____ (Наименование, адрес)
4. Договор _____ (Номер и дата)
5. Срок переработки _____
6. Перечень товаров заказчика, используемых в процессах переработки

N	Наименование товаров	Код по ТНВЭД	Единица измерения ТНВЭД	Кол-во	Стоимость	% или количественное содержание в получаемой продукции переработки
1						
2						
...						

7. Перечень товаров подрядчика, используемых в процессах переработки

N	Наименование товаров	Код по ТНВЭД	Единица измерения ТНВЭД	Кол-во	Стоимость	% или количественное содержание в получаемой продукции переработки
1						
2						
...						

8. Перечень продукции переработки, технологических отходов и потерь, получаемых в процессах переработки

N	Наименование товаров	Код по ТНВЭД	Единица измерения ТНВЭД	Кол-во	Стоимость
1					
2					
...					

9. Ф.И.О. руководителя организации-заявителя: _____

Должность: _____

Подпись _____

М.П. _____ Дата _____

10. Ведомство, выдавшее разрешение _____

Ф.И.О. _____

Должность: _____

Подпись _____

М.П. _____ Дата _____

11. СОГЛАСОВАНО

Министерство экономики

Республики Беларусь

Ф.И.О. _____

Должность: _____

Подпись _____

М.П. _____ Дата _____

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

ГАРАНТИЙНОЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО

(полное наименование таможенного гаранта, код УНН, адрес, _____)

(N кор.счета, N лицензии НБ РБ на ведение валютных операций)

настоящим гарантирует, что в 3-дневный срок с момента уведомления таможи о нарушении юридическим лицом

(наименование юридического лица, код УНН, юридический адрес) _____

таможенного режима активного совершенствования (переработки на таможенной территории) перечислит из собственных средств в свободно конвертируемой валюте или в валюте Республики Беларусь суммы причитающихся к уплате ввозных таможенных пошлин и налогов по ставкам, действовавшим на день установления таможенного режима активного совершенствования (переработки на таможенной территории) в сумме, рассчитанной в свободно конвертируемой валюте, эквивалентной _____ (ЭКЮ, доллары США), а также пени от сумм причитающихся платежей в размере, установленном законодательством за каждый день, начиная со дня установления таможенного режима активного совершенствования (переработки на таможенной территории) по день уплаты включительно.

В случае неуплаты гарантом причитающихся по данной гарантии денежных средств таможенный гарант разрешает таможенным органам списать их в беспорядном порядке со своего корреспондентского счета N _____ в валюте Республики Беларусь УМКО НБ РБ _____ в свободно конвертируемой валюте в банке _____ МФО _____.

Настоящее гарантийное обязательство действует до момента полного завершения таможенного оформления вывозимой продукции переработки за пределы таможенной территории Республики Беларусь в количестве и в сроки, соответствующие указанным в Разрешении на перемещение товаров через таможенную границу с целью их промышленной переработки на таможенной территории республики или уплаты всех причитающихся по данной гарантии денежных средств и является безотзывным.

Руководитель организации — _____ (Ф.И.О., подпись)

таможенного гаранта _____

Главный бухгалтер _____ (Ф.И.О., подпись)

М.П. _____

Panasonic	от 2/6 до 32/304, аналог /цифр. поставка, монтаж, обслуж., 1г.г.	от 280	Пеола и М	233-40-72
Panasonic KX-TD	от 4/8 до 12/64, цифр. возм. рещ. до 128 внутр. абон. монтаж, 1г.г.	от 800		238-39-03
SAMSUNG	3/8-24/96, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.		ДИЗИС	220-16-21
SIEMENS	1/3-24/180, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.			222-67-35
SIEMENS, Gold Star	от 1/3 до 36/112 и более, сертификат РБ, установка		СЭНТЭС	275-53-34
ZODIAC	1/10-48/480 поставка монтаж	от 685	Ксения	221-01-78

ТЕЛЕФАКСЫ

OKIFAX 350	A4/30 м, терм., 16 полутонов, 1г.г.	349	ВелАВМ	234-79-72
OKIFAX 460	а.о., терм., обрзак, 48 н.п., 64 полутона, 1г.г.	495		234-22-52
OKIFAX 1050	сканер, копир., факс-модем, светодиодный, 48 н.п., 1г.г.	1395		
Panatax UF S1	а.о., ЖКИ, монит., цифр., 20 лист. пам., 64 полутона	от 330	Пеола и М	233-40-72
Panasonic KX-F130BX	а.о., ЖКИ, ГТС, автодозвон, 28 ном. пам., 16 полутонов	от 320		238-39-03
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, автодозвон, 28 ном. пам., 16 полутонов		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-F130BX	а.о., ЖКИ, память	328	Белінтерстандарт	236-93-54
Panasonic KX-F130BX/700BX	сертификат Минсвязи РБ, а.о., инстр. рус. яз., тел. адаптер, 1г.г.	330/410	Электрон	224-36-24
Panasonic KX-F700	а.о., ЖКИ, ГТС, а/обр., 22 ном. пам., 64 полутона	от 380	Пеола и М	233-40-72
Panasonic KX-500B	сертификат Минсвязи РБ, инстр. рус. яз., тел. адаптер, 1г.г.	365	Электрон	224-36-24
Panasonic	б/у, гарантия	от 180	ДУМИ	268-58-75
Samsung	от "Домашнего" до "Профессионального"	от 270	Айронтел	220-00-67
XEROX 7238	ЖКИ, а/обр., память, термо, 1г.г.			
XEROX 7239	ЖКИ, а/о, а/обр., память, термо, 1г.г.		Ксорекс-сервис	226-08-30
XEROX 3006	ЖКИ, память, принтер, копир., сканер (струйный), 1г.г.			223-32-29
PRG 610	ЖКИ, память, принтер, копир., сканер (лазерный), 1г.г.			

ПИШУЩИЕ МАШИНЫ. РАСХОДНЫЕ

Любав	305 мм, мех., 1г.г.	тыс.руб.	2000	ВЭЙТО	263-44-21
Любав ПП305	305 мм, механическая	тыс.руб.	2600	Авинон	278-24-10
Видан	435 мм, эл.-мех., 1г.г.	тыс.руб.	4200		
Brother AX-300	305 мм, эл., рус./лат., коррекция, 1г.г.	тыс.руб.	125	ВЭЙТО	263-44-21
Contessa	A4, мех., в фул, 1г.г.	тыс.руб.	1700		
Olivetti 510ET	A4, рус./лат., коррекция	тыс.руб.	150	Белінтерстандарт	236-93-54
Olivetti	A4, A3, в ассортименте, коррекция, память, доставка по РБ, 1г.г.	от 145	ЧП	270-13-30	
OPTIMA SP50	рус., 1г.г.	тыс.руб.	4231	Дженти	268-42-33
OPTIMA SP523	распродажа	тыс.руб.	6552		268-53-97
OPTIMA SP54	распродажа	тыс.руб.	9846		
Samsung	305 мм, эл., корр., 1г.г.	тыс.руб.	138	ВЭЙТО	263-11-07
Samsung SQ 1000	A4, рус./лат., коррекция	от 111	Белінтерстандарт	236-86-35	
Samsung SQ 1000	A4, рус./лат., коррекция, доставка по РБ	тыс.руб.	130	ЧП	270-13-30
XEROX 6003	16 стр., память, рус./лат., 1г.г.	тыс.руб.		Ксорекс-сервис	226-08-30
Калькуляторы	и другие: OPTIMA, Samsung, Olivetti, Smith, Corona	отт/розн.	2,2/2,5	Президент	222-58-94

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

CASIO DM-1200/1600	16-12 разр., д.платин, бухгалтер., 1г.г. + ПОДАРОК!	от 14/19,4			
CIT ZEN SDC 888	12 разр., д.платин, бухгалтер., 1г.г.	от 14,85			
CIT ZEN SDC 435	16 разр., д.платин, бухгалтер., 1г.г. НОВИНКА!	от 21			
CIT ZEN	в ассортименте	от 4			
CIT ZEN SDC 888	12 разр., двойное лит., бул. банк., карман	распродажа тыс.руб.	326		
CIT ZEN SDC 435	16 разр.	распродажа тыс.руб.	459		
CIT ZEN SDC 395	16 разр.	распродажа тыс.руб.	434		
CIT ZEN SDC 428	16 разр.	распродажа тыс.руб.	489		
CIT ZEN SDC 414	14 разр.	распродажа тыс.руб.	395		

БУМАГА

Бумага	печать, факс, ксерокс, доставка			ЛОРМА	250-59-61
Бумага	для принтеров, множительной техники			Кондор	226-43-87
Бумага	для факсов				224-11-51
Бумага	для пишущих машинок				
Бумага KUMCOPY LASER	A4, 500л, 80г/м², белая, Финляндия			ИГЕРЛА	222-38-05
Бумага COPY PAPER	A4, 80 г/м², Австрия, гарантия качества	4,5		СЗ	231-64-98
Бумага XEROX PAPER	A4/A3 80 г/м², Англия, гарантия качества	5/10			
Бумага DATA COPY	A4 500л, 70-100 г/м², белая, KASKAD A4 500 л, 80 г/м², цветная	ЭЛПАЙ НПП	Химремонт		233-02-18
Термобумага	210 мм х 30 м, Германия	от 1,6	Белинтерстандарт		236-86-35
Бумага	для копир., аппаратов A4/A3, печать 2,5/5 кг, 80 г/м², Светлогорск				
Бумага offset N 1	Светлогорск, доставка по городам				
Бумага для оргтехники	многотонная, 80 г/м²				
Бумага писчая	любой формат				263-86-16
Бумага для принтеров	в столе, в рулонах любой ширины				263-82-57
Лента чековая	любой ширины				
Коробки картонные	любой размеров				
Бумага	для копир. аппаратов "Фаворит" A3/A4, 500л, 80 г/м²	тыс.руб.	57,5	НИССА	264-61-29
Бумага писчая	"Палоссе" A3/A4, 2,5 кг, 85 г/м²	тыс.руб.	48,5		264-54-44
Бумага писчая	A4, 2,5 кг, 80 г/м²	тыс.руб.	52,5		
Лента бумажная	100мм	тыс.руб.	24		
Лента бумажная	150мм	тыс.руб.	18		
Лента бумажная	210мм	тыс.руб.	35		
Лента бумажная	310мм	тыс.руб.	52		
Лента бумажная	420мм	тыс.руб.	65		
Лента бумажная	с перфорацией, 240мм, 50 м/п	тыс.руб.	21		
Лента бумажная	с перфорацией в столе, 420мм	тыс.руб.	0,85/м/п		
Бумага KUM UUX	A4/A3, 80 г/м², для копировальной техники, Финляндия				
Бумага KUM NOVA	A4/A3, 75 г/м², для копировальной техники, Финляндия				
Бумага мелованная	80—150 г/м², Финляндия				
Бумага этикеточная	75 г/м², Финляндия				
Бумага «журнальная»	65-150 г/м², Финляндия			BCL LIBRA VITALIS	278-06-48
Картон мелованный	260 г/м², Финляндия				
Бумага мелованная	90—250 г/м²	2100/т			
Картон мелованный		2125/т			
Картон немелованный		4000/т			
Бумага книжно-журнальная	Клим АдКоут	1785/т			
Картон упаковочный	Стромли	1810/т			
Бумага этикеточная	в листы	2330/т			
Бумага для копировальной техники, A4/A3		4,9/9,8			
Бумага самоклеющаяся	РАФЛАКТАК (белая, цветная), лист	0,48			
Бумага газетная	формат 840	тыс.руб.	6000/т		
Бумага в рулонах	для принтеров 105/210/420 мм				
Бумага писчая	A4, A3, 500 л., 65—70 г/м²				
Бумага	для копировальных аппаратов A4, A3, 500 л.				
Лента компьютерная	ЛБК 1-210/240/420 х 12", перфорация, стола				
Лента для кассовых аппаратов	40/44/57/69/76 мм				

ООО "МЕДХОР" ПРЕДЛАГАЕТ

Бумага	офисная, A4/A3, 500 л., 75-100 г/м², Финляндия, доставка	от 4,1			
	цветная, A4, 500 л., 80 г/м², Финляндия, доставка	11			
	ЛБК-1 210-420 мм х 12", 2000 л., перфорация, стола, доставка	от 16			
	лента 210-420 мм, рулон, 140 м/п, доставка	от 1,7			
	самоклеющаяся 2, 3, 4, 5 слоев, перфорация, стола, доставка	от 4,4			
	чековая лента 38, 40, 44, 57, 57 х 2, 69, 76, 76 х 2 мм, доставка	от 0,19			
	термобумага для факсов 210 мм х 30 м, доставка	от 1,8			
	бланки накладных ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	50/70			
КАРТРИДЖИ	для матричных принтеров EPSON, OKI, STAR, FUJITSU, PANASONIC	от 3			
	для струйных принтеров HP D., CANON, EPSON, FUJITSU	от 9			
	для лазерных принтеров HP LJ	от 100			

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Инкассаторские сумки, мешки, пломбы, пломбы, сургуч, сургучницы			Конверсум	264-33-50
---	--	--	-----------	-----------

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Умножители документов	DICO, полка 39 мм, 9 листов, 1г.г., отт/розн.	250/260	Просвет	232-30-11
	Видео, полка 39 мм, 6 листов, 1г.г.	180/190		232-23-55

МЕБЕЛЬ

Мебель для офиса и дома			Евромебель	223-33-05
Столы компьютерные	6 моделей; цвета: черный, серый, "дуб"	от 132	Электрон	224-36-24

ОХРАНЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА

Системы контроля доступа, охранные сигнализации и датчики DSC		от 21	Техноцентр	271-97-03
Системы телевизионного наблюдения и контроля	л.380 МВД от 14.08.95	от 115		
Средства защиты	ПЭВМ и ЛВС от несанкционированного доступа	от 60		
Системы управления доступом в помещения		от 192	Конфидент	229-35-80

C&K Systems	системы охранной и пожарной сигнализации, 1г.г.			
C&K Systems, Burg	системы охранного видеонаблюдения, 1г.г.			
Garrett	металлоискатели, 1г.г.		Сатурн-Инфо	223-48-03
GPE	системы ограничения/регистрации доступа, 1г.г.			226-77-57
Scaltec	системы выявления краж в магазинах, 1г.г.			

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Кассовые аппараты	Госреестр, гарантия, обучение докум. для ГНИ, расходные	530/565	Климух	229-36-49
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар. 18 мес.	от 500	ДэнимЭкс	233-91-32
БелОКА-500		тыс.руб. 8200	Авинон	278-24-10
Oliver		560		277-54-56
Oliver CRF-1000	госреестр, обучение, гар. 18 мес., доставка	550	Орглибер	278-54-13
Oliver CRF 1000	госреестр, документы для ГНИ, доставка по РБ, гар. 18 мес.	от 530	ЧП	270-13-30
Oliver, Прима	госреестр, пакет документов, обучение; самые низкие цены		Нефни	229-35-10
Oliver CRF-1000, Прима	госреестр, докум. для ГНИ, компьютеризированные и б/у, гар. 18 мес.	низкие цены	Сабит-Пурте	231-09-84
Денежный ящик		тыс.руб. 960	Авинон	278-24-10
Лента	кассовая		Кондор	226-43-87
Лента чековая	для "ОКА", 40 мм	тыс.руб. 5,5	НИССА	264-61-29
Лента жевая	к кассовым аппаратам 38, 40, 44, 57, 69, 76 мм		Климух	229-36-49

МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ

МСКЗ	предторговое обслуживание, ремонт	тыс.руб. 4400	Авинон	278-24-10
Magner 350C	Япония, 1г.г. отт/розн.	810/870		
УПС-2	Россия, многофункц., гар. 6 мес., отт/розн.	380/390	Просвет	232-30-11
МСК 03	Россия, отт/розн.	250/260		232-23-55

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы	торговые, пром., 2, 5, 6, 10, 15, 20, 50, 100, 500, 1000 кг		ВЭЙТО	263-11-07
Весы автомобильные	15 т, 30 т, 40 т	тыс.руб. от 130000		263-44-21
Весы	механические, электронные 5, 6, 10, 15, 20, 30, 100, 500, 1000 кг		Климух	229-36-49
Весы торговые	B3-15T, электронные, 15 кг, гар. 18 мес., доставка	329	Орглибер	278-54-13
Весы торговые	B3-15T, электронные, 15 кг	тыс.руб. 6000		
Весы торговые	механические 2, 5, 6, 10, 20, 100 кг	тыс.руб. от 1500	Авинон	278-24-10
Весы торговые	ВТН-10	тыс.руб. 5400		277-54-56
Горки торговые		от 100	Мевкор	232-77-68
Прилавки		от 100		
Зонт	диаметр 1,8 м	25		
Палатка торговая	Польша, 2х2	150	ВЭЙТО	263-11-07
Скотч упаковочный 3М	55 мм х 66 м	1,58	Нестор-пресс	234-94-27

Универсальная система стальных кубов "Командор"

Торговые прилавки, пристенные горки		от 60		
Витрины, стеллажи		от 50		

Универсальная система стальных труб "Командор"

Вешалы для одежды, примерочные кабинеты		от 233		
Выставочно-экспозиционные стенды		от 200		

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ:

Кассовые аппараты	Прима компакт, 10 отт., госреестр, 1г.г.	560		
Лента чековая	Oliver CRF 1000, компакт, в отд., госреестр	560		
Лента красящая	от 38 мм до 69 мм	0,17-1,15		
Картриджи красящие	для любых кассовых аппаратов	от 1,5		
Этикет-пистолет	MX 5500, односторонний, 8 знаков	55		
Лента для этикет-пистолета	цветная (зеленая, желтая, оранжевая, красная)/белая	1/1,1		
Термобумага	для факсов 210х30 м	2,5		
Лари-морозильники	горизонтальные, температура от -18°С до -25°С	от 590		
Холодильное оборудование	вертикальные, горизонтальные, холодильники, горки	от 530		
Мебель для магазинов	стеллажи, примерочные кабинеты, прилавки, стойки			

ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ

Офисное оборудование	ламповые, термобумага, перфорация, "IBICO" (Швейцария) и раск.	от 150		
Оснастка	пистолеты (резак для бумаги) "IDEAL" (Германия) и раск. к ним	от 200		
Расходные материалы	для штампов и лент "COLOR" (Австрия)			
	самостоятельные штампы с русским и латинским шрифтами			

ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ

Кассовые аппараты	модели из Госреестра, документы в ГНИ, доставка, гар. 18м.	от 55		
Весы торговые	электронные, 6, 15, 30 кг, гар. 18м.	от 220		
	РН-10-13У, механические, 10 кг	84		
Пишущие машинки	SAMSUNG SQ-1000, рус.-лат., коррекция, 1г.г.	126		
	BROTHER AX 300, рус., коррекция, расходные материалы, 1г.г.	122		
Расходные материалы	картриджи, ролики, корректирующая и чековая лента	от 0,5		
	заправка красящей лентой картриджа к пишущим машинкам			
	термобумага для факсов 210мм х 30м, Германия	1,8		
Счетчики банкнот	МСК-3, счет/факсов/видео, 1г.г.	200		
Телефонные аппараты	Ретар 611/751/791, дисковые, кнопочные, 1г.г.	14-18		
Бытовая техника	MOULINEUX: кофемолки, кофаварки, миксеры, 1г.г.	от 27		
	электрообогреватели 1000/1500/2000 Вт, Италия	от 55		

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ

Доска	обрезная и необрезная, 25 и 50 мм
-------	-----------------------------------

Канцтовары по низким ценам

Стержни к шар.
ручкам - от 700р.
Ручки шар. - от 1600р.
Карандаши пр. - от 1000р.
Ластик - от 1200р.
А так же другие канцтовары. Бумага.
Возможна доставка товаров по Минску и РБ.
Тел./факс (017) 253-99-97

УСЛУГИ
КВАЛИФИЦИРОВАННОГО
ЧАСТНОГО АДВОКАТА

ПО ЗАЩИТЕ
ЮРИДИЧЕСКИХ И
ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ
В ХОЗЯЙСТВЕННЫХ,
НАЛОГОВЫХ,
И УГОЛОВНЫХ
ПРОЦЕССАХ

Телефоны:
221-46-96, 276-65-58, 221-30-36

АГРОФИРМА
ПРЕДЛАГАЕТ

муку пшеничную
в/с, 1 с.,

крупы украинского
производства
вагонными нормами.

Тел. (0564) 65-93-68

РЕГУЛЯРНЫЕ
АУКЦИОНЫ
МАГАЗИНЫ, КАФЕ,
ЗДАНИЯ И ДРУГИЕ ОБЪЕКТЫ

ПО ВОПРОСАМ УЧАСТИЯ В АУКЦИОНАХ ОБРАЩАЙТЕСЬ:

Минск (017) 220-66-24	Брест (0162) 23-55-58
Кобрин (01642) 2-20-99	Пинск (01653) 5-33-10
Гродно (0152) 72-05-46	Лиды (01561) 2-24-35
Витебск (0212) 36-26-89	Орша (02161) 2-16-87
Новогрудок (01597) 2-08-51	Барановичи (01634) 5-36-33
Витебская область (0212) 37-61-16	

Аукционы проводятся местными исполнительными комитетами

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЦЕНТР
ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ
МИНИСТЕРСТВА ЮСТИЦИИ
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

объявляет ПОДПИСКУ
на экспресс-бюллетень
"НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ АКТЫ"
на первое полугодие 1997 г.

Издание содержит перечень и полные тексты
всех нормативно-правовых актов,
принимаемых центральными органами власти
и управления.

Периодичность выхода — два раза в месяц

Оформить подписку можно в любом отделении
связи. Подписной индекс — 74815

Стоимость подписки: на 1 месяц —
60 тысяч рублей, на 3 месяца — 180 тысяч
рублей, на 6 месяцев — 360 тысяч рублей

СОБСТВЕННЫЙ ОФИС!

Офис,
спроектированный
по европейским
стандартам
в Бизнес-центре по
ул. Воронянского.

Телефоны: (017)
250-24-08,
250-24-09,
250-34-01

Рассмотрим
варианты
аренды

В собственном офисе - вы у себя дома!

СЕЙФЫ
МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ
КАРТОТЕКИ, ШКАФЫ
Япония, Германия
MAGNA safe (Беларусь)

ДВЕРИ
МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ
ПРОТИВОВЗЛОМНЫЕ
ПРОФИЛЬНЫЕ И УСИЛЕННЫЕ

ЗАМКИ
ДВЕРНАЯ ФУРНИТУРА
16-ти ведущих мировых производителей
Салоны Системы Защиты Собственности
Аэровокзал "Минск-1" (без выкоды)
Тел. (017) 2225653, 2225140
Мелко, 4

MAGNA тел. (017) 2625320, 2628718

NEW! ТРГОВЫЕ СТЕЛЛАЖИ

СЕЙФЫ
шкафы металлические,
оружейные шкафы,
стеллажи, картотеки,
гаражные ворота

ООО "АРЛЕКС" т. (017) 257-97-82

СП "Рейтингком" предлагает:

☒ **БУМАГУ ТУАЛЕТНУЮ**
оптом и мелким оптом со склада
в Борисове и Минске.

☒ **ЛИНИИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ**
- глазированных сырков;
- бутылок из ПЭТ для газированных
напитков и подсолнечного масла.

Тел. (017) 269-14-94, 231-68-44.

Включенные в Гос. реестр

Кассовые аппараты новые и Б/У

сервис гарантия

Тел.: (0172) 310-200, Факс. 310-984 "Соби-Пурто"

ФИРМА Dainova

ПРИГЛАШАЕТ К СОТРУДНИЧЕСТВУ
и на постоянную работу
СПЕЦИАЛИСТОВ В ОБЛАСТИ МАРКЕТИНГА
(анализ рынка и организация сбыта полиграфических
материалов, компьютеров, станков, лакокрасочных
и строительных материалов, одежды, обуви и др.)

Представьте, пожалуйста, личное резюме (биографические данные,
опыт профессиональной деятельности, личные качества, контактный
телефон или адрес).

ФИРМА ОБЯЗАТЕЛЬНО ОТВЕТИТ НА ВАШЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
Участники, прошедшие конкурс документов,
приглашаются для собеседования персонально

ЛИЧНОЕ РЕЗЮМЕ НАПРАВЛЯТЬ до 2 декабря 1996г.
• по адресу: 220033, Минск, а/я №168,
• тел. (017) 230-42-68

БАНКОВСКИЕ НОВОСТИ

По состоянию на 1 октября 1996г. 12 белорусских банков (на 01.06.96г. — 18 банков) не выполнили требований Указа Президента от 24.05.96г. N 209 (п.1.2.), которым предусматривается, что расходы банков на строительство зданий и сооружений, а также на приобретение основных фондов должны осуществляться за счет чистой прибыли, говорится в письме Нацбанка от 04.11.96г. N 28012/517.

Нацбанк предложил коммерческим банкам изыскать возможности по сокращению указанных расходов и обращает их внимание на то, что о банках, не проводивших сокращения расходов на собственные нужды за счет привлеченных ресурсов (а у таких банков, как АСБ "Беларусбанк", АКБ "Поиск", АКБ "Комплексбанк", АКИБ "Чистыйинвестбанк", АКБ "Дукат", в период 01.06.96г.—01.10.96г. наблюдается рост данного показателя), Национальный банк вынужден информировать ГТНИ для принятия мер реагирования в соответствии с п.1.2. Указа Президента N 209 от 24.05.96г. Указом данные расходы, если они произведены не за счет чистой прибыли, приравниваются к сокрытой прибыли с привлечением виновных к ответственности в соответствии с законодательством.

В связи с изменением порядка функционирования корреспондентских счетов в рублях банков-нерезидентов Национальный банк своим письмом разъясняет коммерческим банкам, что при наличии в банке двух корсчетов (типа "Д" и "Н") одного банка-нерезидента банк должен закрыть один из этих счетов и перевести на оставшийся счет остатки средств в белорусских рублях и в дальнейшем производить по этому счету операции, предусмотренные для корсчетов банков-нерезидентов.

В целях минимизации кредитных рисков в банковской системе Республики Беларусь и повышения нормативных требований по соблюдению максимального размера риска на одного заемщика (группы лиц, связанных между собой) Национальный банк установил с 1 ноября 1996 года в качестве одного из коэффициентов экономического норматива "Максимальный размер риска на одного заемщика" ограничение общего объема кредитов, предоставленных банками своим учредителям, 100 процентами собственного капитала банка.

Для банков, кредитующих только своих учредителей, по решению правления Национального банка может быть введен особый режим функционирования.

Банки, имеющие на 1 ноября 1996 года превышение данной нормы, обязаны устранить их до 1 февраля 1997 года, а банки, уполномоченные обслуживать государственные программы (АСБ "Беларусбанк", "Белагропромбанк", "Белвнешэкономбанк", "Приорбанк", "Белпромстройбанк", "Белбизнесбанк"), — в сроки, согласованные с Национальным банком.

Настоящее ограничение не распространяется на банки, имеющие индивидуальные разрешения Нацбанка на выдачу крупных кредитов своим учредителям, в течение всего срока действия разрешения.

(Окончание на с.27)

"OVIS" — КОЖАНАЯ ОДЕЖДА, КОТОРУЮ НОСЯТ ДОЛГО И С УДОВОЛЬСТВИЕМ

Практичность и универсальность кожаной одежды прочно удерживают ее популярность в течение долгих лет. Единственное, что хотелось бы ей пожелать — разнообразия и хорошего качества. Возможно, это даже помогло бы победить все существующие против "кожи" предрассудки.

Так что перед фирмой "OVIS", взявшейся за пошив кожаной одежды, стояла задача не из легких. Но уже первые "пробные" образцы предопределили ее успешное решение. Идеи модельеров, воплощенные в тех первых куртках, были настолько оригинальны и свежи, что небольшая партия первых моделей прошла "на ура". Многие покупатели, как оказалось, и сейчас еще носят те куртки — настолько долговечными они оказались. К тому же стиль и оформление сделали их не заискивающими от изменений моды.

Вообще-то с начала работы фирмы прошло уже 7 лет, но "OVIS" по-прежнему соблюдает те же традиции, что и в начале.

Во-первых, это индивидуальность. Каждая модель шьется небольшой партией. Есть совершенно эксклюзивные вещи. Ассортимент обновляется достаточно часто — так что не успели покупатели "похвалиться" по поводу оригинальных идей модельеров, как "OVIS" готовит новую коллекцию. При этом одежда сортирована не на принцип "что носят все", а на новейшие разработки западных модельеров — следовательно, в моде "OVIS" идет с опережением. Это делает одежду фирмы еще более привлекательной для покупателей.

Еще одна особенность продукции "OVIS" — высокое качество пошива и самой кожи. Все вещи шьются настолько аккуратно и профессионально, что их в пору сравнивать с лучшими "фирменными" образцами. "OVIS" предпочитает работать с отечественным материалом — кожей Гатовского и Гродненского заводов. Она не уступает по качеству импортной, а по прочности, долговечности даже превосходит (преимущественно за счет выделки — в ее технологии применяются только натуральные вещества).

Ценовая политика — это еще одна из неизменных традиций фирмы "OVIS". Прекрасные изделия рассчитаны на широкий круг покупателей. Честно говоря, эти цены просто приятно удивляют. Безусловно, присутствуют в коллекциях "OVIS" шикарные вещи, которые могут позволить себе лишь состоятельные люди. Но, в принципе, основной ассортимент доступен для человека со средним достатком.

Что можно сказать об ассортименте? Он очень разнообразен как по "сезонному", так и по возрастному, стилевому принципам. Куртки — длинные и укороченные, утепленные и легкие, со вставками из других материалов, замшевые и кожаные, классические и стильные, элегантные и спортивные. То же самое можно сказать и о плащах, пальто. Молодые модницы будут не прочь пополнить свой гардероб симпатич-

ными шортами, юбками, жакетами из кожи и замши.

К зиме "OVIS" предлагает добротные и красивые дубленки. Кстати, американцы были в восторге от изделий "OVIS", и, в частности, на дубленки поступил заказ из США. Но главная цель фирмы — обеспечить внутренний рынок качественной кожаной одеждой, в которой человек не будет чувствовать себя невыразительной частью "массы". В связи с этим "OVIS" заинтересован в сотрудничестве с торговыми организациями, частными фирмами.

Предприимчивые люди, оценив одежду от "OVIS" по достоинству, реализовали ее на рынке "Динамо". Охотно берут изделия фирмы и магазины. Так, открыты фирменные секции в магазинах "Березка", "Неотерка", "Кирмаш", Торговом доме "На Немиге" и во многих других. Конечно, самое полное представление об ассортименте продукции "OVIS" создаст фирменный магазин, расположенный по ул. Московской, 12. Кроме того, здесь ниже цены и особый сервис — если вы пожелаете что-то изменить в фасоне приглянувшейся вещи, то через пару дней ее изготовят именно по вашему усмотрению.

Может создаться впечатление, что "OVIS" известен только минчанам. Отнюдь. Фирменные секции уже открыты во многих городах Беларуси — в Салігорске, Новополоцке, Бресте, Витебске, Слониме, Барановичах. Фирма заинтересована в расширении сотрудничества. Причем ее партнерами могут стать и магазины, и частные предприниматели, и фирмы.

"OVIS" обеспечивает, во-первых, своевременное поступление качественных изделий. Кроме того, оказывает рекламную поддержку и даже поможет оформить фирменную секцию или магазин так, как того требует уровень работы самой фирмы — красиво и со вкусом.

Нет ничего страшного в том, что американцы опередили наших предпринимателей. Будет и в вашем городе кожаная одежда от "OVIS" — дело лишь за инициативой и предприимчивостью.

А если вы хотите убедиться в этом в прекрасном качестве вещей от "OVIS" — приходите в фирменный магазин либо обратитесь к ним внимание в других торговых точках. Безусловно, все это вас впечатлит и, возможно, настроит на сотрудничество.

"OVIS" ждет ваших предложений.
АДРЕС ФИРМЫ г.Минск, ул.Рыбалько, 26. Тел. 229-03-17.

Р.С. Адреса фирменных секций по регионам:
г.Барановичи, м-н "ДЛМ", ул.Парковая, 37; м-н "Новица", ул.Фабричная, 2; г.Бийский, м-н "Дом одежды", ул.М.Горького, 7; м-н "Немига", ул.Ульяновская, 6б; г.Брест, м-н "Спорттовары", бульвар Шевченко, 11; Могилев, Торговый дом "Немига"; г.Новополоцк, м-н "Чаравікі", ул.Магдожская, 40; г.Салігорск, универс. "Центральный"; г.Слоним, "Магазин одежды", ул.Перемойская, 15.

Ряса ЮДИНА, ИРМА "Эскриблес"

Вестник Национального банка

ПОЛОЖЕНИЕ О временном управлении в банках № 804 от 01.11.96 г.

Утверждено правлением Национального банка Республики Беларусь 22.10.96г.

1. Временное управление в банках назначается Национальным банком Республики Беларусь в соответствии со статьями 25 Закона Республики Беларусь «О Национальном банке Республики Беларусь» и Указом Президента Республики Беларусь от 24 мая 1996г. № 209 «О мерах по регулированию банковской деятельности в Республике Беларусь» в случае устойчивой убыточности банков более трех месяцев подряд, неплатежеспособности или угрозы неплатежеспособности (более трех месяцев подряд: наличие отрицательного совокупного финансового результата, невыполнение экономических нормативов платежеспособности и ликвидности, наличие неудовлетворенных претензий к корсчету, дебетового сальдо) и банкротства банка.

2. Задачами временного управления являются:

а) изучение финансового положения банка (активов и пассивов, баланса);

б) сохранение или восстановление ликвидных активов банка в интересах кредиторов и вкладчиков, создание работоспособного управленческого аппарата, обеспечение устранения допущенных нарушений и осуществление мероприятий по финансовому оздоровлению банка;

в) обращение при необходимости в суд с заявлением для решения вопроса об экономической несостоятельности или банкротстве банка.

3. Временное управление назначается Национальным банком, как правило, после принятия мер надзорного характера, которые не принесли положительных результатов.

Временное управление банком назначается по инициативе:

— Национального банка Республики Беларусь;

— акционеров (пайщиков) коммерческого банка (решение собрания акционеров (пайщиков));

— Совета (правления) коммерческого банка (решение Совета, правления банка);

— кредиторов банка (решение кредиторов, сумма требований которых превышает 20% общей суммы требований).

Решение о назначении временного управления, принятое по инициативе акционеров, Совета (правления), кредиторов банка, доводится до их сведения в трехдневный срок до введения временного управления банком.

5. Временное управление назначается приказом (распоряжением) председателя правления Национального банка Республики Беларусь по решению правления или совета директоров с учетом предложений заинтересованных структурных подразделений Национального банка и осуществляется администрацией в составе не менее семи членов, включая руководителя и заместителя.

О введении временного управления информируются центральный аппарат, главные управления Национального банка по областям и городу Минску, банки, другие заинтересованные.

6. Предложения о назначении временного управления банком рассматриваются правлением или советом директоров после предварительного предупреждения банка.

В случае необходимости принятия срочных мер по введению временного управления банком оно может быть введено без предварительного уведомления руководства банка.

7. Администрация временного управления принимает решения по всем вопросам, относящимся в соответствии с законодательством и уставом к компетенции исполнительных органов банка. Со дня введения временного управления правление банка (или иной исполнительный орган банка) не наделяется правом самостоятельно принимать решения по деятельности банка и отстраняется от руководства банком приказом руководителя администрации временного управления.

Временное управление имеет право приостанавливать решения иных высших органов управления банка до разрешения разногласий общим собранием акционеров, если такие решения могут причинить материальный ущерб банку или государству.

8. В приказе (распоряжении) Национального банка указываются:

— наименование банка, в который назначается временное управление;

— основание, по которому оно вводится, орган, являющийся инициатором введения временной администрации;

— фамилии, имена и отчества лиц, назначенных руководителем и членами администрации временного управления;

— срок полномочий временного управления.

Копия приказа (распоряжения), заверенная Националь-

ным банком, вручается руководству (исполнительному и наблюдательному органам) коммерческого банка под расписку, за исключением случаев, когда вручение невозможно.

трации временного управления:

— руководит администрацией временного управления и осуществляет контроль за деятельностью банка;

9. Руководителем или членами администрации временного управления могут быть лица, имеющие, как правило, экономическое или юридическое образование, а также стаж банковской работы.

Для руководителя администрации временного управления стаж банковской работы должен составлять не менее трех лет. Он обязан иметь экономическое образование.

10. Администрация временного управления назначается из числа работников Национального банка с их согласия. На время исполнения функций в администрации временного управления за работниками сохраняются заработная плата, премиальные и другие выплаты, предусмотренные системой оплаты труда Национального банка.

Руководством Национального банка членам администрации временного управления (служащим Национального банка) могут производиться и иные дополнительные выплаты.

11. При назначении администрации временного управления из числа работников, не являющихся государственными служащими, с ними заключаются отдельные договоры и предусматриваются условия оплаты труда либо они прикомандировываются к администрации от организаций по месту основной работы.

Руководитель и члены администрации временного управления могут быть освобождены от выполнения своих обязанностей по инициативе Национального банка Республики Беларусь и по инициативе руководителя администрации временного управления.

12. На членов администрации временного управления, не являющихся государственными служащими и привлеченных к работе от других органов на договорных условиях, распространяются условия оплаты труда, установленные для сотрудников банка, чьи функции они временно выполняют, если иное не предусмотрено договором, заключенным с членами временного управления.

13. Расходы на содержание администрации временного управления (за исключением оплаты труда государственных служащих), включая оплату труда, транспортные и другие расходы, относятся на управленческие расходы банка и осуществляются за его счет.

14. Руководитель админис-

— разрабатывает совместно с органами управления банком план финансового оздоровления банка и организует его выполнение;

— представляет интересы банка, в рамках его компетенции распоряжается имуществом банка в соответствии с его уставом;

— заключает договоры, выдает доверенности, открывает расчетные и другие счета;

— имеет право подписи расчетно-денежных документов;

— принимает на работу и увольняет работников банка и временного управления (за исключением государственных или прикомандированных другими органами служащих) в соответствии с законодательством о труде;

— поощряет работников банка и временного управления, налагает дисциплинарные взыскания (за исключением служащих Национального банка);

— издает приказы и дает указания, обязательные для исполнения работниками администрации временного управления и другими работниками коммерческого банка;

— при необходимости созывает собрание акционеров (пайщиков), совета (правления) банка;

— при необходимости организует комплексную проверку деятельности банка;

— выполняет другие функции, предусмотренные законодательством и уставом банка;

— имеет право обращаться с заявлением в суд для решения вопроса об экономической несостоятельности или банкротстве банка.

15. С введением временного управления в Белорусский межбанковский расчетный центр и банки-корреспонденты, а также другие заинтересованные ведомства представляется новая карточка с образцами подписей. Карточка, представленная до назначения временного управления, утрачивает силу.

Документы без подписи руководителя администрации временного управления являются недействительными и исполнению не подлежат.

16. Временное управление принимает меры по удовлетворению претензий к счету банка и иных требований в порядке, предусмотренном законодательством.

17. Временное управление представляет Национальному банку отчеты по установленным им формам.

18. Деятельность временного управления прекращается при: — выполнении задач, поставленных Национальным банком по стабилизации финансового положения банка;

— вынесении решения компетентного органа о принудительной ликвидации банка и назначении ликвидационной комиссии.

В случае необходимости срок деятельности временного управления может быть продлен председателем правления Национального банка по решению правления или совета директоров.

19. Решение о назначении временного управления может быть обжаловано банком или его акционерами (пайщиками) правлению Национального банка. Обжалование решения не приостанавливает его действия.

Управление методологии

ФИНАНСОВЫЙ АБЗАЦ

■ Министр внутренних дел Д. Турлайс обвинил Банк Латвии в том, что он «не желает бороться с отмыванием грязных денег». Министр мотивировал свое утверждение тем, что при разработке государственной концессии по недопущению легализации «грязных денег» представители Банка Латвии подали много альтернативных предложений, которые «значительно снижают ответственность» теневых дельцов.

■ Совокупная задолженность по зарплате в России составила на конец октября 43,1 трлн. рублей. За 10 месяцев 1996 года общий объем ее возрос в 2,7 раза. Задолженность по зарплате организациям и предприятиям, финансируемым из федерального бюджета, составляет немногим более 1 трлн. рублей.

■ Размер просроченной задолженности коммерческим банкам РФ вырос с 14,8 трлн. рублей на конец 1995 года до более чем 18 трлн. рублей в настоящее время, а размер неуплаченных процентов по судам — с 19,6 трлн. рублей до более чем 21 трлн. рублей.

■ Национальный банк Украины подготовил проект указа Президента страны о выпуске облигаций внешнего займа («евробонды»). Окончательное решение о выпуске облигаций должно быть принято в течение 2—3 недель. Эксперты правительства Украины считают целесообразным провести первый выпуск облигаций внешнего займа в размере до 100 млн. USD, второй — до 250 млн. USD в 1997 году.

■ Национальный банк Молдовы по рекомендации МВФ увеличил в 2 раза минимальный размер совокупного нормативного капитала для коммерческих банков. В него входят уставный фонд, фонд риска, резервный фонд и нераспределенная прибыль. Действующие в Молдове коммерческие банки должны довести свой нормативный капитал к 1 января 1998 года до 8 млн. леев (1,73 млн. USD). По данным на 1 октября из 22 молдавских банков только у 6 совокупный нормативный капитал составил менее 8 млн. леев.

■ Зависимость ведущих швейцарских банков от иностранных источников поступлений стала более явной после прошедшей недавно реструктуризации двух банков «большой тройки» — Credit Suisse (CS) и Swiss Bank Corporation (SBC), отмечают иностранные эксперты. По итогам первого полугодия 1996 года чистой прибылью SBC от работы на внутреннем рынке составила лишь 14 млн. швейцарских франков, деятельность по управлению активами принесла 35 млн. франков. По мнению западных аналитиков, ситуация на внутреннем рынке Швейцарии (в первую очередь падение цен на недвижимость) в последнее время негативно сказалась на банковских поступлениях. Но и в случае позитивных изменений на внутреннем рынке, по оценкам банковских экспертов, до 2000 года SBC будет получать от зарубежных операций около трех четвертей прибыли. Несмотря на отсутствие столь же детальной информации о деятельности двух других участников «большой тройки» — банков UBS и CS, аналитики рассматривают структуру их прибыли как аналогичную SBC.

■ Операционная прибыль германского Dresdner Bank за первые девять месяцев текущего года достигла 1,25 млрд. USD, что на 30% превысило аналогичный показатель прошлого года. По словам представителя банка, увеличение прибыли произошло в результате приобретения в прошлом году британского коммерческого банка Kleinwort Benson.

По материалам информационных агентств «Прайм», «Интерфакс», «Blomberg»

Курсы иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 06.11.96 г.

1 австралийск. доллар	11866,17	1 ЭКЮ	19111,23	1 болгарский лев	60,56
1 австр. шиллинг	1415,60	10 испанск. песет	1182,66	1 эстонская крона	1244,21
1 фунт стерлингов	24883,68	10 греч. драхм	631,98	1 литовский лит	3762,60
10 бельг. франков	4833,01	1 ирландск. фунт	24870,89	1 латвийский лат	27513,71
1 немецкая марка	9959,83	1 исландск. крона	226,72	1 российский рубль	2,75
1 голланд. гульден	8882,72	1 кувейт. динар	50284,00	1 украин. гривня	11900,00
1 датская крона	2591,70	10 ливанск. фунтов	96,72	1 кыргыз. сом	976,00
100 итал. лир	991,44	10 португал. эскудо	982,66	1 молдавск. лей	3262,00
1 канадск. доллар	11259,91	1 сянгапур. доллар	10690,44	1 казахск. тенге	216,00
1 норвежск. крона	2372,51	10 турецк. лир	1,55	1 армянск. драм	36,00
1 доллар США	15050,00	1 СДР	21765,76	1 грузинск. лари	11912,00
1 финск. марка	3316,44	1 венгерск. форинт	96,98	1 туркменск. манат	3,72
1 франц. франк	2942,61	1 польск. злотый	5355,87	1 азербайджан. манат	3,62
1 шведск. крона	2273,55	1 румынск. лей	4,39	1 узбекский сум	313,00
1 швейцар. франк	11865,34	1 чешская крона	560,50	1 таджикск. рубл	50,00
10 японских иен	1822,50	1 словацкая крона	484,25		

**Заявки принимаются
по тел./факсу 222-27-53.**

Аддзел рекламы – тэл./факс 223-63-62

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

Спрос на нефтепродукты в Беларуси зависит от России

За 9 месяцев текущего года объединением «Беларуснефть» добыто 1395872 тонны нефти, что составляет 90% к аналогичному периоду прошлого года. В последующие 15 лет добычу белорусской нефти планируется снижать. К 2010 году ее будет добыто 125 млн. тонн, или 79,8% от изначально извлекаемых запасов. Таким образом, основным источником удовлетворения потребностей экономики республики в нефтепродуктах и впредь будут оставаться нефтяные запасы России.

В январе—августе 1996 года экспорт нефти из России составил 83,435 млн. тонн на сумму 10,179 млрд. USD. Только в августе российские компании вывезли за границу 10,88 млн. тонн сырой нефти на 1,299 млрд. USD, при этом в страны дальнего зарубежья ее экспортировано 8,995 млн. тонн, а в государства СНГ — 1,885 млн. тонн. По данным экспертов Госкомстата, средний уровень экспортных цен в дальнее и ближнее зарубежье составил соответственно 124,9 и 92,8 USD за тонну.

За восемь месяцев текущего года из страны вывезено также 14,521 млн. тонн дизельного топлива стоимостью 2,047 млрд. USD, 9,660 млн. тонн топочного мазута (694,3 млн. USD) и 1,797 млн. тонн бензина (250,9 млн. USD).

В августе отмечен некоторый рост объемов экспортных поставок топочного мазута — 1,814 млн. тонн (в дальнее зарубежье). В это же время на внешнем рынке было реализовано 1,694 млн. тонн дизельного топлива, включая поставки 1,673 млн. тонн в европейские страны. Экспорт автомобильных бензинов составил около 376 тыс. тонн (в том числе 356 тыс. тонн — в дальнее зарубежье). В августе указанные нефтепродукты продавались западным импортерам соответственно по 141,1 USD, 70 USD и 148,8 USD за тонну.

Средние цены на нефтепродукты в Москве и Московской области

(тыс. RUR, без НДС, с дор. налогом и акцизом, фр.-склад продавца)

А-76	2040
Аи-92	2360
Д/т	1425

Между тем в начале октября мировой рынок нефти вновь испытал потрясение. Причиной стали очередное сокращение запасов нефтепродуктов по обе стороны Атлантики и перебои с поставками сырья на мировой рынок из-за шторма в Атлантическом океане. К тому же в это время ряд предприятий был остановлен на профилактические работы. Угроза того, что в разгар сезона Европа и США останутся без топлива, настолько напугала торговцев нефтью, что они снова подняли цены до самого высокого за пять лет уровня. И хотя вскоре стоимость нефтяных контрактов стала ниже, цены остаются очень высокими, а рынок — крайне нестабильным.

Котировки североморской Brent-смеси на IPE в течение торговой сессии поднимались до 24,7 USD за баррель (по сравнению с 23,88 USD на предыдущей неделе). Таким образом был установлен новый рекорд за последние пять лет, то есть со времен войны в Персидском заливе. Цена ноябрьских контрактов понизилась на 28 центов и составила 24,30 USD за баррель.

Несмотря на небольшое увеличение запасов сырой нефти (по данным Petroleum Argus, объемы резервной нефти в США, Японии и странах Европы росли в августе по 400 тыс. баррелей в день), они все еще остаются на крайне низком уровне. Из-за значительного превышения спроса над предложением сейчас их на 122 млн. баррелей меньше, чем год назад. И до тех пор, пока будет сохраняться такое положение, стабильности нефтяному рынку не видать: на любые перебои в поставках или на слухи о возможном сокращении предложения на рынке брокеры будут реагировать взвинчиванием цен.

Единственной надеждой рынка, оставшегося без иракской нефти и при меньших объемах ее добычи в бассейне Северного моря, является Организация стран — экспортеров нефти. ОПЕК, которую еще несколько месяцев назад все бранили за перепроизводство и несоблюдение экспортных квот, теперь выступает в роли спасителя. Превышение ею «потолка» в 750 тыс. баррелей в день в сентябре компенсировало отсутствие долгожданной иракской нефти и немного смягчило остроту на рынке.

По мнению экспертов нефтяного информационного агентства Petroleum Argus, члены организации обладают значительными возможностями дальнейшего увеличения добычи (на 300 тыс. баррелей в день к концу нынешнего года), что должно разрядить обстановку и позволит пополнить скудные мировые запасы.

Федор ЗАЯЦ
(По материалам агентства
«Белорусские экономические новости»,
тел.: 223-46-08, 226-67-58)

Долги диктуют уступки

Как уже сообщалось, в конце сентября Беларусь посетила делегация влиятельных российских нефтепромышленников во главе с вице-премьером правительства РФ Валерием Серовым. Принимая гостей, Президент Александр Лукашенко заявил, что при акционировании новополоцкого ПО «Нафтан» компаниями «ЛУКОЙЛ» и «ЮКОС» получат контрольный пакет акций. По словам В.Серов, именно из-за растущего влияния российских компаний

на белорусском рынке нефтепродуктов правительство России пошло на формирование с будущего года единого топливно-энергетического баланса России и Беларуси.

Соглашение о сотрудничестве, подписанное в конце прошлого года, предусматривало передачу российским компаниям в процессе акционирования ПО «Нафтан» 49% его акций и закрепление остальных в государственности республики. Однако с тех пор задолженность рес-

публики за поставки российских энергоресурсов значительно выросла и составляет сейчас более 150 млн. USD. Очевидно, именно это обстоятельство заставило белорусскую сторону пойти на серьезную уступку российским компаниям. Как заявил Александр Лукашенко, на днях он подписал указ об акционировании «Нафтана», по которому у государства останутся 49% акций, а 51% в равных долях получат «ЛУКОЙЛ» и «ЮКОС», хотя, по

словам В.Серов, «акционерная доля российских компаний в капитале крупнейшего в республике нефтеперерабатывающего завода — Новополоцкого НПЗ — составляет 74%. Российские компании практически являются хозяевами этого завода, поэтому мы и пошли на создание единого баланса».

Совместные предприятия, созданные российскими фирмами с «Белнефтепродуктом» и «Нафтаном», ежегодно будут поставлять на НПЗ 7 млн. тонн нефти, перерабатывать ее и продавать нефтепродукты в Беларуси, а ближайших к ней областях России и за рубежом, а

также вести реконструкцию завода. В условиях постоянно растущих транспортных тарифов этот проект чрезвычайно выгоден с точки зрения географического расположения НПЗ. Еще более важно то, что «Нафтан» связан продуктопроводом с латвийским портом Вентспилс — одним из главных пунктов экспортной перевалки российских энергоносителей. Эффективности проекта будет способствовать и обещанное Президентом Беларуси освобождение завода от всех налоговых платежей на срок до семи лет — на весь период реконструкции.

* Оптовые цены на мазут, реактивное топливо, печное топливо в РБ (на 29.10.96г.)

Фирма	Мазут	Цена (USD/т)		Усл.поставки, Тел. Форма оплаты
		Реакт.топл.	Печн.топл.	
Бел.биржа нефтепродуктов и полимеров (на 10.10.96г.)	78	-	-	фр.скл.покуп (0212) предоплата 37767
	82	-	-	фр.гр. РБ—РФ предоплата
	89	-	-	фр. гр. РБ—Украина предоплата
	-	-	-	фр.склад продавца предоплата
Комтрион	89	-	-	дост. по РБ 2699488 по договору
Конрой	89	-	-	дост. по РБ 2961218 предоплата
Сергей и К	91	-	-	дост. по РБ 2666416 предоплата
Ойл	92	-	-	дост. по РБ 2369461 по дог., по курсу МВБ
Пепиком	89	-	-	дост. по РБ 2640472 по договору
МКТ-авто (BRB/л)	-	-	2500	по договору 2632494 предоплата
Викаран	93	-	-	дост. по РБ 2234666 предоплата
Старт	82	-	-	фр.завод 2576595 предоплата
Лиффрет	89	-	-	дост. по РБ 2228917 по договору

Оптовые и мелкооптовые цены на бензин и дизтопливо (на 29.10.96г.)

Фирма	Цена					Дост. Тел. Оплата
	А-76	Аи 92	Аи 93	Аи 95	Д/т	
Крупнооптовые поставки (в USD за 1т)						
Бел.биржа нефтепрод. и полим. ** (на 10.10.96г.)	220—242	275—285	-	-	168	скл.покуп. предопл.(0212) 37767
**	225—237	-	-	-	-	фр.гр.н.РФ—РБ предопл.
**	-	295	-	-	187	фр.гр.н.РБ—РФ предопл.
**	235	-	-	-	180—185	фр.гр.н.РБ—Укр. предопл.
-	-	-	-	-	182	фр.гр.н.РБ—Латв. предопл.
**	-	-	-	-	187—194	фр.гр. РБ предопл.
**	226	-	-	-	-	фр.скл.прод. предопл.
**	-	-	-	-	-	фр.ваг.ст.нижн. предопл.
Конрой	315	-	-	-	225	РБ 2961218 предопл.
Наста (продукты из Финляндии)	-	-	-	580	-	РБ(ц) 2203960 предопл.
Ойл	270	-	-	-	-	РБ 2369461
**	315	-	-	-	-	по договору
Викаран	300	390	-	-	222	РБ 2234666 по договору
Сергей и К	305	365	-	-	215	РБ 2666416 по договору
Милком	250	300	-	-	190	РБ 2213049 предопл. 50%
	240	-	-	-	-	РБ 2640472
Пепиком **	305	-	-	-	-	по договору по курсу НБ+1%
Лиффрет	-	-	-	-	220	РБ 2228917 по договору
Старт	314	-	-	-	-	РБ 2576595 предопл.
Синтез-лйт (RRB/т)	1170000	5241000	-	-	3023000	без 2531953 пред. плат.
Мелкооптовые поставки (в BRB за 1л)						
Викаран	4000	5200	-	6800	3300	без 2234666 по договору
ФинСкор	2950	-	-	-	-	без 2325425 по договору
Наста (продукты из Финляндии)	-	-	-	6800	-	Минск 2203960 предопл.
Лиффрет	3600	4500	-	-	2900	Минск 2244994 по договору
Милком	3700	4350	-	-	2830	Минск 2219606 предопл.
Кемпак	4600	-	5600	-	4000	без 2785494 предопл.
Старт	3800	-	-	-	2800	без 2576595 предопл.
Инал	3800	5000	-	-	3100	без 2540981 предопл.
ЛУКОЙЛ-Брест	4588	-	-	-	-	без (0162)230415 предопл.

Оптовые и розничные цены на нефтепродукты в областных центрах РБ (на 25.10.96г.)

Город	Валюта/ед.изм.	Цены в бел.рублях				
		А-76	Аи-92	Аи-93	Аи-95	Диз.топ.
Брест	BRB/л	3500	4700	-	6000	3100
	BRB/т	4550000	6110000	-	7800000	3720000
Витебск	BRB/л	3700	4800	-	6000	2900
	BRB/т	4855000	6250000	-	7599000	3524000
Гомель	BRB/л	3600	-	4700	5800	2600
	BRB/т	4572800	-	5993800	7430000	3079900
Гродно	BRB/л	3700	-	5000	5500	3100
	BRB/т	4758100	-	6508300	7150000	3710100
Могилев	BRB/л	3700	4700	-	6000	2800
	BRB/т	4865400	6118600	-	7838800	3372000

Розничные цены на заправках г.Минска. (на 30.10.96г.)

Фирма	Валюта/ед.изм.	Цены в бел.руб.					Форма оплаты
		А-76	Аи-92	Аи-93	Аи-95	Диз.топ.	
Минскавтозаправка: фиксированные (с 10.09.96г.)	BRB/л	2900	3100	3100	-	2200	
	BRB/т	3720300	4071700	4071700	-	2602100	
договорные	BRB/л	3700	4800	4800	5900	2800	нал.
	BRB/т	4810000	6240000	6240000	7670000	3360000	б/н
ЭВСИ	BRB/л	4400	5400	-	7000	3600	б/н
Эмюр	BRB/л	3900	-	5200	7200	3200	нал.
ЛУКОЙЛ	BRB/л	3800	5000	-	6500	2900	нал.
	BRB/л	3700	4700	-	5900	2750	нал.
Викаран	BRB/л	3800	5000	-	6000	3100	б/н
	BRB/л	4000	5300	-	6200	3300	обел.
	BRB/л	3900	5100	-	7400	3000	нал.
Экоцвет	BRB/л	4100	5400	-	7400	3200	б/н
Кемпак	BRB/л	4800	-	5900	7200	4200	б/н
Милком	BRB/л	3800	5100	-	7600	3200	нал.
ФКВП	BRB/л	4000	5100	-	6800	3200	б/н,нал.
Юнайтед Компани	BRB/л	3900	5200	-	6950	3200	нал.
Частный предпр.	BRB/л	3900	5000	-	7200	2950	б/н

* Цены указаны при условии поставки минимальной партии и могут варьироваться в зависимости от размера партии, формы оплаты, доставки, а также при работе с постоянными клиентами. При условии предоплаты большинство фирм гарантирует отгрузку товара в течение 3—7 дней после проведения платежей.

** В цену не введен акциз.

(Продолжение. Начало в № 45)

НА ЭТУ исходную, так сказать, мировоззренческую ошибку наложились уже и другие непротеренные просчеты, которые не имеют никакого другого объяснения, кроме как удручающей экономической безграмотности их авторов: пресловутая «антиалкогольная компания», положившая начало разрушению бюджета страны; абсолютно запретительная по своей нелепости «борьба против нетрудовых доходов», радикальное сокращение — после падения мировых цен на нефть в 1986 году — импорта потребительских товаров, на котором (наряду с доходами от спиртного) держался тогда, по существу, весь государственный бюджет; лихорадочная работа, начиная с 1987 года, печатного станка, печатавшего пустые, ничем не обеспеченные деньги, что окончательно развалило весь потребительский рынок и вогнало страну, в сущности, в «каменный век», то есть в век всеобщего натурального обмена; преступное расхищение золотого запаса государства на неведомо какие цели и пр. и пр.

Собственно, единственное, безусловно, положительное в экономике, что было сделано в период перестройки, — это принятие Закона «О кооперации», мгновенно оживившего те творческие, предприимчивые силы в народе, что столь свирепо подавлялись сверху на протяжении всех долгих десятилетий большевистского режима. Однако и этого своего шага очень быстро испугались и дали, по идеологическим мотивам, задний ход, лишив только-только нарождающуюся кооперацию нормальных источников снабжения по нормальным ценам и обложив ее непомерными на-

при каких обстоятельствах не намерены погибать.

Важнейшим достижением реформаторов мне видится также начало медленного, длительного, но неумолимого процесса структурной перестройки всего экономического потенциала страны. Это тяжкий, мучительный процесс, и он сопровождается, к сожалению, рядом чудовищных по своей разрушительной силе ошибок. Но без глубокого падения производства в некоторых отраслях, обнаруживших свою нежизнеспособность или даже вообще ненужность, российской экономике не выздороветь никогда. И первым шагом в этом процессе стало сокращение военных расходов страны с обычных 18—20 процентов (а при учете наших извечных ценовых деформаций и значительно больше) до примерно 4 процентов ВВП, а государственного заказа на оборонную продукцию — на 70—80 процентов от прежних объемов. Можно и должно спорить о допустимости сокращения мощностей в производстве стратегических вооружений, но то, что такое количество танков, пушек и бронетранспортеров, которые мы имели и производили еще недавно, нам уж точно не нужно, — это, видимо, сегодня уже вряд ли у кого вызывает сомнения.

В заслугу реформаторам нужно поставить также и факт избавления России от такой практики хронического кровопускания, которая долгие десятилетия непоправимо истощала ее и без того ослабленный гонкой вооружений экономический организм. Имеются в виду те примерно 50 миллиардов долларов ежегодных ее дотаций другим советским республикам в виде разного рода субсидий и ценовых льгот, а также те 25—30 миллиардов долларов, что Советский Союз ежегодно расходовал на под-

Пять лет реформ — пять лет кризиса

логами. Ну, еще, наверное, можно указать на появление в это же время первых коммерческих банков, на первые случаи акционирования предприятий, на некоторое послабление внешнеторгового режима. И это, пожалуй, все.

Последний шанс начать мягкий, щадящий переход к рынку — принятие и осуществление так называемой «Программы С.Шаталина — Г.Явлинского» — был упущен в сентябре 1990 года, когда М.С.Горбачев, не выдержав давления на него со стороны ВПК и консервативных, «охранительных» сил, отказался от поддержки этой программы. Теперь впереди оставалась только одна возможность: хирургическая операция. Весь вопрос был только в том, как ее, эту операцию, проводить: с наркозом или без наркоза — прямо, как говорится, по живому телу?

Что удалось сделать реформаторам

Было бы в высшей степени несправедливо сказать, что все пять лет после начала радикальных экономических реформ прошли для России полностью пустую, не принеся никаких положительных результатов. Нет, жизнь страны, ее экономика изменились, и во многом в лучшую сторону.

Главное (и бесспорное) достижение реформаторов за эти годы — ликвидация товарного дефицита как в потребительском секторе, так и в производстве средств производства, полные прилавки магазинов, исчезновение изнуряющих и одуряющих очередей, восстановление дееспособности денег, появление зачатков конкуренции, создание в стране обстановки всеобщего превышения предложения над спросом, что является первой фундаментальной основой всякой здоровой экономики, способной к дальнейшему саморазвитию. Благодаря либерализации цен и валютного режима мы наконец имеем сегодня то, чего никогда не имели со времен крушения напса и что тоже является неотъемлемым признаком всякой здоровой экономики, — более или менее объективные соотношения внутренних товарных цен и почти полную конвертируемость рубля.

Другое достижение реформаторов — весьма быстрое развитие современной рыночной инфраструктуры, без которой также невозможны ни нормальное кровообращение в экономическом организме страны, ни ее устойчивая денежно-финансовая система, ни эффективная мобилизация сбережений населения и предприятий на различные экономически полезные цели, а следовательно, и необходимые стране инвестиции. Появление многочисленных коммерческих банков, товарных бирж, рынка ценных бумаг, валютного рынка, страховых компаний, пенсионных и других фондов, зачатков потребительского кредита, арбитража и гражданской адвокатуры — все это признаки не умирания, а, напротив, выздоровления экономики страны. Все это мы имели в 20-е, но все это приходится сейчас, к сожалению, восстанавливать заново.

Было бы неправильным не отметить и такой глубокий (хотя пока и ограниченный) сдвиг в нашей общественной жизни, как заметный рост частного сектора и частного предпринимательства. Причем я не имею в виду приватизацию наших промышленных гигантов — это особый разговор, а прежде всего те самые ростки жизни, которые своей стихийной силой отовсюду выбиваются сегодня из-под асфальта: миллионы пресловутых «челноков», мелкий, а зачастую уже и крупных коммерсантов, многочисленных уличных торговцев, строителей, фермеров, банкиров и др. Казалось бы, так много сегодня в жизни того, что против них, а они все-таки живут и ни-

держание своих весьма сомнительных «интересов» за рубежом — в странах СЭВ и в «третьем мире». На смену этому изнурительному «дренажу» пришла (правда, может, и излишне радикальная) политика «открытых дверей», которая способствовала насыщению потребительского рынка страны, превращению жесткой, но в конечном счете благотворной иностранной конкуренции в повседневный фактор нашей жизни. Эта же политика положила начало привлечению иностранного инвестиционного капитала, а также — что особенно важно — позволила России как-то удержать под контролем чрезвычайно болезненную проблему внешнего долга, который достался ей в наследство от советских времен.

И, наконец, последнее по счету, но отнюдь не по важности: при всех их издержках и противоречиях годы реформ заметно изменили менталитет, психологию российского населения и его руководителей на всех уровнях социальной лестницы. Страна ускоренными темпами учится «рыночному мышлению», а попросту говоря — тому обыкновенному здравому смыслу, который чуть было навсегда не выбили из нее большевики. Наконец-то наше общество начинает мыслить не идеологемами, а категориями затрат и результатов, прибылей и убытков — так, как думают везде и всюду в мире, в нормальном здоровом человеческом обществе.

Неудачи, ошибки и преступления новой эпохи

К числу наиболее серьезных экономических неудач, в которых, думаю, виноваты не столько сами наши реформаторы, сколько их объективная слабость или даже простое невезение, я бы отнес три: во-первых, слишком медленный отпуск на свободу в 1992—1993 годы цен на топливно-сырьевые ресурсы; во-вторых, так и не начавшийся фактически вплоть до сегодняшнего дня процесс реальных банкротств — хотя бы просто в педагогических целях — наиболее неповоротливых, наиболее нежизнеспособных наших промышленных монстров; в-третьих, абсурдный, непредвиденно кровавый и разорительный поворот событий в Чечне.

Конечно, быстро исправить все глубокие, сложившиеся десятилетиями ценовые деформации в нашей экономике не мог бы ни один волшебник. Достаточно сослаться для примера на наши немалые низкие, по мировым стандартам, цены на казенное жилье, коммунальные услуги и транспорт: попробовал бы, однако, кто-нибудь в одночасье повысить их до нормального уровня при нашем-то нынешнем нищенском уровне зарплат и пенсий! Но отпустить цены на топливо, электроэнергию и сырье почти сразу, думаю, в принципе можно было: если шок — так уж шок в полной мере, и через год—два экономика так или иначе привыкла бы к новому уровню этих цен, как она в конце концов привыкла к нему во всех других отраслях. Точно так же не было и нет до сих пор другого способа, кроме реальной угрозы банкротства, чтобы побудить многие наши крупные (и не очень крупные) предприятия полагаться только на себя, на свою рыночную сноровку на рынке, а не ждать, пока государство либо погасит их задолженность, либо выкупит их никому теперь не нужную, неконкурентоспособную продукцию: классические тому примеры — ЗИЛ и Ростсельмаш. И, наконец, ни в каких специальных комментариях, думаю, не нуждается наше нынешнее национальное несчастье — Чечня, с экономической точки зрения давно уже превратившаяся в одну сплошную «черную дыру».

Николай ШМЕЛЕВ.

(Продолжение следует)

Вопрос остается открытым,

или Смогут ли военные отстаивать честь мундира, если шить его будет некому

Дом военной одежды — одно из престижных торговых бытовых учреждений Министерства обороны — переживает нелегкие времена. Из-за уменьшения заказов предприятие перешло на однодневную работу. 268 высококлассных специалистов, современное оборудование используются не в полной мере. Поговаривают, что этот объект управления военной торговли может перейти к другому хозяину. В таком случае, вполне вероятно, изменится и его профиль. Кто же тогда будет шить одежду для военных? Этот вопрос далеко не праздный для директора Дома военной одежды Галины МЕЛЕНЦЕВИЧ.

— Наше предприятие многопрофильное. Мы выполняем практически все, что связано с пошивом, ремонтом военной одежды и обуви. Делают это высококлассные закройщики, швеи, сапожники, имеющие трудовой стаж более тридцати лет. В составе предприятия 8 филиалов, расположенных на территории Минского гарнизона.

Меньше всего нас устроило бы перепрофилирование. С военными мы связаны многие годы. Конечно, нас могут заменить какие-то ателье. Но справятся ли они с нашими задачами, и что будет в отдаленных гарнизонах? С другой стороны убыточность предприятий военной торговли ставит их на грань закрытия. У Министерства обороны нет средств.

— Галина Александровна, а какие попытки предпринимае-

— Стараемся сохранить клиентуру, хотя вещевая служба Министерства обороны нередко задерживает оплату заказов. Открыли при Доме военной одежды магазин, который приносит определенную прибыль.

Сейчас расширяем его. Для военнослужащих планируем создать целый отдел. Получили лицензию на продажу промышленных и продовольственных товаров. Думаем восполнить пробел, образовавшийся после передачи «Звездочки» в гражданские руки.

— У вас в основном заказы силовых министерств и ведомств?

— Да, сейчас, например, выполняем большой заказ пограничников. А вот Министерство внутренних дел от централизованных заявок на наши услуги отказалось. Шьют одежду у нас только те из милиционеров, кто привык к добротной красивой форме. Как правило, это — старший офицерский состав, генералы.

— Как относится к вам военное руководство?

— Проблемы военной торговли выносились на заседания Совета безопасности, рассматривались и на коллегии Министерства обороны. Но вопрос перепрофилирования пока остается открытым.

Михаил СТЕПАНОВИЧ

Информирует Минторг

■ Проведена республиканская оптовая продовольственная ярмарка по формированию ресурсов продовольствия на 1997 год. Определены ориентировочные объемы, ассортимент, условия расчетов за поставляемую продукцию. Готовятся договоры на поставку торговли отечественного сахара под полную потребность, определены отпускные цены до конца текущего года — 7,8 тыс. руб./кг, расчеты за поставку — в течение 12 банковских дней.

■ Кабинету Министров представлена информация о торгово-экономическом сотрудничестве с регионами Российской Федерации. Объем экспорта за 9 месяцев 1996г. составил 61 млрд. руб. Россия — основной торговый партнер Беларуси. В структуре всего экспорта на нее приходится около 75% экспортируемой предприятиями торговли продукции. Минторг активно восстанавливает утраченные хозяйственные связи с регионами России. Особенно активно ведется работа с Калининградской, Мурманской, Волгоградской, Тюменской областями, Москвой, Санкт-Петербургом.

■ Кабинету Министров представлена информация о недостатках в работе промышленности по поставке товаров торговыми предприятиями республики. Неудовлетворительно производят поставку сезонных товаров кобрынская ПТФ «Лона» (куртки для взрослых и детей), оршанская ПТФ «Свитанок» (пальто, полу-пальто, куртки детские), витебское ЗАО «ЗИ» (пальто, куртки, плащи мужские), гомельская ПТФ «8 Марта» (носки для взрослых и детей из полушерстяной пряжи, колготки детские хлопчатобумажные), витебское ОАО «КИМ» (белье мужское начесное, колготки женские полушерстяные, колготки детские хлопчатобумажные), практически все обувные предприятия концерна «Беллепром» (сапожки, ботинки утепленные для взрослых и детей, обувь комнатная).

■ Подведены предварительные итоги участия белорусских предприятий в Российской федеральной ярмарке по продаже товаров культурно-бытового и хозяйственного назначения. В ней приняли участие 22 промышленных предприятия, которыми, по оперативным данным, заключены 300 договоров на поставку товаров в Российскую Федерацию на сумму свыше 100 млрд. руб.

■ В соответствии с планом подготовки основных проектов законодательных актов в 1996 году подготовлен проект закона Республики Беларусь «О государственном регулировании производства, оборота и потребления алкогольной продукции».

■ Региональным органам управления торговли, предприятиям республиканской собственности направлены разъяснения «Об отражении переоценки основных средств» (от 18.10.96г. № 12-01-16/202), «О коэффициентах изменения стоимости зданий и сооружений, машин и оборудования» (12-01-01/206 от 23.10.96г.).

■ Подведены итоги работы за 9 месяцев 1996г. республиканского строительного-монтажного треста «Белторгстрой». Прибыль составила 2600 млн. руб., рентабельность — 6,8%. Объемы строительно-монтажных работ имеются до конца текущего года по всем предприятиям треста.



Телевизоры "Панасоник" станут дешевле

Японский электротехнический концерн "Мацусита электрик" (Matsushita Electric), продукция которого известна под торговой маркой "Панасоник" (Panasonic), до конца нынешнего года значительно обновит и расширит ассортимент поставляемой на российский рынок техники. В нынешнем году концерн сертифицировал для России уже более 300 наименований продукции, в том числе 30 новых типов телевизоров, 50 моделей магнитол, 20 моделей СВЧ-печей, 7 моделей холодильников.

"Мацусита электрик" выпускает продукцию, адаптированную к использованию в России. В частности, телевизоры в отличие от многосистемных по типу передачи цветного изображения теперь оборудуются только двумя системами PAL и SECAM, что позволило снизить цену на них.

В СНГ зерна, как и в прошлом году

Согласно экспертным оценкам, в закрома стран СНГ поступит около 125 млн. тонн зерна. Урожай зерновых в России, Казахстане, Беларуси в этом году несколько больше прошлогоднего, в то время как в Украине и Молдове валовые сборы снизились. По предварительным расчетам известно, что в России зерна в весе после доработки будет примерно 70 млн. тонн по сравнению с 64 млн. тонн в прошлом, в Казахстане — в пределах 13 млн. тонн против 9,5 млн. тонн в 1995г., в Беларуси — 6 млн. тонн против 5,6 млн. тонн годом раньше. Украина, по оценкам экспертов, получит 26—28 млн. тонн зерна против 34 млн. тонн в прошлом году. Немного меньше по сравнению с 1995г. намолочено зерна и в Молдове — 1,7—1,8 млн. тонн против 3,1 млн. тонн. Примерно на уровне прошлогоднего оказался урожай зерна в Узбекистане (более 3 млн. тонн) и в Азербайджане (более 1 млн. тонн). Киргизия намолотила 1,3 млн. тонн, против 1 млн. тонн в 1995 году. По оценкам, меньше прошлогодних 1 млн. тонн получила хлеба Туркмения.

Урожай-96 в СНГ остался на уровне прошлогоднего и более чем на 20 млн. тонн ниже уровня 1994 года.

Создана крупнейшая в мире фрахтовая компания

Крупнейшие американские железнодорожные компании CSX и Conrail объявили о намерении объединиться. Сумма сделки — \$8,1 млрд. В результате возникнет крупнейшая в мире фрахтовая транспортная компания с доходами, превышающими \$14 млрд. в год. Противостоять принадлежащих ей железнодорожных путей составят 29,645 млн. Компания будет функционировать на территории от Чикаго и Бостона на севере до Нового Орлеана и Майами на юге и будет осуществлять контейнерные и другие виды грузовых перевозок, а также услуги по перевозке фрахта с одного вида транспорта на другой.

Сделке предшествовал целый ряд крупных слияний в американской железнодорожной промышленности. Слияние двух крупнейших восточных компаний поставит третью крупнейшую компанию региона Norfolk Southern в трудное положение. Однако CSX и Conrail сообщили, что не намерены притеснять конкурентов и готовы сотрудничать с Norfolk Southern.

А ЧТО У СОСЕДЕЙ?

Такие установлены акцизы

Как уже сообщалось, в соответствии с принятым в России Законом N 23-ФЗ от 7.03.96г. "Об акцизах" сумма акциза, подлежащая уплате по подакцизным товарам, происходящим и ввозимым с территории государств — участников СНГ, уменьшается на сумму акциза, уплаченную в стране происхождения. Этот закон был введен в действие с 1.02.96г. и парализовал практически всех субъектов хозяйствования России, так как грубо была нарушена Конституция России. Ст. 57 Конституции четко оговаривает, что законы, устанавливающие новые налоги или ухудшающие положение налогоплательщиков, обратной силы не имеют. В Конституционный суд поступили заявления субъектов хозяйствования (в России в столь высокую инстанцию могут обратиться как юридические, так и физические лица. Поплина, уплачиваемая последними, равна 0,5 мин. зарплаты в месяц). До принятия этого закона акцизы при ввозе из стран СНГ вообще не уплачивались. Не доводя до судебного разбирательства, исполнительная власть России срок введения закона в действие перенесла с 1.02.96г. на 11.03.96г. При этом было дано указание произвести перерасчет излишне взысканных и (или) уплаченных сумм акцизов.

Излишне уплаченные или взысканные суммы акцизов, по заявлению лиц, их уплативших, решено возвращать с депозитных счетов таможенных органов. По желанию плательщика уплаченные сверх положенного суммы могут быть зачтены в счет будущих платежей по акцизам.

ГТК РФ указаниями 01-14/920, 01-14/921; 01-14/919 установил:

1. Суммы акцизов, подлежащие зачету по товарам, происходящим и ввозимым с территории Республики Казахстан		
Наименование товара	Ставка акциза (в ЭКЮ за единицу измерения и в процентах к стоимости в отпускных ценах)	
2203 00	Пиво	0,05 ЭКЮ/литр
2204 21, 2204 29, 2205, 2206 00 930, 2206 00 990	Вина	0,2 ЭКЮ/литр
2204 10 190, 2204 10 900, 2206 00 910	Игристые вина	0,3 ЭКЮ/литр
из 2208 30—2208 90 790 (кроме водки)	Ликеро-водочные изделия, включая крепкие алкогольные напитки, крепленые соки и бальзамы	0,6 ЭКЮ/литр
2208 90 310, из 2208 90 390, из 2208 90 530, из 2208 90 730	Водка	0,7 ЭКЮ/литр

из 2208 20 100, из 2208 20 900	Коньяк	0,4 ЭКЮ/литр
2207 10 000	Спирт неденатурированный этиловый (питьевой)	3,5 ЭКЮ/литр
2402 10 000, 2402 20 000	Табачные изделия, содержащие табак	0,75 ЭКЮ/1000 шт.

2. Суммы акцизов, подлежащие зачету по товарам, происходящим и ввозимым с территории Украины

	Наименование товара	Сумма, подлежащая зачету
2402 10 000	Сигары, сигариллы, содержащие табак	5 ЭКЮ/100 шт.
2402 20 000	Сигареты из табака	2 ЭКЮ/1000 шт.
2402 20 000	Сигареты без фильтра (включая папиросы), содержащие табак	0,5 ЭКЮ/1000 шт.

3. Суммы акцизов, подлежащие зачету по товарам, происходящим и ввозимым с территории Кыргызстана

	Наименование товара	Сумма, подлежащая зачету (в долларах США за единицу объема)
2204 21 900, 2204 29 900, 2205 10 900, 2205 90 900, из 2208 30— 2208 90 790	Ликеро-водочные изделия и другие напитки с содержанием объемной доли этилового спирта свыше 22 процентов	0,30 долл./1 литр
2203 00 100	Пиво бочковое, более 10 л	0,05 долл./1 литр
2203 00 900	Пиво бутылочное, баночное, не более 10 л	0,08 долл./1 литр
2207 10 00	Спирт неденатурированный этиловый (пищевой)	1,40 долл./1 литр

Таким образом при ввозе в Россию названных товаров при их таможенном оформлении принимаются к зачету суммы акцизов, уплаченные в стране происхождения согласно суммам, которые были предоставлены ГТК РФ правительственными органами упомянутых стран, две из которых входят в Таможенный союз с Россией. Нашей республики это нововведение не коснулось, поскольку у нас номенклатура товаров шире, да и ставки акцизов порой выше, чем в России.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК

ВВП России сократился за девять месяцев на шесть процентов

Объем валового внутреннего продукта России в январе—сентябре 1996 года сократился на 6% по сравнению с тем же периодом прошлого года, составив 1609 трлн. руб. лей, сообщили в Госкомстате. В сентябре валовой внутренний продукт увеличился на 2% по сравнению с августом и составил 206

трлн. рублей. Тем не менее он оказался на 5% ниже показателя за сентябрь 1995 года. В структуре ВВП преобладает доля услуг — 49,5%, доля товаров составляет 41,9%, в то время как в январе—сентябре прошлого года эти показатели составляли соответственно 44,3% и 48%.

"ЛогоВАЗ" начинает реализацию автомобилей "ДЭУ"

АО "ЛогоВАЗ", торговый дилер "АвтоВАЗа", заявило о своем намерении начать в России продажу автомобилей "Дэу" (Daewoo), собираемых на автомобильном заводе совместного узбекско-южнокорейского предприятия "УзДЭУавто". Как заявил генеральный директор "ЛогоВАЗа" Юлий Дубов, первая партия из 800 автомобилей "Тико" (Tico) и "Нексия" (Nexia) уже доставлена в Москву. Если эта пилотная партия разоидется быстро, то до конца года будет реализовано еще несколько тысяч машин. Согласно расчетам специали-

стов, у этих автомобилей хорошие перспективы на российском рынке. Цена (7,5—15,4 тыс. долларов), по которой будут продаваться машины, почти на 2 тыс. меньше, чем у аналогичных моделей непосредственно южнокорейской сборки. В то же время российский рынок в состоянии согласно расчетам поглотить до 80 тыс. подобных автомобилей в год. Более низкая цена не означает более низкого качества, так как корейские специалисты создали на предприятии шестикратную систему контроля за качеством.

СМЕНА

Удачи тебе, президент!

Республикой в республике называем мы, воспитанники Минской экономической гимназии N 5, свою alma mater. Имя нашей стране знаний — ШЭДКО — школа энтузиазма, дружбы, культуры, ответственности. Как и у любого другого государства, есть у нас своя конституция, имеются органы ученического самоуправления, приняты устав и законы о звании и защите достоинства гимназиста, о суде чести и другие. Разработаны декларация прав и обязанностей учащихся и положение об исполнительных комиссиях ШЭДКО. Комиссия правопорядка, например, вправе контролировать соблюдение администрацией даже такого принципиальнейшего вопроса, как прием в гимназию новичков. Свои задачи у спорткомитета, комиссии по культуре и пресс-центра.

И наконец, есть у нас свой президент, избираемый из числа старшеклассников на один год с соблюдением всех предусмотренных законодательством гимназии норм

и процедур, касающихся порядка выдвижения кандидата, ведения предвыборной агитации, регламента голосования, подсчета голосов и других. Президент, как и положено главе государства, является гарантом основного закона школы, возглавляет систему ее самоуправления, вместе с администрацией участвует в разработке и принятии новых документов, способствующих улучшению качества образования и дисциплины, решает другие важные для гимназии вопросы.

Надо сказать, что борьба за этот почетный и ответственный пост в республике ШЭДКО ведется не на шутку. Например, во время последних выборов основное соперничество шло между двумя претендентами — десятиклассниками. С заметным преимуществом (343 голоса против 62) победила Карина Самим. Удачи тебе, президент!

Алексей ЗАЯЦ,
ученик 8-б класса

Средние цены на компьютеры, продаваемые в Москве

Pentium 133 МГц/16 Мб; ОЗУ 1 Гб, HDD/4-скор.; CD-ROM 1 Мб видеопамати; монитор 14" SVGA 0.28 L	— 970 долларов
Pentium 133 МГц/16 Мб; ОЗУ 1 Гб, HDD 1 Мб видеопамати; монитор 14" SVGA; 0.28 LR	— 877 долларов
HP Vectra Pentium 133 МГц/8 Мб; ОЗУ 1.2 Гб; HDD 1 Мб видеопамати	— 1755 долларов

Ночные ярмарки

Французские специалисты по маркетингу все больше внимания уделяют особому виду рекламы на дискотеках, в ночных барах, клубах и т.д. В результате ночные заведения становятся местами шумных ярмарок, где устраивают различные бесплатные дегустации, состязаются друг с другом, осыпая посетителей подарками.

Самые щедрые в "натурной рекламе" — фирмы, занимающиеся выпуском спиртных напитков. Дискотеки со спонсорами виски или вечера "произвольного пения" (где желающие заказывают любую музыку, а потом сами исполняют песни), сопровождающиеся дегустацией различных сортов пива, стали распространены. К сведению, закон запрещает рекламу спиртных напитков без упоминания об их вреде, а также в местах, где нет их продажи. Более того, запрещено ассоциировать марки спиртных напитков со зрелищами, развлекательными программами и т.д. Несмотря на все эти строгости, законодательство не может "придраться" и остановить "ночной маркетинг". Ибо, во-первых, подобные заведения не используют в своих афишах названия алкогольных напитков, во-вторых, наряду с рекламой организуют их продажу. Причем довольно успешно: фирма Soho, например, только при ночной рекламе ежегодно продает 1 млн. бутылок спиртного.

Сейчас и другие секторы экономики занимаются ночной деятельностью. Среди них — косметическая промышленность, компьютерные игры, средства коммуникации.

А какова реакция самих "ночников" на этот рекламный поток? Он их вовсе не угнетает и не отбивает охоту посещать такие заведения. Напротив — ночные кафе, клубы, дискотеки и т.д. со спонсорами способны привлечь гораздо больше посетителей, чем прочие, не имеющие "рекламного дополнения". Тем более что эти "дополнения" очень часто сопровождаются порнографическими шоу. Публика любит зрелища...

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН,
собкор "НЭГ" во Франции

УКРАЇНА

Иностранный капитал — в нефтепереработку

Госкомитет по нефтяной, газовой и нефтеперерабатывающей промышленности Украины предложил приватизировать в 1997 году с участием иностранных инвесторов ряд предприятий, среди которых такие, как Одесский и Лисичанский нефтеперерабатывающие заводы, АО «Закарпатспецкомплектгаз», «Факел», «Нефтехимик Прикарпатья» и «Херсоннефтепереработка». Зарубежному капиталу предлагается продать не менее 25% акций каждого из этих объектов под инвестиционные проекты по модернизации производства.

Таможня ищет гарантов

Правительство Украины решило, что независимые финансовые посредники должны предоставлять финансовые гарантии таможенным органам по обязательной доставке товаров в таможню назначения при транзите через страну. Правило это было принято 4 октября, опубликовано 17 октября и задним числом, с 1 октября, распространилось на алкогольные напитки и табачные изделия. По другим подакцизным товарам Государственный таможенный комитет Украины должен определиться в ближайшее время.

Независимый финансовый посредник — уполномоченное Гостаможкомом юридическое лицо, зарегистрированное в Украине в форме полного либо командитного общества (гарант). Гарант обязан будет оплатить таможенный долг в случае, если перевозчик не выполнит обязательства по вывозу товара за пределы Украины.

«Финансовое обеспечение предоставленных гарантий проводится гарантом путем заключения договоров страхования ответственности перевозчика перед таможенными органами по обязательной своевременной доставке товара в таможню назначения со страховщиком либо путем получения от перевозчика залога в размере таможенного долга или получения гарантийного письма уполномоченного банка на сумму таможенного долга» — такие три способа определены в правительственном постановлении.

Оформление финансовых гарантий производится перевозчиком заблаговременно, до подачи товара на таможенное оформление. Товары, на которые нет финансовых гарантий к моменту их подачи на таможенное оформление, задерживаются таможней отправления до оформления таких гарантий. Все связанные с этим затраты (сохранность, охрана, стоянка и т.д.) осуществляются за счет перевозчика.

Предоставление финансовых гарантий таможенным органам обязательно для товаров, которые ввозятся транзитом на таможенную территорию Украины под обязательства о вывозе независимо от вида транспорта, которым они перемещаются, за исключением перемещения:

- автотранспортом с использованием книжек МДП (CARNET TIR) согласно с Конвенцией МДП 1975 года;
- с применением охраны и сопровождения таможенными органами с привлечением подразделений МВД;
- трубопроводным транспортом;
- физическими лицами в объемах, которые не облагаются акцизным сбором;
- по каналам почтовой связи.

Если перевозчик не выполнил обязательства по вывозу товаров за пределы таможенной границы Украины из-за форс-мажорных обстоятельств, он ничего не должен таможне. Правда, перечень этих самых обстоятельств определяется... Гостаможкомом.

Сообщение об отправке товаров в таможню назначения немедленно направляется таможней отправления по каналам электронной связи.

В случае нарушения перевозчиком установленного маршрута и (или) срока транзита таможней назначения применяется соответствующие меры, предусмотренные таможенным законодательством. В случае изменения перевозчиком номинала, целостного состояния и объема партии товара таможня назначения вместе с представителем гаранта составляет акт, на основании которого таможенные органы получают отчисления из сумм финансовой гарантии.

Во время вывоза товаров за пределы таможенной территории Украины собственник груза или уполномоченное им лицо подает представителю гаранта на таможенной границе документы, оформленные таможней во время ввоза этих товаров.

Источник: постановление Кабинета министров Украины «О Положении о предоставлении финансовых гарантий таможенным органам независимыми финансовыми посредниками по обязательной доставке товаров в таможню назначения» N1216 от 4.10.1996 г.

«ДМ»-агентство

Станет ли гривня свободно конвертируемой?

По словам председателя Национального банка Украины Виктора Ющенко, банком передано правительству проект, предусматривающий принятие соответствующих мер, необходимых для того, чтобы гривня отвечала условиям статьи 8 устава Международного валютного фонда, определенных для свободно конвертируемых валют. Он считает, что положительное решение правительства относительно выполнения этих условий будет принято в ближайшее время.

По мнению экспертов МВФ, сейчас в Украине ряд факторов противоречит критериям статьи 8 устава МВФ, в частности:

- закон Украины о валютном регулировании предусматривает обязательную продажу части выручки в иностранной валюте;

Верховная Рада создает свою расчетную палату

Со дня опубликования вводится в силу Закон Украины «О Расчетной палате Верховной Рады Украины», принятый 11 июля этого года, согласно которому Расчетная палата является постоянно действующим высшим органом государственного финансово-экономического контроля, образуемым Верховной Радой Украины.

Основными задачами Расчетной палаты, в частности, являются:

- контроль за своевременным исполнением государственного бюджета Украины;
- контроль за образованием и погашением внутреннего и внешнего долга Украины, определение эффективности и целесообразности расходов государственных средств;
- контроль за финансированием общегосударственных программ;
- контроль за заключением соглаше-

ний о государственных займах и кредитах;

- контроль за денежной эмиссией, использованием золотого запаса, драгоценных металлов, камней, предоставлением кредитов и осуществлением операций по размещению золотого резерва и резерва в иностранной валюте.

Расчетная палата имеет полномочия:

- проводить финансовые проверки, ревизии в аппарате Верховной Рады, органах исполнительной власти, Национальном банке, Фонде государственного имущества, других подотчетных Верховной Раде Украины органах, а также на предприятиях и в организациях;
- возбуждать перед Верховной Радой, президентом и органами исполнительной власти ходатайство о привлечении к ответственности должностных лиц, виновных в нарушении законодательства Украины, причинивших материальный ущерб государству.

Фондовый рынок: наивных просят не беспокоиться

Находящийся на стадии становления украинский рынок ценных бумаг предлагает зарубежным инвесторам дешевые активы и большой риск.

С первого взгляда это похоже на чудо. Как могут 800 официально зарегистрированных брокерских фирм выжить в государстве, где функционируют всего лишь четыре фондовые биржи? Но, несмотря на это, украинский рынок ценных бумаг выглядит достаточно внушительно. Долго готовившаяся программа всеобщей приватизации на Украине набирает темп. На рынок поступает первая партия акций восьми государственных предприятий, общая стоимость которой оценивается в 13 млрд. долларов США. Это в свою очередь послужило причиной создания вторичного рынка ценных бумаг. По мере увеличения числа торгов все больше зарубежных инвесторов обращают свои взоры на Украину. Их стратегия — операции с отчасти спекулятивным уклоном, в результате которых самые первые инвесторы при аналогичной ситуации в Российской Федерации получили сумасшедшие прибыли. «В настоящее время Россия заполнена, а в Украине достаточно широкое поле для деятельности», — считает Мотти Корф, возглавляющий Оптима Инвестментс — филиал компании Нью Сенчери Холдинг, штаб-квартира которой находится в Нью-Йорке. Компания намерена вложить в украинскую экономику через свои филиалы инвестиции на 10 млн. долларов США.

Во второй половине мая руководители и эксперты по капиталовложениям 40 ведущих зарубежных компаний, включая Fidelity Investments, General Motors Corp. и Bankers Trust, приняли участие в проводимой в Киеве по инициативе правительства конференции по инвестициям. То, что они увидели, несомненно, был «зарождающийся рынок», который пока является весьма нестабильным. Националистически настроенные политики из соседней России дали понять, что Украина для них всегда была и будет российской провинцией. К тому же украинский парламент, где большинство мест занимают коммунисты, решительно настроен против частной собственности. Лишь либеральные попытки использования права вето со стороны президента Кучмы удерживают парламент от ренационализации приватизированных предприятий. Существуют и другие проблемы. Владальцы акций, например, не имеют никаких гарантий в отношении статуса приобретенных бумаг. По сей день нет центрального банка данных для депозитария, информационной поддержки. Не отработан механизм обра-

щения в арбитраж при возникновении спорных ситуаций. Не существует даже понятия о правах акционеров. А система налогового режима и валютного регулирования меняется каждый месяц. «Никакого просвета, темно, как ночью», — иронически прокомментировал ситуацию Сергей Оксанич — президент Киото Инвестментс энд Секьюритиз — компании, занимающей ведущее место на украинском рынке ценных бумаг, владельцами 49% акций которой являются Wasserstein Perella (США) и European Privatization & Investments Corp. (Австрия). «Условия для паевых вложений в акции в Украине еще не созрели», — вторит ему Вальтер Штерн — главный исполнительный директор компании Капитал Групп Интернешнл, также принявший участие в конференции по инвестициям.

На сегодняшний день большинство акций находится вне биржи, где официально зарегистрированы лишь четыре компании, в то время как остальные (порядка 60 компаний) заключают сделки с брокерами. Между тем все западные инвесторы, осознавая, что активная приватизация и зарубежные капиталовложения могут послужить причиной политического конфликта, работают через украинских посредников, а это в свою очередь делает практически невозможной оценку общего объема иностранных капиталовложений. Однако «дымовая завеса», позволяющая аутсайдерам действовать достаточно продуманно, может оказаться для них губительной. Примеры подобных казусов уже есть.

Небольшая фармацевтическая фирма Ранд Джэй Трейдинг Интернешнл Инк. (США), владеющая 50% акций Ворщевского химико-фармацевтического завода, лишилась 12% их после того, как руководство предприятия без ведома инвестора приняло решение о дополнительном выпуске ценных бумаг. Лишь в результате встречи американского сенатора Альфонсо д'Амато с президентом Кучмой компания США была предоставлена возможность отстаивать свое право в суде, который и решил дело в ее пользу. Однако украинская сторона при этом воспользовалась своим правом обжаловать данное решение.

Словом, внешний рынок ценных бумаг в Украине не для наивных бизнесменов. И единственное, что привлекает на него западных инвесторов — очень дешевые активы.

Игорь СЕКРЕТА

60% ВВП «в тени»


Теневой сектор экономики Украины в первом полугодии 1996 года произвел 60% валового внутреннего продукта (ВВП) страны, — заявил председатель совета экспертов Украинского центра экономических и политических исследований Александр Разумков. Он отметил, что по итогам 1995 года этот показатель составлял 50%, по итогам 1994г. — от 36 до 40%. В развитых странах мира этот показатель колеблется от 5 до 10%, в странах Латинской Америки — 30%, в Нигерии — 50%. По оценкам экспертов, отметил А.Разумков, на руках у населения Украины в первом полугодии 1996г. находилось наличной СКВ на сумму около 10 млрд.долл., что превышает сумму всех иностранных кредитов, полученных Украиной за 5 лет ее независимости.

Иностранная валюта: когда и кому ее можно использовать

По разъяснению Национального банка N 13-135/1556-5528 от 18.09.96г. использование наличной иностранной валюты как средства платежа на территории Украины разрешается только для:

- реализации товаров и предоставления услуг для таможенного контроля без взимания таможенной пошлины и налогов;
- оплаты таможенных платежей и сборов физическими лицами — резидентами и нерезидентами;
- зачисления с нерезидентов дорожных сборов и оформления перевозок негабаритных, большегрузных и опасных грузов;
- оплаты нерезидентами услуг на территории таможни по открытию виз на въезд в Украину;
- продажи на территории портов, аэропортов, вокзалов билетов, оформления багажа на международные пассажирские рейсы и путевок на зарубежные туры туристами юридическими лицами-резидентами;
- продажи горюче-смазочных материалов, продуктов питания, медикаментов и оказания услуг нерезидентам на территории портов, аэропортов и вокзалов Украины в обслуживании зарубежных транспортных средств, их пассажиров и членов экипажей;
- оказания услуг международных пассажирских перевозок и паромных переправ в приграничных зонах резидентами — автотранспортными, речными и морскими предприятиями;
- осуществления торговли и оказания услуг за пределами территории Украины на воздушных, морских, речных судах и поездах, приписанных к украинским портам и вокзалам;
- осуществления услуг отелей по обслуживанию физических лиц-нерезидентов, которые временно пребывают на территории Украины в командировках, а также иностранных туристов;
- продажи в собственных кассах билетов, оформление багажа на международные рейсы юридическими лицами-резидентами авиакомпаниями, которые являются действительными членами Международной организации авиационных перевозчиков;
- продажи билетов, оформления багажа на международные рейсы в личных офисах иностранных авиакомпаний — членов ИАТА, которые действуют на территории Украины через представительства в соответствии с международными соглашениями о воздушном сообщении;
- выполнения обязательств перед физическими лицами-нерезидентами в случае предъявления рекламации и невозможности выполнения юридическим лицом-резидентом обязательств перед физическим лицом-нерезидентом, которое оплатило в соответствии с действующим порядком стоимость услуги в иностранной валюте.

Подготовлено «ДМ»-агентством



**«Машина
должна
работать,
а человек
думать»**

компьютерная серия Favourite

- машины для офиса
- корпоративные рабочие станции
- сверхмощные рабочие станции



НАМ ДОРОГИ НАШИ КЛИЕНТЫ



тел. факс: (017) 2233229, 2260830

XOREX-SERVICE COMPANY

ТУРИСТИЧЕСКОЕ АГЕНТСТВО

'РЕЙНБУ'®

приглашает провести Рождество
в одном из респектабельных уголков
севера Италии **Сан-Ремо**

Тел./факс: (017) 220-46-08, 220-46-79

ПРОДАЕТСЯ

АВТОСТОЯНКА НА 300 М/МЕСТ
г.Жодино, Микрорайон № 8.

Готовность объекта — 75%.

г.Минск, ул.Я.Коласа, 38.
Тел.: 69-14-94, 69-12-76

ООО «МАКИ» предлагает со склада в Минске:

ТКАНИ

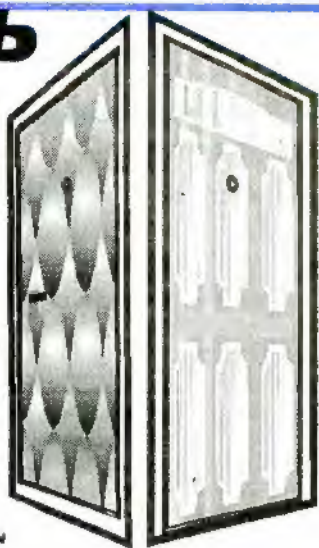
для рабочей одежды, камуфляж,
полотенечную, палатку, тик, фланель,
ситцы, бязи, прокламелин, ватин.

Тел.: (017) 245-03-91, 245-03-92

**ДВЕРЬ
СЕЙФ**

**решетки
на окна**

ригельные
замки
оригинальный
дизайн
индивидуальный
подход



**ОХРАННЫЕ СИСТЕМЫ
ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЯ**

гарантия тайны
низкие цены

ф.245-0413
т.278-3085
(без выходных)

покупаем
металл



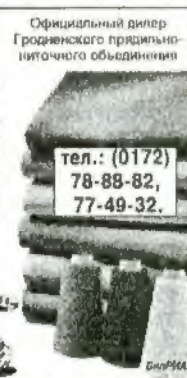
ФЕЛИТА

Официальный представитель
объединенного оптового склада (Россия)
и ГКП «Литолласт» (г. Минск)
Объединенный оптовый склад
«Все для швейника»
предлагает постоянно со склада в Минске:

**ТКАНИ
ФУРНИТУРУ**

НИТКИ
ИГЛЫ ШВЕЙНЫЕ
РАБОЧУЮ ОДЕЖДУ
ПОСТЕЛЬНОЕ БЕЛЬЕ

Реализуем Ваши нитки, фурнитуру.
Гибкая система скидок.



тел.: (0172)
78-88-82,
77-49-32.

**DAEWOO купила
THOMSON за 1 франк**

Южнокорейская Daewoo Electronics подписала договор с правительством Франции о покупке фирмы Thomson Multimedia. Эта сделка выводит Daewoo в число крупнейших в мире производителей бытовой электроники.

Долги Thomson Multimedia из-за серьезного падения продаж достигли \$3 млрд. Среди претендентов на покупку Thomson фигурировали и французские предприятия, однако правительство страны отдало предпочтение Daewoo. Эта компания обязалась в течение пяти лет создать во Франции 5 тыс. новых рабочих мест, инвестировать \$877 млн., сделать Thomson Multimedia прибыльной к 1998 году. Производственные расходы будут сокращены по меньшей мере на 10% благодаря более жесткой политике закупки комплектующих по всему миру. Интересно, что покупка обошлась Daewoo Electronics в символическую сумму — 1 французский франк. Президент Daewoo Electronics Янг Дже-Ел считает, что эта сделка поможет компании стать крупнейшим в Европе производителем телевизионной и видеотехники. Сейчас производительность 16 заводов Thomson составляет 8,5 млн. телевизоров в год. Корейцы рассчитывают увеличить это число до 16,5 млн. Кроме того, Daewoo Electronics теперь рассчитывает захватить от 10 до 20% мирового рынка бытовой электроники в его основных секторах, включая производство телевизоров и стиральных машин.

Итак, обещанная корейскими электронными концернами мировая экспансия приобретает все более зримые очертания. Вместе с контролем над предприятиями Thomson к Daewoo Electronics перейдут и такие популярные в Европе торговые марки, как Thomson, Telefunken, Saba, Normende.

МП "Интегратор"
**ЛИНИИ ПО ВЫДУВУ
БУТЫЛОК-ПЕТ**

производительность - 500-600 бут./ч

для масла и
газ.напитков



1,5 л
1,0 л
0,5 л

* линии для литья
преформ и
пробок

* прессформы
доставка, монтаж
обслуживание
231-49-71
тел.(017) 233-51-48

КОРОТКО

**РАО "Газпром" оценил
себя для Запада**

На днях стало известно, сколько стоят акции РАО "Газпром" на мировом фондовом рынке. Международным инвесторам сделано предложение, от которого им скорее всего будет трудно отказаться.

"Газпром" "выбросил" на западный рынок 237 миллионов своих акций, что соответствует примерно 1 проценту выпущенного капитала "Газпрома". Их согласно принятым в финансовом мире законам будут продавать в виде американских депозитарных акций (АДА). Каждая из АДА представляет 10 обыкновенных акций РАО "Газпром" номинальной стоимостью в 10 рублей за акцию. Цена за каждую из них установлена в размере 1,575 американских долларов.

Нефтяное братство

Фонд госимущества Украины дал согласие на привлечение российских нефтяных компаний к приватизации крупнейшего в республике Лисичанского нефтеперерабатывающего завода. По итогам акционирования поставщикам сырья отойдет 45% акций созданного на базе предприятия АО "Линос".

Главными рынками сбыта этого АО, видимо, станут Ростовская и Белгородская области, Краснодарский и Ставропольский края РФ. Украина от такого партнерства получит загруженные производственные мощности и сохраненные рабочие места.



**БЕЗНАЛОГОВЫЕ
КОМПАНИИ
С ИДЕАЛЬНЫМ
БАНКОВСКИМ
СЧЕТОМ
ЗА ОДИН ЧАС**

- весь перечень дополнительных услуг
- офф-шорные компании для рублевых операций
- брошюра "Offshore Companies 95"

Наша реклама в "Коммерсантъ" и "Деньги"

Минск тел. (017) 266-13-99

Россия на 1-м месте.

Но по рискам для инвесторов

Политическая нестабильность, широкое распространение преступности, вымогательство и процветающая теневая экономика ставят Россию в число самых рискованных регионов в списке новых рынков, пользующихся популярностью у инвесторов. Венесуэла, Мексика, Пакистан и Бразилия занимают соответственно второе, третье, четвертое и пятое места в списке самых рискованных рынков, который был опубликован лондонской фирмой "Мегент интернэшнл груп" (МИГ). В отчете содержатся показатели восприятия компаниями коррупции, бюрократических проволочек и других факторов, дополненных общепринятыми оценками политических рисков. На основе этих опросов и была разработана классификация.

Руководители лондонской фирмы считают, что изучение страны традиционными методами, основанными на анализе политических рисков, дает искаженную картину реальных рисков, с которыми инвесторам придется столкнуться за рубежом.

"МИГ" проводит свои исследования принципиально иным методом. Наряду с оценкой бюрократизма и коррупции исследуется также "динамика серой зоны", характеризующая действия через подставных лиц и несправедливую конкуренцию со стороны государственных и других местных компаний. Зачастую эти действия могут нанести компании, работающей за рубежом, значительно больший вред, чем макроэкономические и политические риски.

Так, считаясь самой рискованной для иностранных инвестиций по политической ситуации, Россия занимает только четвертое место по уровню бюрократизма и коррупции. Впереди нее Пакистан, Китай и Индонезия (соответственно третье, второе и первое места).

В опросе участвовали более 2500 американских и британских компаний с оборотом не менее 155 млн. долл. каждая, работающих на зарубежных рынках, отличающихся высокой степенью неустойчивости.

(По материалам зарубежной печати)



ПЕЙДЖИНГОВОЙ СВЯЗЬЮ редакцию
обеспечивает компания **"МОБИЛКОМ"**

(мобильная круглосуточная радиосвязь)

78-08-98

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае
таварыства "Белбизнеспрэс"

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛКАСЕЛЕЦ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.

Тэл.: 223-63-62(рэклама), 223-08-44(бух.), 223-49-44(карэспандэнты)

Электронны адрас: esop@nepr.minsk.by

Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэцыі Белбизнесбанка, код 764

Індэксы: 63142 (індыўідуальная падпіска)

63149 (ведамасная падпіска)

Аб падпісцы па б/р, пачынаючы з любога нумару, —
на тэл./факс 220-49-22

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друку 12. 11. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны, 79)
Тыраж 38804 экз. Заказ № 7145

Пасведчанне аб рэгістрацыі 357
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12